

edgard Cooper™



Field Sales Manager / Chef des ventes Paris, France

A propos d'Edgard & Cooper :

Il était une fois... nos fondateurs qui voulaient nourrir leurs chiens – Edgard et Cooper – avec une nourriture qui les feraient se sentir bien... Une nourriture aussi bonne pour la planète que pour leurs animaux de compagnie. Mais ne trouvant rien de satisfaisant, ils ont décidé de la créer eux-mêmes !

4 ans et demi plus tard, Edgard & Cooper a vendu plus de 5 millions de sacs de nourriture, embauché plus de 100 personnes à travers l'Europe et rendu beaucoup de chiens et chats (et leurs maîtres) heureux !

A propos de nous :

Nous nous appelons "La Joyeuse Meute" car nous aimons être ensemble. Cela signifie que nous sommes un groupe d'amoureux de la nature, que nous adorons les animaux, et croyons dur comme fer en notre mission. Travailler avec nous, c'est travailler dans une équipe internationale et solidaire où chaque voix compte. Nous apprécions la prise d'initiative, valorisons la curiosité et l'apprentissage continu.

Si vous souhaitez rejoindre une entreprise qui grandit rapidement et qui a **REELLEMENT** un impact "pawsitif", vous êtes au bon endroit !

Quel membre de la Meute cherchons-nous ?

Nous recherchons un chef de vente pour la France, pour former et piloter notre fantastique équipe d'Account Managers.

Ton rôle sera de manager une équipe de 10 à 15 commerciaux sur le terrain, afin de nous aider à atteindre nos objectifs business.

Tu devras également être force de proposition pour les objectifs et leur structure. Tu auras pour cela une vision claire de l'ensemble de la stratégie de l'équipe France, ce qui te permettra de fixer les bonnes priorités.

Tu formeras également l'ensemble de l'équipe, répartie dans toute la France, en allant en rendez-vous avec eux. Une belle occasion également de les aider pour les rendez-vous à fort enjeu !

Si tu aimes former et manager, que tu es tourné vers l'humain et que tu aimes travailler pour atteindre un objectif, ce poste est fait pour toi !

Qu'est ce qu'il y aura dans ta gamelle ?

- Former une équipe de 10 à 15 commerciaux sur le terrain
- Les manager au quotidien : suivi des objectifs, pilotage, priorisation des actions
- Proposer les objectifs par trimestre pour atteindre nos ambitions business
- Transmettre les bonnes informations, au bon moment, en étant en lien constant avec les équipes KAM, Catman et Trade marketing
- Recruter les commerciaux sur les secteurs vacants
- Evaluer les commerciaux chaque trimestre pour évaluer la prime sur objectifs.
- Pilotage et mise en place d'un nouveau CRM auprès de l'équipe FR.

Quelles expériences et compétences vas-tu apporter ?

- Tu as déjà été commercial sur le terrain, la grande distribution n'a pas de secret pour toi
- Tu as déjà managé une équipe durant au moins 2 ans
- Tu as le permis B
- Tu es force de proposition, orienté résultat et pragmatique
- L'organisation et la rigueur sont des atouts majeurs chez toi
- Tu fais preuve de leadership, et sais trouver les meilleurs moyens de garder une équipe motivée
- Tu maîtrises parfaitement les techniques de vente et de négociation.

Quels avantages avons-nous pour toi ?

Téléphone professionnel, ordinateur et tablette.

Voiture de fonction

... et des collègues incroyables 😊

Si ce que tu lis te ressemble et que le poste te motive, postule par e-mail en joignant ton CV et ta lettre de motivation à : fanny@edgardcooper.com – j'ai hâte de lire pourquoi tu souhaites rejoindre la Joyeuse Meute !

Début : Dès que possible

Des chances égales : Nous croyons que la force d'une meute vient de sa diversité. Donc peu importe qui tu es, d'où tu viens, ce en quoi tu crois ou quels sont tes rêves, nous avons hâte de recevoir ta candidature.

Accessibilité : Notre siège social et nos bureaux en Europe sont accessibles aux fauteuils roulants.

