

Dr. Niedermaier® zählt zu den innovativsten Unternehmen im Bereich Fermentation. Wir sind Hersteller für Gesundheitsprodukte mit patentgestützter Kompetenz und Spezialisierung auf fermentierte Naturprodukte im Human- und Kosmetikbereich und vertreiben weltweit diese einzigartigen Produkte aus eigener Forschung.



Seit der Gründung der SinoPlaSan können wir mit bestem Gewissen sagen, dass wir mit vollster Überzeugung hinter jedem einzelnen unserer Produkte stehen. Ein wichtiger Grundsatz der SinoPlaSan ist „Qualität statt Quantität“, daher entwickeln und konzipieren wir ausschließlich Produkte, von denen wir uns den größten Erfolg für unsere Kunden versprechen. Seit über 25 Jahren hat sich SinoPlaSan zur Aufgabe gemacht, die wirksamsten Produkte in bester Qualität zur Verfügung zu stellen.

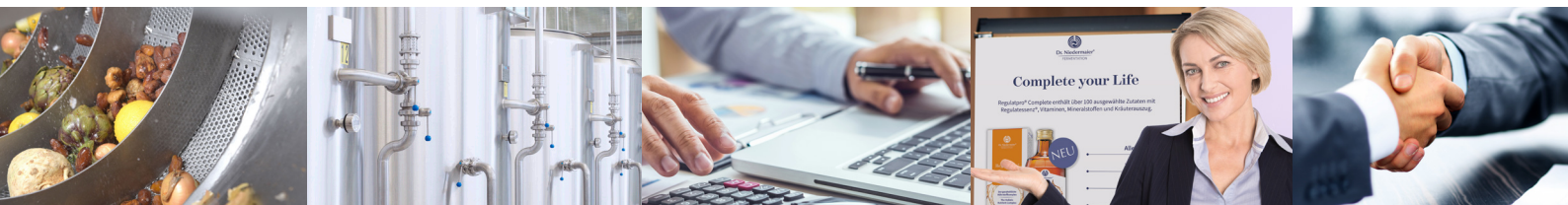
Wir suchen ab sofort in Vollzeit

Key Account Manager Apotheken Deutschland

m/w/d

drniedermaier.com

sinoplasan.de



Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau von Key Accounts im Bereich Apotheken (stationär und Versandhandel) sowie den Pharma-Großhandel
- Betreuung und Wertsteigerung der Top-Apotheken inkl. Direktverkauf unserer Produkte
- Unterstützung beim Ausbau des Private Label-Segments
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung des Markenwachstums
- Durchführung von Produkt- und Verkaufsschulungen
- Verantwortung für die Umsatz- und Distributionsziele
- Pflege und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Vorbereitung und Führung von Verkaufsgesprächen und Verhandlungen
- Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Marktchancen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Marketing, Produktentwicklung und Controlling
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen und Mitgestaltung der künftigen Trade-Marketing-Aktivitäten

Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische oder naturwissenschaftliche Berufsausbildung oder Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Pharmazie
- Mehrjährige Erfahrung im Apotheken-Business, idealerweise mit Schwerpunkt auf Online-Apotheken sowie Pharma-Großhandel
- Kenntnisse im Bereich Private Label und Erfahrung mit Online-Plattformen im Beauty-Segment von Vorteil
- Gute Kenntnisse in den Märkten Gesundheit und Beauty
- Analytische, strategische Denkweise und gute Präsentationsfähigkeiten
- Nachweisbare Erfolge im Key Account Management und im Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Selbstständige, proaktive Arbeitsweise und hohe Flexibilität
- Reisebereitschaft – auch mit Übernachtungen
- Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- Modernes Büro im Grünen inkl. Parkplätzen und gute öffentliche Verkehrsanbindung
- Eine innovative und wachsende Unternehmensgruppe
- Sicherer Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten
- Wellpass und Vieles mehr

Sie möchten Teil unserer spannenden Entwicklung werden? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Startdatums.

Bewerbungen senden Sie bitte an: Petra Meilhammer · karriere@drniedermaier.com