

# Key Account Manager Mercato Tedesco

**Hotelify.com** è un e-commerce di forniture per Hotel, B&B e Ristoranti in forte crescita in Italia ed Europa.

Vincitore dei **Netcomm Award 2019** come miglior sito B2B.

Stiamo cercando un **Key Account Manager** che si occupi della gestione e dello sviluppo dei rapporti con la clientela italiana e **tedesca**.

## Job description:

- Gestione dei clienti acquisiti e dei prospect (preventivi, ordini, post vendita, etc..)
- Gestione dei principali fornitori in affiancamento alla Direzione
- Attività di Back Office
- Gestione dei flussi dati e informazioni con il Digital Team

## Il candidato ideale è in possesso dei seguenti requisiti:

- Laurea in Lingue, Economia, marketing o equivalenti
- Forte attitudine commerciale
- Doti di problem solving
- Ottima conoscenza lingua tedesca

Costituirà titolo preferenziale la conoscenza della lingua francese e/o spagnola.

Esperienza richiesta nel ruolo: minimo due anni.

Si offre possibilità di crescita all'interno dell'azienda.

Contratto di lavoro: Tempo pieno