

## Seasonal Allrounder Marketing & Sales

**Ort:** Bern & remote

**Gehalt:** 25 CHF / Stunde

**Sprache:** Deutsch

### Über uns

Mit Boum machen wir die Welt etwas nachhaltiger und lebenswerter, indem wir allen Menschen ermöglichen, Pflanzen erfolgreich anzubauen und zu erleben. Dazu entwickeln wir zusammen mit der Universität Bern eine innovative Systemlösung mit einer automatischen IoT Bewässerung, nachhaltiger Erde und angepassten Pflanzen. Über die Boum App erhalten unsere Kunden personalisierte Hinweise und Tipps zum erfolgreichen Anbau ihrer Pflanzen. Durch Gebäudeintegration wird das Boum System zur effizientesten und kundenfreundlichsten Lösung für den Anbau von Topfpflanzen.

### Was wir suchen

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir Menschen mit aufgeschlossener Persönlichkeit, welche gerne mit Kund:innen in Kontakt stehen und uns bei der Umsetzung diverser, spannender Marketing Kampagnen unterstützen.

### Deine Aufgaben

- Du unterstützt uns bei der Durchführung von physischen Marketing-Kampagnen und Sales Aktionen in Bern und anderen Schweizer Städten
- Du unterhältst dich mit Interessent:innen zu unserer Systemlösung per Chat, am Telefon oder an physischen Marketing-Events.
- Du bringst deine Erfahrung und Kreativität zur Generation von neuen Leads mit ein.
- Du nutzt solche Leads und etablierst direkten Kontakt zu potenziellen Neukund:innen damit du herausfinden kannst, wie das Boum System sie unterstützen könnte.
- Du begleitest die Neuzugänge unserer Community durch den Sales-Funnel.
- Du unterstützt unser Marketing Team bei der Erstellung von Inhalten für unsere Social Media Kanäle und physische Events.
- Du analysierst und optimierst deinen Aufgabenbereich. In Absprache mit deinem Team Lead setzt du deine Inputs selbständig um.
- Du repräsentierst Boum kompetent und gewinnbringend gegen aussen.
- Mitarbeit in weiteren Bereichen des Startups je nach Kapazität und Interesse.

## Dein Profil

- Du hast einen Hochschulabschluss oder erste Arbeitserfahrung in einem relevanten Bereich. Dies könnte sein: Marketing, Sales, Kommunikation und vieles mehr.
- Du sprichst gerne über unsere Systemlösung und verstehst es, deine Begeisterung zu teilen.
- Du bist motiviert, dich in der Startup-Szene einzuleben und deine eigenen Inputs einzubringen.
- Du interessierst dich für nachhaltige Entwicklung und die Verbindung von Technik und Ökologie
- Du bist bereit, extra weit zu gehen um Grossartiges zu erreichen

## Was wir dir bieten

Du findest bei uns ein interdisziplinäres Startup mit viel Erfahrung in Biologie, Technik, Software und Marketing. Wir pflegen eine dynamische Startup Kultur und arbeiten wir in einer entspannten, aber sehr produktiven und resultatfokussierten Arbeitsatmosphäre - entweder in unserem hellen Büro an der Länggasse und von zu Hause aus. Durch flexible Arbeitszeiten genießt du ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Freiheit. Wir freuen uns über deine Ideen und prüfen auf Augenhöhe deren Umsetzbarkeiten.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung! 😊

Bewirb dich mit deinem CV auf [joelle.martz@boum.garden](mailto:joelle.martz@boum.garden)

Mehr Infos zu Boum auf [www.boum.garden](http://www.boum.garden)

Bei Fragen kannst du dich gerne bei [joelle.martz@boum.garden](mailto:joelle.martz@boum.garden) melden.