

Stellenangebot

Business Development



Business Development im Kernteam unsere Digital Health Start-ups

Unser Produkt ist eine Coaching App, die Patienten mit Verdauungs- und Stoffwechselstörungen parallel zu einer ärztlichen Therapie im Alltag begleitet. Wir setzen dabei auf medizinischen Biomarker, physiologische Werte und Fragebögen auf. Mit gezielten Interventionen wie Verhaltens- und Ernährungsveränderungen helfen wir Patienten über eine verbesserte Lebensführung zu einem gesunden Darm und Nährstoffhaushalt zu kommen. Wir lernen die Bedürfnisse der individuellen User genau kennen und können über alltagstaugliche Empfehlungen den Behandlungserfolg maximieren.

Im Bereich Business Development unterstützt Du uns bei der Erschließung des B2B-Marktes mit wichtigen Teilnehmern wie Ärzten, Versicherungen und großen Arbeitgebern:

- Du bereitest schlagkräftige Argumente für Partnerschaften und Kooperationen vor.
- Du holst Feedback von unseren wichtigsten Stakeholdern ein
- Du entwickelst Netzwerkstrategien für Multiplikatoren, planst und gestaltest Meetings
- Du entwickelst und testest die Strategien im Vertriebsbereich

Das sollst Du mitbringen:

- Großes Interesse und gerne auch Erfahrung im Bereich Partnervertrieb / B2B Marketing
- Starke kommunikative Fähigkeiten
- Betriebs- oder sozialwissenschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Selbstständige Arbeitsweise und Spaß an Gestaltungsmöglichkeiten

Bei Interesse oder bei Fragen gerne unter jobs@gut-feeling.de / 0176/787 550301

Viele Grüße, Gut Feeling (Ansprechpartner: Caroline Lutz)