



## Sales Manager (m/w/d)

Miss Sophie's ist ein junges Berliner Beauty-Label, das innovative Nagelfolien entwickelt und vertreibt. Wenn auch Du Dich für Beauty Trends begeisterst und eine Leidenschaft dafür hast, die Welt bis in die Fingerspitzen zu verschönern, dann komm zu uns und werde Teil des Miss Sophie's Teams!

### Deine Aufgaben

- Konzeption des B2B-Programmes inkl. der Pflege und Aktualisierung unserer Vertriebsunterlagen
- Du kümmerst Dich um unsere bestehenden Geschäftskunden und deren Zufriedenheit
- Bei unseren Geschäftskunden kümmerst Du Dich um den Auftritt unserer Marke und schöpfst das größtmögliche Potential aus der Zusammenarbeit
- Du übernimmst Akquise und Beratung hochwertiger potentieller B2B-Kunden im online und offline Bereich von einzelnen Concept Stores und Studios bis hin zu globalen Online Portalen und Drogerieketten

### Dein Profil

- Ein abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Einschlägige Erfahrungen im Bereich Sales/Vertrieb und idealerweise Beauty
- Du besitzt sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift in fehlerfreier Rechtschreibung
- Du kannst gut in Englisch kommunizieren & weitere Fremdsprachen sind ein Plus
- Du überzeugst mit einer eigenverantwortlichen und ergebnisorientierten Arbeitsweise
- Du bist teamorientiert, motiviert und flexibel

### Unser Angebot

- Eine feste Position im Miss Sophie's Team und ein stylisches Büro im Herzen Berlins
- Verantwortung vom ersten Tag an & Deine Arbeit trägt aktiv zum Unternehmenserfolg bei
- Ein wettbewerbsfähiges Gehalt, ein stetiger Lernprozess sowie flache Hierarchien
- Gleitzeiten sowie eine tolle Arbeitsatmosphäre im hoch motivierten & sympathischen Team
- Du erhältst natürlich die neuesten Designs unserer Nagelfolien

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende uns Deine **Bewerbungsunterlagen** (CV inkl. frühestem Einstiegsdatum) mit dem Betreff „Bewerbung: Sales Manager“ per E-Mail an [jobs@miss-sophies.de](mailto:jobs@miss-sophies.de).  
Wir freuen uns auf Dich!