

edgard Cooper™



Key Account Manager FRANCE

Ouaf, Miaou, Salut ami(e) des animaux !

Notre marque se développe à grande vitesse, c'est pourquoi nous recherchons un compte clé national, à temps plein pour notre bureau parisien à pourvoir au plus vite. Avez-vous déjà entendu parler d'Edgard & Cooper ? Nous avons développé une nourriture pour chiens et chats naturellement savoureuse, bonne pour eux et bien pour vous et pour l'environnement.

Tout pour être au top des pattes à la tête.

Prêt (e) à relever le défi ?

Alors rejoignez la bande d'Edgard & Cooper et partez à l'aventure d'un poste qui vous promet de nombreux challenges et une belle montée en compétences.

Vos principales MISSIONS :

Rattaché(e) au Country Manager, le Key Account Manager aura la responsabilité de développer le chiffre d'affaires de la marque auprès des enseignes qu'il aura à charge. Vous exercez ainsi les actions suivantes :

Négociation directe auprès des clients : prix (3net), assortiment, diffusion, délais de livraison, CGV, plan promo...

L'établissement et la gestion d'un budget de vente (maîtrise des marges et optimisation de la rentabilité des contrats)

Le suivi des accords-cadres et du déploiement des accords par les équipes commerciales terrains,

La coordination entre les différents intervenants (techniques, marketing, juridiques, supply chain, opérations, finance, force de vente, etc.)

La prospection, la recherche de nouveaux clients qu'il jugera en adéquation avec la politique commerciale.

Réalisation des prévisionnels volumes en lien avec la logistique

SKILLS

Bac +5,

Vous justifiez d'une première expérience commerciale réussie (4 ans minimum), idéalement dans l'univers des produits de grande consommation.

Connaissance du paysage de la GMS / GSS et de ses intervenants.

Capacité à gérer des contrats importants avec des interlocuteurs de haut niveau.

Capacité à gérer son stress.

Compétence complète en vente et négociation.

Compétences analytiques et conceptuelles ainsi qu'un fort esprit d'équipe avec un haut degré d'initiative.

Compétence managériale avec la capacité à entraîner une équipe.

Bon niveau en anglais parlé et écrit.

Enfin, avant tout, vous avez un excellent tempérament commercial et vous aimez les animaux !

CONDITIONS

Type de contrat : CDI

Rémunération : attractif selon profil

Lieu : Paris, 2^{ème} arrondissement.

Envie de rejoindre une aventure entrepreneuriale qui a du chien?

Envoyez votre CV et lettre de motivation à guillaume@edgardcooper.com !

On a hâte de vous lire !

www.edgardcooper.com

