

Franchisez votre entreprise et devenez riche !

TOUTES LES INFORMATIONS,
TRUCS ET ASTUCES

PAR **LUC AUDET**, AVOCAT

INTRODUCTION 9

Partie 1
Qu'est-ce que le franchisage ? 14

Chapitre 1 16
Quelques notions de base

Chapitre 2 29
Le franchisage est l'un des modes d'expansion

Partie 2
Le franchisage, c'est pour vous ? 36

Chapitre 1 38
Le métier de franchiseur

Chapitre 2 40
Votre entreprise peut-elle se franchiser ?

Chapitre 3 48
Démarrer son réseau de franchises

Chapitre 4 66
Prêt à vous lancer ?

Partie 3
Ce qu'il faut pour être franchiseur 70

Chapitre 1 72
Décisions stratégiques à prendre

Chapitre 2 73
Des assises solides pour votre réseau de franchises

Chapitre 3 76
Comment démarrer

Chapitre 4 79
L'importance d'avoir une unité pilote

Chapitre 5 80
Les contrats et documents requis

Partie 4	
Évolution du réseau de franchises	96
Chapitre 1	99
Expansion : comment se développer à l'étranger	
Chapitre 2	100
Rachat, fusions...	
Chapitre 3	101
À qui appartiennent les innovations ?	
Chapitre 4	103
Comment assurer le succès de votre réseau	
Chapitre 5	106
Les franchisés déçus se plaignent de quoi ?	
Chapitre 6	109
Que faire en cas de conflit	
Chapitre 7	120
La fin de la franchise	

Partie 5	
Modèles	126
Chapitre 1	128
Table des matières d'un contrat-type de franchise	
Chapitre 2	134
Table des matières d'un manuel d'opération	
Chapitre 3	136
Table des matières d'un sous-bail	
Chapitre 4	140
Check-list pour démarrer votre réseau de franchises	
CONCLUSION	142
Nos services pour les futurs franchiseurs, à prix forfaitaire avantageux!	143
À propos de l'auteur	144