



Account Manager TOULOUSE, FRANCE

Ouaf, Miaou, Salut ami(e) des animaux !

Notre marque se développe à grande vitesse, c'est pourquoi nous recherchons un chef de secteur, à temps plein pour notre bureau parisien à pourvoir au plus vite.

Avez-vous déjà entendu parler d'Edgard & Cooper ? Nous avons développé une nourriture pour chiens et chats naturellement savoureuse, bonne pour eux et bien pour vous et pour l'environnement.

Tout pour être au top des pattes à la tête.

Prêt (e) à relever le défi ?

Alors rejoignez la bande d'Edgard & Cooper et partez à l'aventure d'un poste qui vous promet de nombreux challenges et une belle montée en compétences.

Vos principales MISSIONS :

Rattaché(e) au Country Manager, le chef de secteur aura la responsabilité de développer la présence des produits auprès des magasins spécialisés et GSA de son secteur.

Vous exercez ainsi les actions suivantes :

- Assurer, par des visites terrain, le développement du secteur géographique, des produits et de la clientèle qui vous seront confiés,
- Prospection de nouveaux clients et compte clés régionales,
- Actions d'optimisation de la gestion des linéaires : préconisations merchandising, assortiment, promotion, prix,
- Suivi régulier et rigoureux de vos clients, l'établissement de relations de confiance avec les responsables de magasins et la qualité de votre discours produit,
- Reporting de votre activité commerciale et des remontées terrain directement auprès du Country Manager.

Vous agissez en véritable «patron de zone» ! Les choses évoluent rapidement dans notre entreprise, vous aurez donc besoin de monter en compétence rapidement et de trouver par vous-mêmes des solutions créatives en cas de besoin.

SKILLS

Vous justifiez d'une première expérience commerciale réussie (y compris en stage ou en apprentissage), idéalement en tant que chef de secteur.

Vous maîtrisez les fondamentaux de la vente et nouez rapidement des liens de confiance avec vos interlocuteurs.

Vous êtes reconnu(e) pour la qualité de votre discours, votre présentation, votre implication dans ce que vous entreprenez et votre sens de la créativité.

Vous savez travailler en autonomie, dans un environnement start-up, et êtes orienté(e) résultats. Vous avez un profil évolutif et avez soif de prendre des responsabilités rapidement !

Enfin, avant tout, vous avez un excellent tempérament commercial et vous aimez les animaux !

C'est un plus si vous parlez anglais !

CONDITIONS

Type de contrat : CDI

Rémunération : attractif selon profil

Lieu : Toulouse

Envie de rejoindre une aventure entrepreneuriale qui a du chien?

Envoyez votre CV et lettre de motivation à guillaume@edgardcooper.com !

On a hâte de vous lire !

www.edgardcooper.com

