

Seit 1890 entschlüsselt RAUSCH die Kraft der Kräuter für wirkungsvolle Haar- und Körperpflege-Produkte. Der Umgang mit der Natur basiert dabei – genau wie die Unternehmenskultur – auf Vertrauen, Respekt und Wertschätzung.

**Zur Verstärkung unserer Geschäftsleitung und unseres Sales Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen motivierten, inspirierenden und dynamischen**

# CSO / Chief Sales Officer

Mitglied der Geschäftsleitung (m/w/d) 100%

## Ihre Hauptaufgabenbereiche sind:

- Weiterentwicklung der Vertriebsorganisation, Verkaufsplanung durch Rolling Forecasts und Mitgestalten und Umsetzung der marktspezifischen Wachstumsstrategie.
- Kontinuierliche Analyse der strategischen Kundensegmente und Bedürfnisse und Mapping auf die Verkaufskanäle.
- Gewinnung und Pflege der entscheidenden Retail-Ketten (international).
- Auswahl und Entwicklung der Handelspartner.
- Stärkung und Weiterentwicklung des E-Commerce.
- Verantwortung Umsatz und Ertrag, inkl. Profitabilitätsverbesserung.
- Zeitgemässes Leadership mit transparenter Kommunikations- und Feedbackkultur, Festlegung und Kontrolle von Zielen und Mitarbeitendenentwicklung.
- Verantwortung für übergreifende Unternehmensprojekte.

## Ihr Profil ist:

- Inspirierende und gewinnende Führungspersönlichkeit und Teamplayer: der kulturelle Fit ist uns sehr wichtig.
- Mehrjährige Erfahrung sowohl in der internationalen Vertriebsführung eines mittelständischen Unternehmens (hands-on und pragmatisch) als auch einer strategischen Konzerneinheit (professionelle Prozesse und Strukturen).
- Vorzugsweise Kenntnisse in der Konsumgüter- und Kosmetikindustrie.
- Starke Verhandlungs-, Organisations- und Koordinationskompetenz mit ausgeprägter Kundenorientierung.
- Hohe Flexibilität, strukturierte Denkweise, konzeptionelle und strategische Fähigkeiten.
- Umfassendes Toolset im Multi-Channel-Vertrieb und Vertriebssteuerung.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Italienischkenntnisse und weitere Sprachen von Vorteil.

Gemeinsam mit Ihrem motivierten und vielseitigen Team gestalten Sie die Zukunft der Traditionsmarke RAUSCH mit. In dieser Schlüsselfunktion geben Sie wichtige Impulse, eröffnen Perspektiven und inspirieren als Mitglied der Geschäftsleitung. Als strategische\*r Macher\*in, erkennen Sie schnell das Wesentliche und ergreifen wirkungsvolle Massnahmen, die entscheidend zum langfristigen Erfolg der Marke RAUSCH und der Organisation beitragen.

Wir bieten Ihnen einen Arbeitsplatz am schönen Bodensee mit zeitgemässen Anstellungsbedingungen (u. a. Homeoffice-Möglichkeit) und weitere attraktive Konditionen (Vergünstigungen im Fitnesscenter, Kinderkrippe etc.). Das «Du» auf allen Ebenen bei Stellenantritt gehört zu unserer Firmenkultur, genauso wie Respekt und Teamgeist.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [jobs@rausch.ch](mailto:jobs@rausch.ch). Bei Fragen stehen Ihnen Sandra Banholzer (CEO) oder Patricia Klein (Head of Human Resources) gern zur Verfügung.

## RAUSCH AG KREUZLINGEN

Human Resources / Patricia Klein  
 Bärenstrasse 12  
 CH-8280 Kreuzlingen  
 T +41 (0)71 678 12 12