



WIR SUCHEN DICH

Die Loveoptic GmbH betreibt einen Onlineshop für Sehhilfen, Brillen, Kontaktlinsen und Pflegemittel. Ein weiterer Geschäftszweig der GmbH ist der Vertrieb von hochwertigen Brillenfassungen an andere Augenoptiker (B2B) der Marken FHONE, J.F.S Bord., Iviator und Lettori.

Der Arbeitgeber Loveoptic GmbH, Rheinstraße 47, 65185 Wiesbaden (loveoptic.com) sucht zwei neue Mitarbeiter (m/w/d) in Vollzeit für den B2B-Vertrieb der Brillenmarke „FHONE“ (fhone.com):

Vertriebsmitarbeiter/Salesmanager (m/w/d) im Außendienst – Vollzeit

Als **Vertriebsmitarbeiter/Salesmanager** (m/w/d) betreust Du bestehende Kunden und akquirierst Neukunden im B2B Bereich, wobei Du Deine Interessententermine selbstständig organisierst. Du präsentierst unser gesamtes Leistungsspektrum vor Ort bei potentiellen Kunden, berätst diese bedarfsgerecht, verfolgst Angebote und tätigst eigenständig Vertragsabschlüsse mit Inhabern und Entscheidern auf Augenhöhe. Dabei berichtest Du regelmäßig direkt an die Geschäftsführung.

Tue das, was Du am besten kannst/Diese Aufgaben erwarten Dich bei uns:

- B2B-Vertrieb von Brillen der Marke FHONE
- Umsatzverantwortung
- Umsetzung der gemeinsam erarbeiteten Verkaufsziele
- Gewinnung von Neukunden
- Betreuung von Bestandskunden + Kundenbesuche
- Aufbau einer europaweiten Struktur
- Berichterstattung über Akquisitions- und Verkaufsaktivitäten
- Aktive Teilnahme an Messen, Tagungen und Seminaren
- Beobachtung der Marktentwicklungen
- Kunden an den Online-Shop „Loveoptic.com“ heranführen

Überzeuge uns mit Deiner Persönlichkeit und Deinen Fähigkeiten:

- Leidenschaft für den Vertrieb
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Hohe Eigenmotivation und Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Kundenorientierung
- Unternehmerisches Denken sowie eine eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Idealerweise verfügst Du über mehrjährige Erfahrung als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst, bestenfalls in einer vergleichbaren Branche. Aber auch Berufseinsteigern aus der Augenoptik geben wir gerne eine Chance

Darauf kannst Du Dich freuen:

- Eine umfassende Einarbeitung sowie kontinuierliche Unterstützung durch unseren Vertriebsinnendienst
- Eine offene, konstruktive Gesprächskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Regelmäßige Firmen- und Teamevents sowie Schulungen und Weiterbildungen
- Ein attraktives Festgehalt mit Option auf Erfolgsprovision
- Freies und selbstständiges Arbeiten, auch im Homeoffice möglich.
- Moderne Arbeitsmittel, wie Laptop und Smartphone sind für uns selbstverständlich
- Zusätzliche Altersversorgung kann als weiterer Gehaltsbaustein angeboten werden.

Vertriebsassistent (m/w/d) (Innendienst) – Vollzeit

Als **Vertriebsassistent** (m/w/d) unterstützt Du den Vertriebsmitarbeiter/Salesmanager (m/w/d) in administrativen Tätigkeiten, sowie bei der Kundenbetreuung und Online-Shop-Pflege.

Tue das, was Du am besten kannst/Diese Aufgaben erwarten Dich bei uns:

- Unterstützung des Vertriebsmitarbeiter/Salesmanager bei der Kundenbetreuung und -beratung
- Ansprechpartner für den Onlineshop „Loveoptic.com“ und dessen Pflege
- Lagerbestandsüberwachung
- Eigenständiges Arbeiten im Office in Wiesbaden

Überzeuge uns mit Deiner Persönlichkeit und Deinen Fähigkeiten:

- Eine abgeschlossene Ausbildung bzw. Branchenerfahrung
- Freude am Verkauf
- Kommunikationsstärke und Kundenorientierung
- Organisationstalent und Teamplayer

Darauf kannst Du Dich freuen:

- Eine umfassende Einarbeitung
- Eine offene, konstruktive Gesprächskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Regelmäßige Firmen- und Teamevents sowie Schulungen und Weiterbildungen
- Ein attraktives Festgehalt
- Freies und selbstständiges Arbeiten
- Zusätzliche Bausteine für die Altersversorgung oder auch für ein JobRad kann als weiterer Gehaltsbaustein angeboten werden.
- Moderne Arbeitsmittel, wie Laptop und Smartphone sind für uns selbstverständlich.
- Ein angenehmes, entspanntes Arbeitsumfeld mit netten Kollegen.