

# Franchisez votre entreprise et devenez riche !

TOUTES LES INFORMATIONS,  
TRUCS ET ASTUCES

PAR **LUC AUDET**, AVOCAT

INTRODUCTION 9

Partie 1  
**Qu'est-ce que le franchisage ?** 14

Chapitre 1 16  
Quelques notions de base

Chapitre 2 29  
Le franchisage est l'un des modes d'expansion

Partie 2  
**Le franchisage, c'est pour vous ?** 36

Chapitre 1 38  
Le métier de franchiseur

Chapitre 2 40  
Votre entreprise peut-elle se franchiser ?

Chapitre 3 48  
Démarrer son réseau de franchises

Chapitre 4 66  
Prêt à vous lancer ?

Partie 3  
**Ce qu'il faut pour être franchiseur** 70

Chapitre 1 72  
Décisions stratégiques à prendre

Chapitre 2 73  
Des assises solides pour votre réseau de franchises

Chapitre 3 76  
Comment démarrer

Chapitre 4 79  
L'importance d'avoir une unité pilote

Chapitre 5 80  
Les contrats et documents requis

Partie 4	
<b>Évolution du réseau de franchises</b>	96
<b>Chapitre 1</b>	99
Expansion : comment se développer à l'étranger	
<b>Chapitre 2</b>	100
Rachat, fusions...	
<b>Chapitre 3</b>	101
À qui appartiennent les innovations ?	
<b>Chapitre 4</b>	103
Comment assurer le succès de votre réseau	
<b>Chapitre 5</b>	106
Les franchisés déçus se plaignent de quoi ?	
<b>Chapitre 6</b>	109
Que faire en cas de conflit	
<b>Chapitre 7</b>	120
La fin de la franchise	

Partie 5	
<b>Modèles</b>	126
<b>Chapitre 1</b>	128
Table des matières d'un contrat-type de franchise	
<b>Chapitre 2</b>	134
Table des matières d'un manuel d'opération	
<b>Chapitre 3</b>	136
Table des matières d'un sous-bail	
<b>Chapitre 4</b>	140
Check-list pour démarrer votre réseau de franchises	
<b>CONCLUSION</b>	142
<b>Nos services pour les futurs franchiseurs, à prix forfaitaire avantageux!</b>	143
<b>À propos de l'auteur</b>	144