

National Key Account Manager LEH (m/w), Vollzeit

ÜBER UNS

YFood Labs ist derzeit eines der erfolgreichsten deutschen Startups im Food Bereich und sitzt direkt im Herzen von München. Unser Getränk „YFood“ ersetzt auf gesunde Weise eine vollwertige Mahlzeit und ist gerade dabei, die Fast-Food Industrie zu revolutionieren. Wir wachsen nicht nur rasant, sondern verkaufen auch mittlerweile in über 25 Länder Europas. Um unsere ambitionierten Ziele auch zukünftig erreichen zu können, benötigen wir natürlich weitere großartige Talente!

DEINE AUFGABEN

Als National Key Account Manager leitest Du eigenverantwortlich unseren Offline Sales Kanal. Eine Deiner Hauptaufgaben wird die Koordination des LEH Geschäfts sein.

- Du bist für die Gewinnung neuer Kunden und die Betreuung bestehender Kunden zuständig
- Du bist verantwortlich für die Qualifizierung von potenziellen Vertriebspartnern
- Du erstellst Markt- und Branchenanalysen und entwickelst Vertriebsstrategien stetig weiter
- Du erstellst Angebote, gibst Bestellungen auf und organisierst die Logistik
- Du bist zuständig für Vertrags- und Preisverhandlungen
- Du repräsentierst uns auf Veranstaltungen und nimmst an Kundenbesuchen teil

DEIN PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes BWL- oder Kommunikationsstudium mit Schwerpunkt (Online-) Marketing, oder starkem quantitativen Background (Statistik, Mathematik etc.)
- Erste Erfahrungen im Sales Bereich von Vorteil (ideal: 1-2 Jahre)
- Zahlenaffinität und Analysestärke, sowie umfangreiches technisches Know-how

DU BIST BEI UNS RICHTIG, WENN

- Du das Ziel hast, Verantwortung für eigene Aufgabenbereiche zu übernehmen,
- Du den Anspruch hast, in Deinem Fachbereich der/die beste zu sein,
- Du Teil eines motivierten, dynamischen Teams werden möchtest und
- Du den Wunsch hast, Dich weiterzuentwickeln.

BENEFITS

- Abwechslungsreiche Arbeitsinhalte mit Gestaltungsspielräumen
- Kollegiale Atmosphäre mit flachen Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten und Home Office
- Regelmäßige Teamevent
- Kostenlose Snacks und jede Menge YFood

INTERESSE?

Dann nutze Deine Chance und gestalte den Erfolg von YFood aktiv mit.

Wir freuen uns, wenn Du Deine Bewerbung an mbollmann@yfood.eu sendest (bitte mit Gehaltswunsch und frühestem Einstiegsdatum).

Weitere Infos erhältst Du hier: www.yfood.eu.