



## B2B-/Sales Manager (m/w)

Miss Sophie's ist ein junges Berliner Beauty-Label, das innovative Nail Wraps entwickelt und vertreibt. Unter unserer Mission *Simply Sophisticated* designen und vertreiben wir exklusive Nagelfolien für selbstbewusste und modebegeisterte Frauen. Ob als Akzentnagel, im Mix-Match oder als Full Look - Miss Sophie's Nail Wraps verleihen jedem das ganz besondere Fingerspitzengefühl! Inspiriert von aktuellen Trends der internationalen Mode- und Lifestyle-Welt erweitern wir unser Produktportfolio saisonal und expandieren unsere Marke in ausgewählten Concept Stores.

Wenn auch Du Dich für Beauty Trends begeisterst und eine Leidenschaft dafür hast, die Welt bis in die Fingerspitzen zu verschönern, dann komm zu uns und werde Teil des Miss Sophie's Teams!

### Deine Aufgaben

- Konzeption des B2B-Programmes sowie Auf- und Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Akquise, Beratung und Betreuung hochwertiger B2B-Kunden
- Durchführung und Aufbereitung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Steuerung unseres Brand Managements sowie Entwicklung innovativer und kreativer Sales-Strategien
- Generierung und Aufbereitung von Key Performance Indicators sowie Kunden-Feedback

### Dein Profil

- Du hast eine Leidenschaft für Beauty- & Lifestyle-Produkte und bringst bestmöglich schon erste praktische Erfahrung im Bereich Vertrieb oder in der Betreuung von anspruchsvollen B2B-Kunden mit
- Du bist ein Kommunikationstalent und überzeugst durch Deine enthusiastische und motivierende Art am Telefon wie auch im persönlichen Gespräch
- Du arbeitest strukturiert, termin- sowie ergebnisorientiert und liebst die Dynamik im Sales-Bereich
- Du besitzt eine hohe Leistungsorientierung und verfügst zugleich über das nötige Fingerspitzengefühl bei Vertragsverhandlungen sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Du arbeitest selbständig und ergebnisorientiert, bist analytisch und bewahrst auch in Zeiten eines höheren Arbeitsaufkommens einen kühlen Kopf

### Unser Angebot

- Du übernimmst vom ersten Tag an Verantwortung & Deine Arbeit trägt aktiv zum Unternehmenserfolg bei
- Ein stetiger Lernprozess sowie individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und eine tolle Arbeitsatmosphäre im hoch motivierten & sympathischen Team
- Flexible Arbeitszeiten und ein Startup-Office im Herzen Berlins
- Du erhältst natürlich die neueste Kollektion unserer Produkte

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende uns Deine Bewerbungsunterlagen (CV inklusive frühestem Einstiegsdatum) per Mail an [jobs@miss-sophies.de](mailto:jobs@miss-sophies.de)! Wir freuen uns auf Dich!