



Sales Manager - B2B (m/w)

100% oder
als freiberuflicher Vermittler

Vernasche die Welt ist die angesagte Marke für internationale Süßigkeiten und Snacks, die sich zusammen mit einer entzückenden Community und Kundschaft für die leckersten und aufregendsten Snacks aus aller Welt begeistert.

Als rasant wachsendes Startup an der Schweizer Grenze in Waldshut, faszinieren wir unsere große und Social Media begeisterte Zielgruppe mit innovativen und vor allem spannenden Produkten aus der ganzen Welt. Erstklassiger Geschmack und höchste Qualitätsansprüche werden bei Vernasche die Welt in Einklang gebracht.



Für unser Unternehmen in Waldshut suchen wir ab sofort Mitarbeiter mit Herz und Kompetenz, die uns auf unserem kontinuierlichen Erfolgsweg unterstützen. Überzeuge uns jetzt mit deiner Bewerbung als Sales Manager (m/w) im B2B.

Deine Aufgaben

- Als Sales Manager (m/w) konzipierst und steuerst Du den Vertrieb unserer Produkte im B2B (z.B. die Snackbox als Instrument bei der Kunden- und Mitarbeiterbindung)
- Du wirst für den Aufbau des B2B Geschäfts in der D-A-CH Region zuständig sein
- Du akquirierst und überzeugst neue Geschäftskunden
- Deine Arbeit findet primär im Innendienst, bedarfsbezogen zusätzlich im Außendienst, statt

Dein Profil

- Du bist durch und durch Vertriebler
- Du verfügst über einschlägige Berufserfahrung im B2B und ein bestehendes Netzwerk
- Du suchst nicht nur einen Job, sondern eine Aufgabe

Unser Versprechen

- Bei Vernasche die Welt erwartet Dich eine aufregende Zeit
- Durch unsere Zeitregelung kannst du Arbeitsbeginn und -ende flexibel auswählen
- Du erhältst eine schnelle Einarbeitung und hast die Möglichkeit, vom ersten Tag an Verantwortung zu übernehmen
- Bei uns hast du die Möglichkeit, mit deiner Arbeit ein wichtiger Teil unserer Erfolgsgeschichte zu werden

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns Deine aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte
an: jobs@vernaschediewelt.com

Bewirb dich jetzt! Join *#vernaschediewelt*