

LÄGG BESLAG PÅ SERVICE!

Svenssons i Tenhult AB distribuerar beslag till Sveriges tillverkande industri inom dörr, fönster, fasad, snickeri och hus, med kunskap och service i fokus.

I vår produktkatalog hittar du bland annat en stor del av vårt beslagssortiment, måttskisser, översikter och många goda tips & råd.

Denna produktkatalog har tagits fram med förhoppningen om att den ska bli ett bra verktyg och ett värdefullt hjälpmedel i ert dagliga arbete.

På vår e-handel shop.svenssonsbeslag.se erbjuder vi hela vårt produktutbud inklusive kundunika priser, historik och flertalet andra funktioner och tjänster. Vår produktkatalog finns även i digitalt format på vår webbplats.

Har du frågor eller funderingar är du alltid välkommen att höra av dig till oss! Vi hjälper dig hitta rätt beslagslösning till ditt projekt. Har du vägarna förbi något av våra kontor är du alltid hjärtligt välkommen att besöka oss!

FREDRIK SVENSSON

VD

Svenssons i Tenhult AB



HISTORIA

Ett familjeföretag som växt

På hösten 1931, mitt i den ekonomiska krisen, beslutade Svenssons i Tenhults grundare Edvin Svensson att bli egen företagare. Firmans namn blev Edvin Svenssons Byggmaterial. Till en början inrymdes både kontor och lager hemma i lägenheten. Edvin arbetade ensam de första åren och skaffade sig många kunder bland småbyggmästare. Efterhand tillkom bland annat även en del snickerifabriker.

1934 var det så dags att bilda aktiebolag. AB E. Svenssons Byggnadsvaror blev namnet och personal började anställas. Edvin Svensson ledde och utvecklade företaget starkt ända fram till sin bortgång 1955.

Det var ett välskött företag som sonen Lars-Hugo, då endast 24 år gammal, fick ansvaret för. Han såg också möjligheter att utveckla företaget vidare. Nära kontakt med kunder och utpräglad serviceanda skulle ge en stabil grund inför framtiden.

Lars-Hugo bildade familj och på hösten 1955 föddes första sonen Lars-Erik, 1957 kom nästa son Peter och till sist kom dottern Susanne 1964. Efter hand då Lars-Erik, Peter och Susanne blivit färdiga med sina studier började de arbeta i familjeföretaget.



Edvin Svensson

En stadig utveckling

1994 lämnade Lars-Hugo över VD posten till Peter som fattade rodret och förde Svenssons i Tenhult in i 2000-talet.

Svenssons kunder består främst av företag inom snickeriindustrin med koncentration på dörr-, fönster-, och hustillverkning samt ett växande kundsegment inom metall- och fasadindustrin. Som distributör åt snickeriindustrin bearbetar Svenssons i Tenhult hela södra Sverige med undantag för Skåne och Blekinge, som det fusionerade bolaget Svenssons i Knislinge svarar för. De stora produkterna är beslag för dörrar och fönster men även alla kringprodukter som industrin har behov av såsom lim, verktyg, skruv m.m.

Edvin Svenssons idéer visade sig vara hållbara. Svenssons i Tenhult har genomgått en stadig utveckling med jämn ökningstakt och är idag ett väl konsoliderat företag. När nu företaget blickar framåt står det väl rustat för framtidens utmaningar med modern teknologi och kunnig serviceinriktad personal som sätter kunden i främsta rummet.

2019 var det dags för den fjärde generationen att kliva in på scen. Efter 25 år som VD lämnade Peter över VD posten till sonen Fredrik Svensson.



Lars-Hugo Svensson

ETT FAMILJEFÖRETAG SOM ERBJUDER SERVICE OCH MERVÄRDE

Svenssons i Tenhult AB är ett personligt familjeföretag med lång och gedigen kunskap och erfarenhet av att leverera högkvalitativa beslag från de ledande tillverkarna. Vi levererar till snickeri-, hus- och metallindustrin med fokus på bästa service gentemot våra kunder.

Någonting som alltid varit vårt mål i företaget, är att kunna erbjuda mer än bara rätt produkter till rätt pris på rätt tid och plats. Vår strävan har alltid varit att erbjuda mervärde i form av ett ojämförbart kunnande. Vi levererar spjutspetskompetens och med den värdefull support till våra kunder.

I och med fusionen med systerbolaget Järnbolaget i Knislinge, ökade Svenssons i Tenhult sin servicenivå ytterligare. Med två kontor och två lagerplatser erbjuder vi bästa möjliga tillgänglighet på både våra produkter och vårt kunnande. I början av 2017 bytte Järnbolaget namn till Svenssons i Knislinge.

AFFÄRSIDÉ

Svenssons i Tenhult AB ska med stort produktkunnande sälja och distribuera beslag och fästartiklar till företag inom OEM-sektorn. Kunderna finns främst inom den tillverkande industrin för dörrar och fönster. Svenssons erbjuder sina kunder rätt produkter till rätt pris med hög leveranssäkerhet.



KUNDANPASSADE LÖSNINGAR

På Svenssons kan vi erbjuda helt kundanpassade lösningar till er verksamhet. Vi utför påspackade beslagssatser, märkning av kartonger eller packar era produkter precis efter era önskemål.

En populär lösning är våra kompletta beslagssatser till hus exempelvis. Det är en mycket uppskattad service som vi erbjuder våra kunder för bästa logistik och hantering för vidarebefordran till slutkund.

Svenssons i Knislinge erbjuder även veckoleveranser med sin turbil runt om i Skåne, Blekinge och södra Småland. Turbilen är en mycket uppskattad och väl använd service som Svenssons i Knislinge erbjuder sina kunder.

När det gäller beslagning av framförallt dörrar och fönster är grundtanken att vi ska kunna erbjuda ett brett sortiment av beslag. Fördelen med det är att man som kund kan samla ihop sina inköp till en och samma leverantör för att på så sätt slippa fraktagifter från flera olika leverantörer.

Vårt mål är att vara ett av de marknadsledande företagen inom vår bransch. Ett högt uppsatt mål men som är fullt genomförbart genom professionellt kunnande och att alltid ha den bästa tänkbara servicen!



KVALITETSPOLICY

Svenssons i Tenhult AB marknadsför och säljer kvalitetsprodukter från de ledande leverantörerna förekommande på marknaden och sätter service, kunnsande och samarbete med våra kunder i främsta rummet.

Detta innebär:

- Att vår personal skall ha rätt utbildning och kunskap för att kunna föreslå kunden, om så krävs, alternativ på lösningar för att eliminera att fel vara levereras.
- Att vi skall kunna rekommendera våra kunder om förfarande med produkterna t.ex. elektromekaniska låsprodukter för att undvika eventuella funktionsproblem hos slutkund.
- Att leverera rätt produkter, till rätt plats och i rätt tid.
- Att vi ställer krav på våra leverantörer och att leveranserna kommer i rätt tid och utan fel.
- Att en ständig utvecklingsprocess pågår vad det gäller olika hjälpmedel inom IT m.m.
- Att varje anställd skall känna ansvar i sitt arbete för att uppnå bästa resultat och för att minimera att fel uppstår.
- Att vårt interna kvalitetssystem efterlevs och som målsättning certifiering enligt ISO.
- Att följa vår miljöpolicy.

MILJÖPOLICY

Genom ett ständigt miljötänkande och medvetenhet om vikten av att skydda vår miljö har företaget genomfört en rad olika åtgärder:

- Pappersåtervinning och medlemskap i Repareregistret
- Källsortering av avfall
- Kunskap om hantering och leverans / mottagande av farligt gods
- Minimerat användandet av engångsartiklar
- Minimerat pappersanvändandet
- Installerat nytt bergvärme- och ventilationssystem
- Installerat ny bergvärmepump

ASSA ABLOY

HOPPE® 



FESTOOL

GEZE



 TLV

habo®

 Dr. Hahn®

SPAX®

KULTURBESLAG
ESKILSTUNA

dormakaba 

athmer

securistyle ⁷¹



biobe®

SAFE
TRON

ROBUST



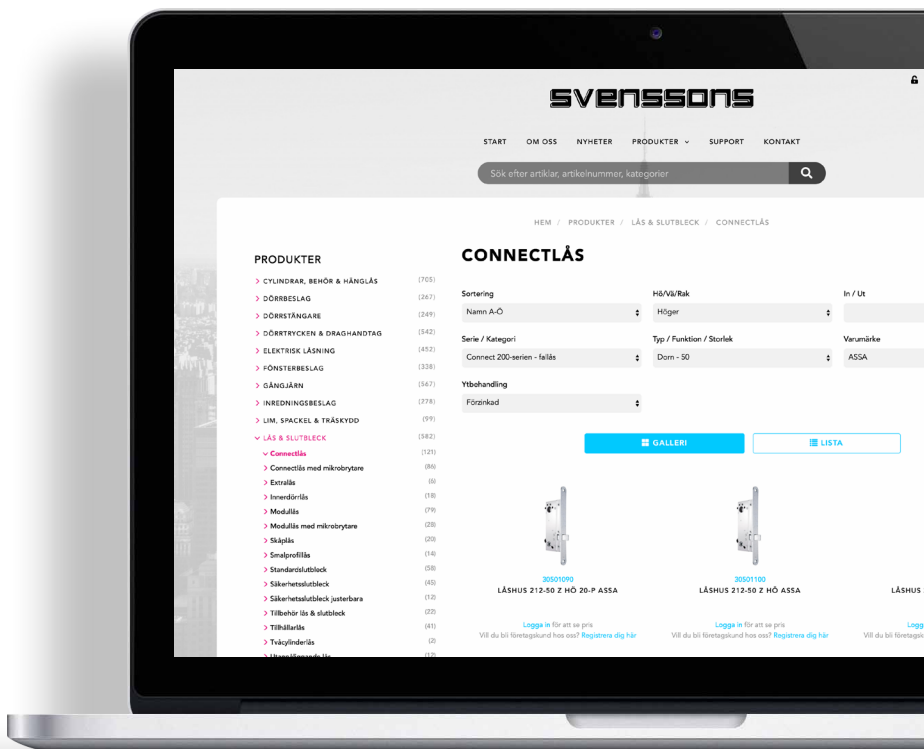
 Planet

sapa:

 **MANTION**
FITTINGS FOR SLIDING DOORS


TRELLEBORG

Se vårt fulla sortiment på
shop.svenssonsbeslag.se



INNEHÅLLSFÖRTECKNING

1. LÅS OCH SLUTBLECK



2. CYLINDRAR, BEHÖR OCH HÄNGLÅS



3. UTRYMNING



4. ELEKTRISK LÅSNING



5. DÖRRTRYCKEN OCH DRAGHANDTAG



6. DÖRRSTÄNGARE



7. DÖRRBESLAG



8. GÅNGJÄRN



9. SKJUTDÖRRSBESLAG



INNEHÅLLSFÖRTECKNING

10. SPANJOLETTER



11. SPANJOLETTHANDTAG



12. FÖNSTERBESLAG



13. INREDNINGSBESLAG



14. LIM, SPACKEL OCH TRÄSKYDD



15. SKRUV, SPIK OCH BULT



16. VERKTYG



17. VENTILATION



18. ÖVRIGA ARTIKLAR



FÖRSÄLJNINGSVILLKOR

Betalningsvillkor

30 dagar netto från fakturadatum. Efter förfallodatum debiteras dröjsmålsränta med gällande referensränta +8%.

Expeditionsavgift

Vid order under 500 SEK debiteras 50 SEK i expeditonsavgift.

Emballage

EUR-pallar debiteras till gällande marknadspris för de kunder som inte är anslutna till pallhanteringssystemet. Övrigt specialemballage debiteras till självkostnadspris.

Returer

Retur av varor får endast ske efter överenskommelse med oss. Returnerade varor ska komma oss tillhanda i oskadat skick, komplett i originalförpackning. Minsta returavdrag är 20% av fakturerat nettovärde, dock minst 100 SEK. Vi förbehåller oss rätten att lämna obefogade returer utan åtgärd. Beställningsvaror tas ej i retur. Returer ska ske med betald frakt.

Reklamationer

Vid eventuella reklamationer skall åtgärder alltid godkännas av oss innan de utförs. Vi förbehåller oss rätten att ignorera kostnader påförda oss, som vi ej godkänt.

Priser

Leveransdagens pris gäller vid varje leveranstillfälle. Vid prishöjningar utom vår kontroll, förbehåller vi oss rätten att utan föregående meddelande ändra priset. Eventuella lagstadgade avgifter tillkommer.

Leveransvillkor

Fritt vårt lager. Andra villkor enligt separat överenskommelse. I övrigt gäller allmänna leveransbestämmelser NL09 med tillägg NPV90 samt tekniska leveransbestämmelser NTLB09 och SVEFF 2005.

Övrigt

Skulle våra leveransmöjligheter förhindras eller försvåras genom förhållanden vi ej råder över, förbehåller vi oss rätten att i motsvarande mån förlänga avtalad leveranstid. Vi förbehåller oss rätten att ändra våra allmänna försäljningsvillkor utan föregående meddelande.