



**求人募集:** 法人営業担当者

**場所:** 東京都豊島区池袋, 日本 および会社が指定する場所

**雇用形態:** フルタイム

**条件:** 応相談

#### **会社概要:**

CMON (Cool Mini or Not) は、高品質なテーブルトップゲームや魅力的なゲーム体験で知られる、世界でもトップクラスのボードゲーム出版会社です。CMON はグローバルに展開し、そのゲームデザイン、開発、製造におけるパイオニアであり、世界中のプレイヤーに刺激を与えています。

#### **職務概要:**

私たちは、東京のチームに参加するダイナミックで意欲的な法人営業担当者を募集しています。法人営業担当者は、CMON の市場存在感を拡大し、ボードゲーム業界での売上成長を牽引する役割を果たします。

#### **主な仕事内容:**

- 営業マネージャーが決定する特定の営業チャネルを担当しグロースさせる。
- 収益目標と市場浸透目標を達成するために、営業マネージャーと営業戦略を立案・実施する。
- ゲーム業界の小売業者、流通業者、その他の重要な利害関係者との強い協力関係を築き、維持する。
- 新規ビジネスチャンスを作り出し、顧客やパートナーシップの新規開拓を行う。
- CMON の多様なボードゲームのポートフォリオを展示し、潜在的な顧客に製品のプレゼンテーションとデモを行う。
- 顧客満足度向上のために、優れたカスタマーサービスとサポートを提供する。
- マーケティングイニシアチブ、プロモーションイベント、製品ラインの立ち上げを調整するために、内部チームと協力する。

#### **必要な資格:**

- 東京に在住していること、または東京へのアクセスが容易な近隣都市に在住していること。
- 自己推進型で成果指向、ボードゲームやゲーム文化に情熱を持っていること。
- 日本語のネイティブまたは流暢な言語スキル。
- Microsoft Office の基本的な知識 (Word、Excel、PowerPoint、Outlook) 。
- 営業またはマーケティングの経験があること (3年以上の経験が望ましい) 。
- 多様な利害関係者と効果的に関わるための強力な人間関係とコミュニケーションスキル。

#### **好ましい資格:**

- ボードゲーム、おもちゃ、コレクターアイテム、ゲームなど、関連業界での営業における実績がある。
- 英語レベルは TOEIC 700 以上、または英語レベルの向上に努めていること。

#### **待遇**

- 入社時より 20 日の有給休暇
- 残業を避けるためのフレックスタイム制度の導入
- 多国籍な仕事環境
- 通勤費支給
- CMON ゲームの社員割引制度 (条件あり)

#### **応募方法:**

ボードゲームに情熱を持ち、営業の経験がある方は、ぜひ CMON のチームにご参加ください。履歴書とカバーレター (希望条件含む) を [maki@cmon.com](mailto:maki@cmon.com) までお送りください。

応募に関心を寄せてくださったすべての方に感謝いたします。

書類選考ののち、面接の対象となる方のみご連絡させていただきます。