



VERKAUFSLEITER*IN

Welche Art von Rasse suchen wir?

Als Teil des deutschen Teams wird der Verkaufsleiter/in für den Marktaufbau in Deutschland und für den weiteren Erfolg der Expansionsstrategie von Edgard & Cooper verantwortlich sein. Unser Ziel ist es, als energiegeladene Marke im Bereich Haustiernahrung eine einzigartige Frische Revolution anzubieten und diese für viele glückliche Hunde und Katzen verfügbar zu machen. Deshalb suchen wir jemanden, der die Erfahrung und Leidenschaft hat, sich uns anzuschließen und mit fachlicher Kompetenz und Überzeugung den deutschen Markt zu entwickeln.

Was wird in Deiner Schüssel sein?

- Gewinnung und Betreuung regionaler und nationaler Großkunden im Bereich Tiernahrung in Fachmärkten und LEH
- Aktive Bestandskundenbetreuung sowie zielorientierte Akquisition im Neukundengeschäft
- Marktorientierte Sortimentssteuerung sowie Sortimentsverhandlung, Promotionen- und Konditionenvereinbarungen
- Planung und Kontrolle des Absatz- und Kostenbudgets zur Erreichung der Unternehmensziele
- Unterstützung in der Vorbereitung und Durchführung von Kundenjahresgesprächen
- Initiierung und Auswertung von Aktionsabsprachen und Neulistungen
- Überwachung der vereinbarten Vertriebsaktivitäten und Umsetzung einer optimalen Produkt- und POSM Präsentation
- Selbstständiges, verantwortungsbewusstes Gebietsmanagement
- Sehr gute Zusammenarbeit und proaktivem abteilungsübergreifendem Informationsfluss mit dem Field Sales & Marketing Team, sowie Absprache von Angeboten, Konzepten und New Business Ideen mit dem Leithund.

Fähigkeiten & Tricks

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium (FH/Uni) oder eine kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung im Verkauf oder in Betriebswirtschaft
- Als Verkaufsleiter*In bringen sie idealerweise Erfahrung aus der FMCG Branche mit, bevorzugt im Tiernahrungsmittel Bereich, und konnten bereits in den letzten drei bis vier Jahren in diesem Bereich bedeutende Erfolge erzielen
- Analytisch und konzeptionelle Fähigkeiten sowie ausgeprägter Teamgeist mit einem hohen Maß an Eigeninitiative
- Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick und Freude am aktiven Verkauf
- Umsetzungsstärke und persönliches Engagement
- Sehr gute Kenntnisse über die deutsche Handelslandschaft und gute Kontakte zu den Entscheidern im Handel
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Welchem Rudel schließt Du Dich an?

Wir sind nur ein Haufen tierliebender, zielgerichteter und mit einem Startup Mindset ausgerichteter Freunde.

Hier bei Edgard & Cooper sind wir große Fans von Zielstrebigkeit, Neugier und Lernen am Arbeitsplatz. Wir sind ein junges internationales Unternehmen und wachsen schnell. Das heißt, wir sind immer auf der Suche nach Leuten, die sich weiterbilden möchten, die herausgefordert werden möchten und die eine positive Wirkung erzielen möchten.

Genau wie unsere Hunde - Edgard und Cooper - sind wir freundlich und lustig und haben einen unstillbaren Hunger nach Leben. Willst Du kommen und spielen?



Was Edgard & Cooper auszeichnet: Wohlfühl Tiernahrung

Bei gutem Essen fühlen sich Körper, Geist und Seele großartig an. Nichts ist besser als frisches Fleisch und einfache Zutaten, die unter Berücksichtigung der Natur zubereitet und verpackt werden. Die meisten Tiernahrungsmittel werden jedoch überbearbeitet und in Plastik eingewickelt. Genug ist genug.

Willkommen bei Edgard & Cooper - natürlich leckeres Katzen- und Hundefutter, mit dem Du, Deine Haustiere und unser Planet sich wohlfühlen können.

Wenn Du das Gefühl hast, die Fähigkeiten und Erfahrungen für diese Rolle zu besitzen und Teil eines internationalen, leidenschaftlichen Teams sein möchtest, sende bitte Deinen Lebenslauf und Dein Anschreiben an

julia@edgardcooper.com

Wir freuen uns von Dir zu hören!

