

ATOME3D

“au cœur de la matière”

Devenir Franchisé

AVEC LE DISTRIBUTEUR N°1 FRANÇAIS DE L'IMPRESSION 3D





Benoît MICHAUT
CEO

“ La connaissance n'a de valeur que si elle est partagée. Ouvrir à la Franchise, c'est être Leader du marché, ensemble. ”

ATOME 3D QUI SOMMES-NOUS ?

Atome3D est une entreprise de distribution d'imprimantes 3D et de scanners 3D. Elle s'adresse aux professionnels et particuliers de tous les secteurs confondus.

La franchise Atome3D vous permet de rejoindre une communauté d'Atomakers passionnés qui offre un accompagnement personnalisé et un service centré sur le client pour assurer votre réussite.

Avis Vérifiés™
Make internet safer

4,8

AVIS DES CLIENTS



2016

Création d'Atome3D local de 25 m²

2017

Local de 90 m²

2018

Déménagement dans un local de 500 m²

2022

Déménagement dans un local de 2000 m²

2023

Ouverture des quatre premiers Showroom Franchise

40%
DE CROISSANCE/AN
CHEZ ATOME 3D

LES FORCES DU RÉSEAU



LOGISTIQUE

Centrale d'achats exclusive et tarifs négociés



EXPERTISE

Formation et partage des compétences



RÉACTIVITE

Maîtrise complète des commandes jusqu'à leur expédition



CONFIANCE

Accompagnement de la tête de réseau



- + de 55 000 produits en stock
- 1800 m² de stockage
- 85 marques distribuées
- Livraison en 24/48h

OBJECTIF
80 magasins d'ici 2025



PRODUITS

+



FORMATION

+



SHOWROOM

=



CROISSANCE

XERFI
ÉTUDE
CERTIFIÉE

“ Les revenus issus des ventes d'imprimantes 3D [...] augmenteront en effet de près de 20% en moyenne par an entre 2019 et 2025 pour atteindre 28 milliards d'euros d'après les prévisions. ”

Étude XERFI



VOTRE PROFIL

vous êtes sociable et avenant

vous avez envie d'entreprendre

Vous avez un tempérament commercial

Vous voulez vous orienter vers un métier d'avenir

Vous souhaitez devenir ambassadeur d'une marque reconnue



L'ENSEIGNE FRANCHISÉ

Atome3D propose une formation qui vise à vous fournir **toutes les clés de la réussite**, en combinant une approche théorique et une approche pratique.

Le but ?

Offrir un service complet qui intègre des produits de grandes marques partenaires, de la formation, du financement...

LE MARQUAGE VÉHICULE



LE LOCAL

Type de local :
Entre 100 et 150m² (tout compris avec bureau)

Implantation :
En Zone d'Activités (ZA)
En Zone Industrielle (ZI)

Peinture blanche, éclairage LED et sol en bon état.

Rien de plus !

2 SEMAINES DE FORMATION TECHNIQUE & COMMERCIALE



DES OUTILS INFORMATIQUES DÉDIÉS

VOS CLIENTS ?

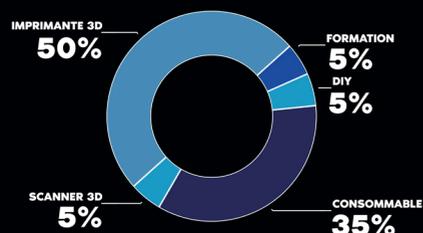
C'est la question à 1 million !

Tout professionnel peut être un client potentiel pour tes imprimantes 3D, du micro-entrepreneur à l'industriel.

Tous les secteurs sont concernés : Que ce soit le médical, l'aéronautique, la musique, l'architecture, le modélisme, l'automobile, l'éducation, l'armée, les métiers de service, l'industrie de masse, le nautique, la recherche, etc.



LA RÉPARTITION CA



CHIFFRE D'AFFAIRES en moyenne

800 000 €
La première année

1 200 000 €
La deuxième année

1 500 000 €
La troisième année

INVESTISSEMENT

35 000 €

D'apport personnel minimum

Dont

15 000 € HT

De droits d'entrée

3%

De redevance sur le CA

1%

Du CA pour la communication nationale

23%

De marge en moyenne

80 000 € HT

D'investissement total minimum

DEVENIR FRANCHISÉ

10
Étapes Clés

1

Prise de contact du candidat

2

Envoi du dossier de candidature

3

RDV téléphonique avec la responsable franchise

4

Journée Découverte de nos locaux

5

DIP* + Étude de Marché Local

6

Dossier bancaire + validation du local

7

Signature du bail et du Contrat de Franchise

8

Travaux local + formation théorique et pratique

9

Livraison du mobilier et du parc d'imprimantes

10

Ouverture du Showroom

OUVERTURE POSSIBLE EN TROIS MOIS !



*Dossier d'Information Pré-contractuel

Contactez-nous

✉ franchise@atome3d.com ☎ +33 1 76 41 02 76

🌐 franchise.atome3d.com



LA RÉUNION



Saint-Pierre



PLUS D'INFOS