



La boîte à bonbons

La boîte à bonbons est la recherche d'un(e) stagiaire en développement d'affaire et vente passionné(e) par les bonbons - évidemment, les nouvelles technologies -quand même - et motivé(e) par une soif d'apprendre -toujours.

Nous offrons un stage d'une durée de 2-3 mois, nécessitant 8-12 heures par semaine. Le stage peut se faire à distance à Montréal ou Québec et leur région proche (sinon une voiture sera nécessaire), avec des rencontres et/ou des appels 1-2 fois par semaine.

Le candidat idéal est autonome, aime parler et rencontrer de nouvelles personnes.

Responsabilités et tâches principales

- 📍 Développer une stratégie de vente
- 📍 Créer et gérer une liste de client
- 📍 Être à l'aise au téléphone
- 📍 Savoir approcher et discuter avec les clients
- 📍 Faire le suivi avec les clients existants

Qualités du candidat idéal

- 🌸 Être passionné par les bonbons (pour de vrai) et la bouffe
- 🌸 Être créatif dans les idées et leur application
- 🌸 Faire beaucoup avec peu!
- 🌸 Avoir le sens de l'entrepreneuriat
- 🌸 Excellentes capacités de communication verbales et écrites
- 🌸 Avoir de bonnes compétences de recherche
- 🌸 Bilingue FR/EN

Tu as ce qu'on recherche ? Écris-nous à hr@laboiteabonbons.ca