

# HÉLICE

Diviser par deux le prix des organes artificiels et des prothèses avancées

## Lite Paper

[helice-prosthesis.fr](http://helice-prosthesis.fr)

Hélice est un service de paiement fractionné spécialisé dans le secteur médical, notamment prothétique. À côté de ce service traditionnel, Hélice propose de manière occasionnelle à ses clients récurrents une offre inédite et très concurrentielle : des prothèses (ou organes artificiels) dont le prix est réduit jusqu'à 50%, sans aucun changement sur la prothèse ! Il s'agit du modèle de réduction du prix des prothèses qui est décrit dans ce LitePaper.

Les prothèses de bras bionique, d'implants rétiniens, de cœur ou les exosquelettes, pour n'en citer que quelques-unes, sont très onéreuses. Pourtant, il arrive que dans certains cas, la technologie soit déjà commercialisée depuis plus de 10 ans. Le secteur est confronté à un manque de dynamisme, et les prix ne baissent toujours pas. Les raisons principales sont que :

- Ces technologies complexes nécessitent un très haut degré de sur-mesure.
- L'installation de la prothèse prend plusieurs semaines voire plusieurs mois.
- L'installation provoque des douleurs physiques aux patients, les décourageant.
- La fragilité et l'évolution de l'état du patient génèrent de lourds frais en continu.
- Même les prothèses les plus avancées s'usent vite, décourageant les patients.
- L'approbation réglementaire de nouveaux produits prend des années.

De par ces facteurs particuliers très complexes, seule une offre "disruptive" peut permettre de dynamiser ce secteur et le sortir de la stagnation.

Hélice propose son offre de réduction uniquement aux clients récurrents de son service de paiement fractionné (fabricants, hôpitaux, établissements de santé), afin de les fidéliser, mais aussi, à la condition qu'ils soient engagés dans une optique de démocratisation des technologies prothétiques sur le long terme, pour le bien des patients.

*(Le présent Litepaper ne constitue pas un prospectus au sens de l'article L.412-1 du code monétaire et financier ni un document d'information validé par l'AMF. Hélice pourra modifier le présent litepaper à sa seule discrétion. Investir dans les crypto-actifs est risqué et peut conduire à la perte totale de son capital).*

Roadmap : Hélice prévoit de créer une plateforme d'échange de son token natif, qui sera exempt de taxes mais soumis à un droit discrétionnaire. Hélice prévoit aussi de créer une plateforme de prêt, ciblant les patients ayant besoin de prothèses ou les entreprises de ce secteur.

## A) Organisation du marché

La quantité maximale du token Hélice est de **1 unité**, divisible jusqu'à 18 décimales. La création (minting) de tokens supplémentaires est **interdite**. Durant la phase 2 (voir le Yellow Paper), le token peut toujours être échangé librement, mais les programmes de buyback & EARN d'Hélice ne s'appliquent qu'aux traders ou investisseurs ayant utilisé la plateforme développée par Hélice. Lors de l'achat du token Hélice sur cette plateforme, tous les participants s'engagent :

- accorder un droit discrétionnaire à Hélice pour générer les gains qui vont financer les prothèses.

Exemple<sup>1</sup> avec 1H = 10.000.000€ :

Schéma 1

En cas de hausse (+10%)	En cas de baisse (-10%)
1. Hélice emprunte 1M€ pour acheter 0.1H. 2. Suite à la hausse du cours (11M), <b>Hélice utilise son droit discrétionnaire</b> et revend 0.1H.	1. Hélice emprunte 0.1H et les vend. 2. Suite à la baisse du cours (9M), <b>Hélice utilise son droit discrétionnaire</b> pour racheter 0.1H.
Gains : 100k€	Gains : 100k€

Sur la plateforme Hélice, le carnet d'ordre présentera une configuration différente des configurations classiques. Elle devra permettre à Hélice de réaliser ses opérations, sur 1 à 10% du volume d'échange journalier, de manière non spéculative c'est-à-dire sans risque de perte (plus d'informations sur le Yellow Paper). Hélice ne bénéficie d'aucune information privilégiée et son identité n'est jamais masquée (Yellow Paper).

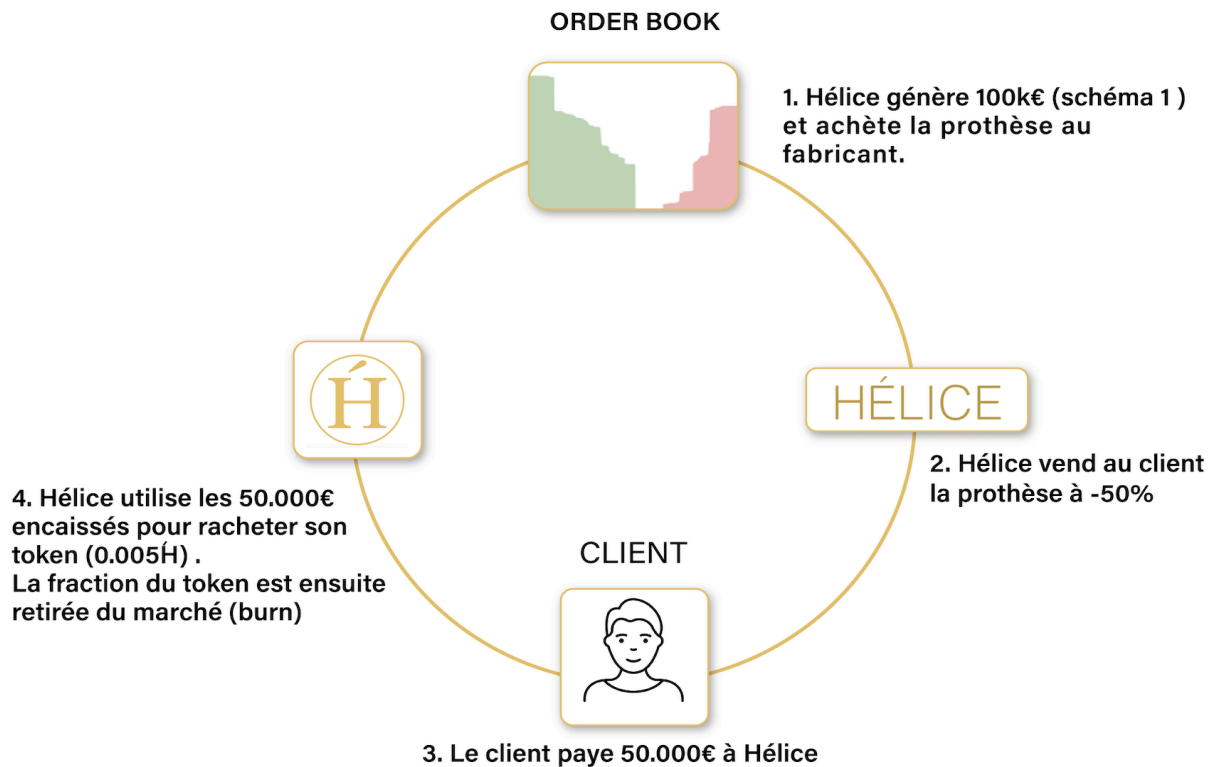
Hélice **n'utilise pas les gains générés comme sources de revenus** mais pour financer les prothèses.

**En contrepartie du droit discrétionnaire, Hélice s'engage à réaliser un buyback et burn de son token (partie B)**

<sup>1</sup> Pour les besoins de la démonstration, les écarts de prix ont été volontairement exagérés.

## B) Division par deux du prix de la prothèse et buyback-burn

Exemple de modèle de vente d'une prothèse coûtant 100.000€ avec  $1\text{H} = 10.000.000\text{€}$   
Schéma 2



**Le client paye moins cher et le burn réduit l'offre totale de token**

Hélice rachète (buyback) la fraction de token au **cours du marché** et la burn **instantanément**.

La plateforme Hélice **diffusera publiquement** chaque opération de buy back et burn effectuée par Hélice ainsi que le nombre de tokens supprimés et de prothèses vendues.

Tel que démontré dans le schéma 1 (page 2), Hélice **achète et revend le même montant de tokens** pour générer le gain qui va financer la prothèse. À ce stade, du point de vue de l'offre et de la demande, l'opération est donc neutre. Par la suite, Hélice utilise l'argent **apporté par le client** (50k€ schéma 2:3) pour **racheter une fraction du token** (0.005H schéma 2:4) **et la retire (burnt) de l'offre totale**.

**Hélice achète donc plus de token qu'il n'en vend, ce qui génère une pression d'achat sur le token.**

Note : Ce circuit économique peut varier. Par exemple, Hélice peut exiger que le patient paie 100k€ (correspondant au prix de la prothèse), acheter son token et procéder au remboursement du patient par échéances (en s'étant assuré au préalable de disposer des fonds nécessaires en réserve).

### C1) Burn & Earn

Le processus de buyback-burn d'Hélice contient une innovation, dont le but est d'augmenter les volumes sur son token. Celle-ci consiste à offrir à des traders un remboursement en cas de trade perdant. Ainsi, à l'étape 2.4, Hélice possède une réserve de 50k€ pour le buyback & burn, et propose à un trader de miser 50K€ de ses propres fonds pour acheter 0.005H :

-Si la position du trader est **perdante** (mais n'est toujours pas liquidée), Hélice utilise sa réserve de 50k€ pour le rembourser et burn les 0.005H qui ont été achetés. L'effet est **équivalent** à si cela avait été un buyback- burn classique.

-Si sa position est **gagnante** (ex:  $0.005H=52k€$ ), le trader engrange un profit. Hélice qui possède toujours la réserve de 50k€ dédiée au buyback & burn peut lui proposer de retenir un nouveau trade couvert de 50k€, augmentant ainsi les volumes sur le token.

Les programmes 'Buyback and EARN' sont offerts aux traders ayant L'éligibilité varie en fonction du volume de tokens détenus par le holder **la date d'acquisition** de ces tokens (plus l'acquisitions est antérieure plus elle est avantageuse), ainsi que par la fréquence et le volume des transactions.

### C2) Choix des partenaires et utilité du token

Hélice travaille avec différents partenaires qui vendent des produits médicaux, Il peut s'agir de fabricants, de chaînes de distribution, des hôpitaux ou établissements de santé etc. Hélice choisira toujours des partenaires soucieux de réduire le prix des prothèses et organes artificiels sur le long terme, et faisant preuve d'une véritable politique de recherche et développement de leurs technologies lorsqu'ils sont fabricants. Ils ne doivent pas utiliser l'offre d'Hélice pour pratiquer du dumping. Le token Helice permet d'enregistrer chaque opération effectuée relative à son service de paiement fractionné ou des prothèses à prix réduit, avec les données associées. Il peut être aussi acheté par n'importe quelle personne désireuse de participer à la disruption du secteur des biotechnologies, en permettant de réduire leur prix, et sans attente d'un retour financier.

### **C3) Alternative**

Helice peut utiliser les fonds générés par son droit discrétionnaire pour octroyer des prêts, dans le cadre son service de paiement fractionné. Lorsque l'emprunteur rembourse, Helice procède à un buyback & EARN, en incluant une portion des intérêts accumulés.

Exemple : Helice génère 100k€ grâce à son droit discrétionnaire. Helice prête les 100k€ avec un intérêt en dessous du marché à un patient afin de l'aider à acquérir une prothèse. Hélice récupère les 100k€ + une partie des intérêts pour faire un buyback & EARN.

### **C4) Conclusion**

Qu'est-ce qui doit donner de la valeur au token H ? Non pas le nombre de buyback ou de burn mais la promesse qu'Hélice utilisera son service pour servir plus de patients. L'objectif est de permettre à Helice de devenir une référence dans le paiement fractionné dans le domaine médical, et que ses partenaires, possédant des technologies prothétique de qualité et ambitionnant de réduire leurs prix sur le long terme, gagnent une part de marché plus importante. Helice aura réussi si elle parvient à augmenter l'adoption de ces technologies. Sa plus grande ambition est de révolutionner l'accès aux prothèses, en instaurant un changement radical comparable à l'impact du fordisme dans l'industrie automobile.

*Héloïse Ravaz*