

# Full-Service Commerce Agency



We help people face and  
grow in omnichannel commerce.



# Visiomme on olla digitaalisen kaupan pioneeri

+90

Succes & support brandejä

+10

Kansainvälisiä asiakkaita

+4

Vuotta kokemusta digitaalisesta kasvusta

2

Toimistot: Helsinki | Jyväskylä

Brancoy on sekoitus kokemusta, nuorta innostusta ja tulevaisuuden lahjakkuutta. Yrityksemme monipuolinen toimialaosaaminen sekä Euroopan suurin Shopify kumppani edistävät yhdessä kehittymistä. Tämä yhdistettynä luovaan ja rohkeaan liiketoiminta-ajatteluun me antaa asiakkaillemme edun, että he voivat toteuttaa monikanavaisia verkkokaupparatkaisuja parhaan asiakaskokemuksen ja ikimuistoisen brändin saavuttamiseksi.



Olemme intohimoinen, kasvuhaluinen sekä luova tiimi, joka yhdistää teknologiset mahdollisuudet, ihmisten kyvykkyyden brändien suurimmaksi voimavaraksi.

Pystyäkseen kasvamaan, brändien tulee luoda elämyksiä ja rakentaa suhteita asiakkaisiinsa kaikissa tarjoamissaan kanavissa.

Kasvu vaatii kykyä ymmärtää, mitä liiketoiminnan ympärillä tapahtuu erilaisissa kanavissa. Oletusten sijaan tarjoamme asiakkaillemme datalähtöisiä oivalluksia, joita jalostamme eri kanavissa ikimuistoisena asiakaskokemuksena.

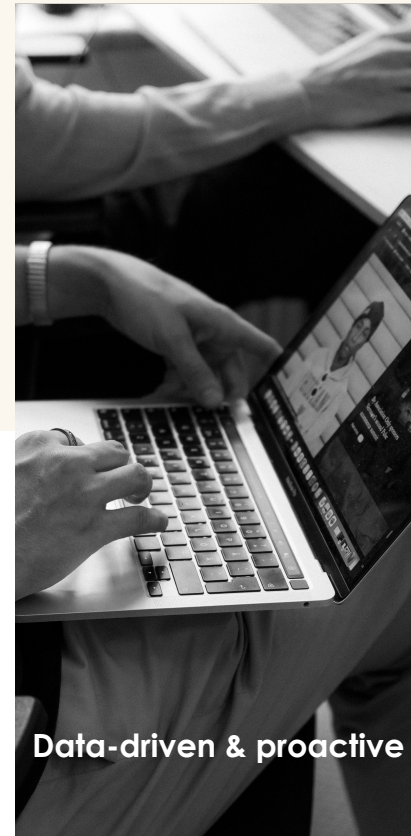
Olemme asiakkaan kumppani, joka ymmärtää, mistä liiketoiminnassa on kyse. Liiketoiminta vaatii edistyneimmät ja laadukkaimmat työkalut sekä yhteistyökumppanit.

Käyttämämme Shopify-ekosysteemi tarjoaa oikeat työkalut ja tiedot, jotka lisäävät ennakoivasti lisäarvoa asiakkaan liiketoimintaan.

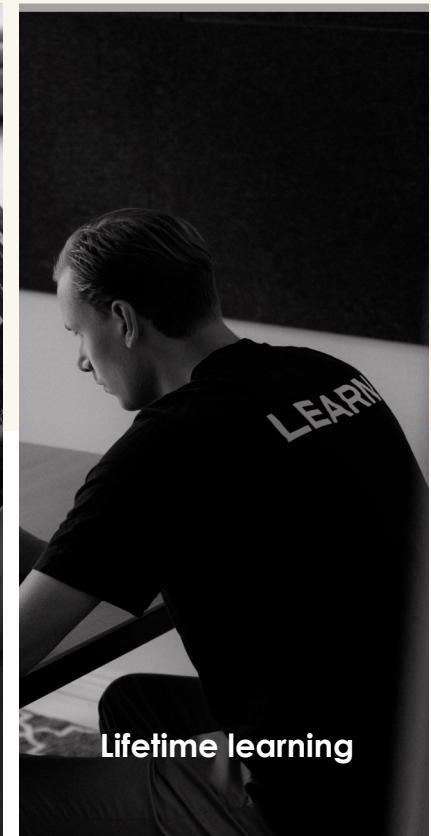
**Olemme myös Woolmanin kumppani, joka on suurin Shopify Plus toimisto Euroopassa**



Partners not clients



Data-driven & proactive



Lifetime learning



## HI Concept – strateginen kasvumalli

Human Intelligence on strateginen kasvumallimme, joka on erityisesti suunniteltu optimoimaan ja skaalaamaan verkkokauppa-brändejä Shopifyyn ja Shopify Plussan ekosysteemissä. Konseptin ympärille olemme luoneet ainutlaatuisen prosessin, joka on skaalautuva mutta samalla muokattavissa vastaamaan bränditavoitteitasi ja ylittämään odotuksesi.





HI -Omnichannel Design

OMNICHANNEL CUSTOMER  
UNDERSTANDING

OMNICHANNEL DESIGN

OMNICHANNEL SUCCESS

HI -Omnichannel  
Commerce

SHOPIFY

SHOPIFY PLUS

SHOPIFY POS

SHOPIFY B2B

APPS & INTEGRAATIONS

RE-PLATFORMING

NEW MARKET ENTRY

HI - Omnichannel  
Growth

CUSTOMER ACQUISITION

EMAIL-MARKETING  
& LOYALTY

OPTIMIZATION

SHOPIFY SUPPORT &  
DEVELOPMENT

OMNICHANNEL DATA  
& ANALYTICS

# +90 Brands we work with

mysoda<sup>®</sup>



BILLEBEIND

INNOLUX

UHANA



LEIJONAT  
Store

VIINITIE



pomar<sup>®</sup>



FALLA

FINLAND

Lilja  
the label



HET •  
KI • NEN  
ヘトキネン



KALUSTE  
MARSALKKA

AINA  
HARMONIAA KOTIISI

HEIROL<sup>®</sup>  
KITCHENWARE FOR LIFE



# Trusted partners



Brancoy partneroitui Shopifyyn kanssa tarjotakseen edistyksellisimmän, skaalautuvimman sekä kannattavimman ekosysteemin kasvuhaluille brändeille.



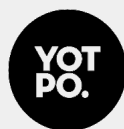
Brancoy partneroitui Gorgiaksen kanssa, jotta asiakas saa odotuksiaan ylittävää asiakaspalvelua sekä priorisoi säästetyn ajan liiketoiminnan kasvuun.



Brancoy johtaa Shopify kauppiaita tiedolla, jolla on oikeasti merkitystä. Ellis yhdistää monikanavaisen liiketoiminnan tietolähteet, ennustaa trendit sekä lisää kannattavuutta.



Brancoy työskentelee Klaviyon kanssa tarjotakseen markkinointipalveluita, joiden avulla kasvatat uusien sekä nykyisten asiakkaiden myyntiä personoidusti.



Yotpon avulla konseptoimme monikanavaisesti toimivia asiakasuskollisuusohjelmia, joilla palkitset asiakkaasi sekä teet heistä brändisi suurimpia kannattajia.



Yhteisenä missionamme on palvella laajalla sekä kansainvälisellä asiakasportfoliolla kasvuhaluja Shopify -kauppiaita menestykseen.

# Miksi Shopify?

- Maailmanlaajuisesti miljoonien kauppiaiden suosima sekä kehittämä pilvi pohjainen verkkokauppa-alusta.
- Jatkuva kehitys (Winter editions '24)
- Drag-and-drop rakentaja
- Suunniteltu mobiililaitteille
- Integroidut kassajärjestelmät kivijalkakauppiaille
- Keskittyy asiakaskokemukseen
- Lisää toiminnallisuuksia ja ominaisuuksia appseillä
- Keskitä data yhdelle alustalle
- Tee kasvua kansainvälisesti
- Liitä tarvittavat liiketoiminnan työkalut sekä järjestelmät (CMS, ERP, PIM, CRM)
- 24/7 Shopify -tuki



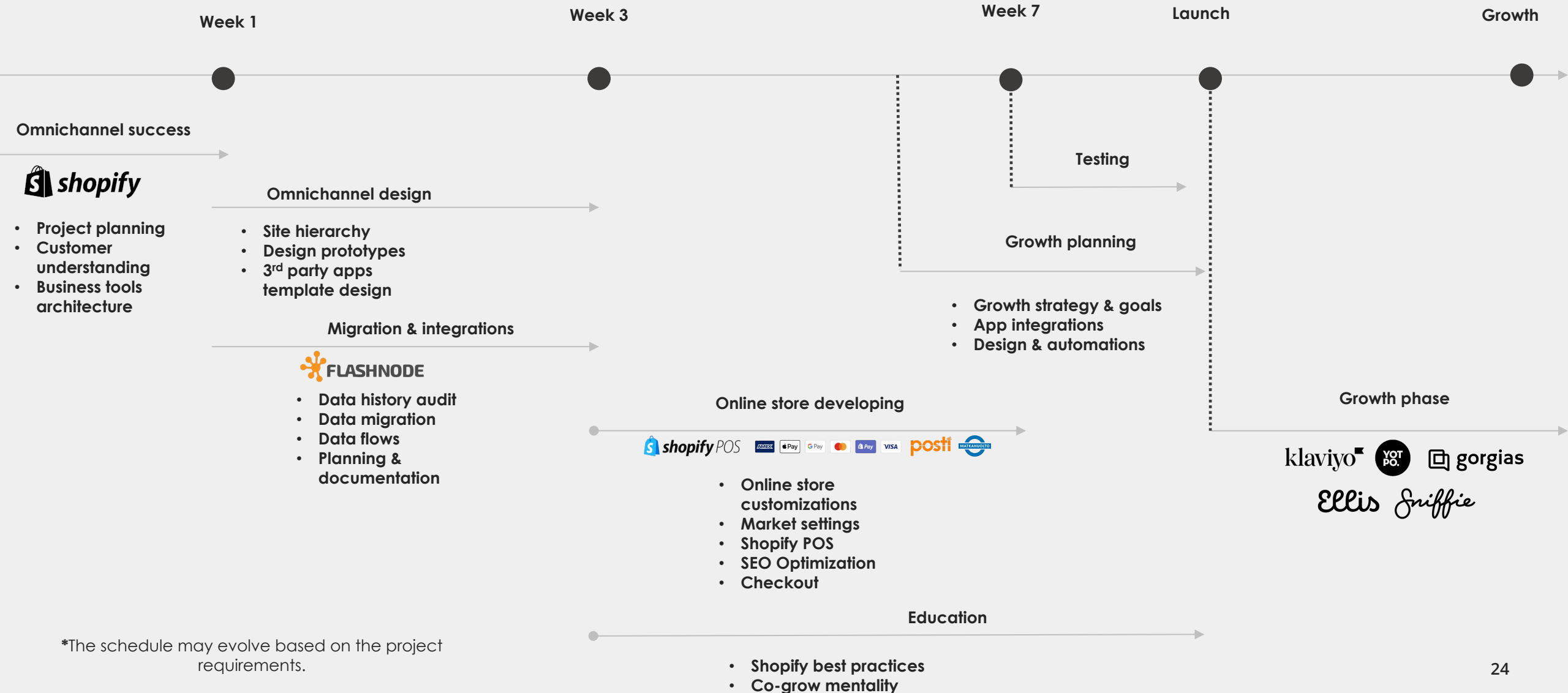


# It's just commerce.

One platform, every channel, any device.



# D2C Implementation & Growth



\*The schedule may evolve based on the project requirements.



# Growth steps

Startup phase

Development phase

Growth phase

Week 1-2

Q1

Q2

Q3

Q4

Q1

Continuous growth



Growth strategy & development

klaviyo gorgias

Ellis

- OKR strategy work
- Define goals & ways of work
- Development tasks

Customer Acquisition

Meta Google TikTok klaviyo

- Gain more customers
- More traffic & sales
- Generate more data to analyze (online & POS)

Target

shopify Ellis klaviyo

- Optimize customer journey
- Segment customers
- Personalize

Profitable & International grow

Ellis Sniffie

- Analyze sales, products, channels etc.
- Processes development
- Loyalty
- New markets

Strategy

Acquisition

Analyze & Optimize

Build

Analyze & Optimize

Target & Profitability

Analyze & Optimize

New markets

# Benefits

## ✓ Smart grow

Keskitä toimintasi osa-alueille, joilla on aidosti merkitystä.  
Kasvuvalinnat perustuvat aina olemassa olevaan tietoon.

## ✓ Flexible

Meille jokainen asiakas on enemmän kuin pelkkä asiakas.  
Rakennamme sekä muovaamme toimintatapaamme jatkuvasti asiakaskohtaisemmaksi. Meiltä saat myös joustavat maksuajat.

## ✓ Leading partners

Työskentelemme aina kehittyneimpien sekä skaalatuimpien kumppanien kanssa. Huolehdimme, että saat aina ansaitsemaasi tukea.

## ✓ Creativity

Luovuus on yksi merkittävimmistä kilpailueduistamme.  
Rakennamme yhteistyössä helppoa sekä rakastettavaa palvelua asiakkaillesi.

## ✓ Full knowledge

Pystymme tarjoamaan laadukkaan strategisen sekä operatiivisen tuen. Tarjoamme yhteistyössä pääsyn tiimimme työkaluihin sekä viestintäkanaviin.



In future  
it's just a commerce.





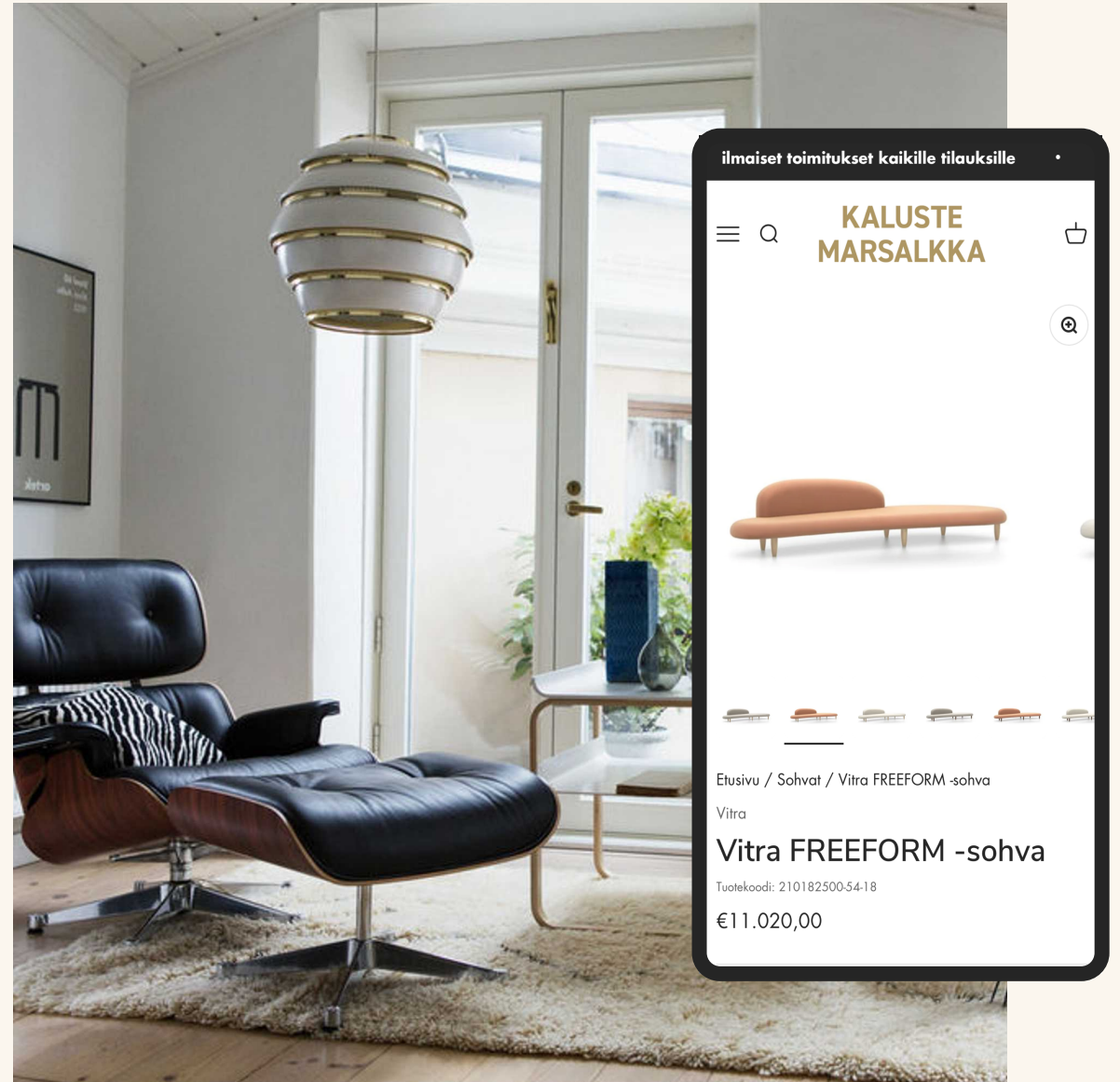
# Works





# Kalustemarsalkka

- Shopify migraatio
- Shopify POS
- Integraatiot
- UX analysointi
- UX suunnittelu
- Tekninen kehitys
- Asiakashankinta & Klaviyo
- Data & Analytics

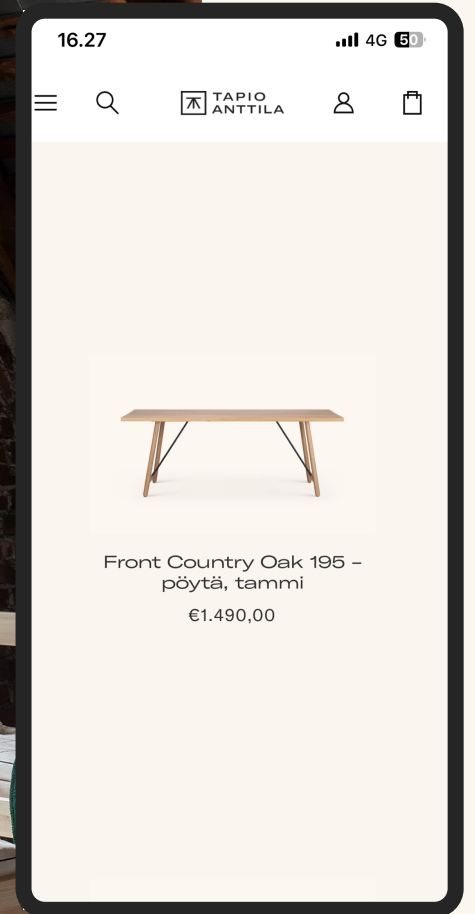
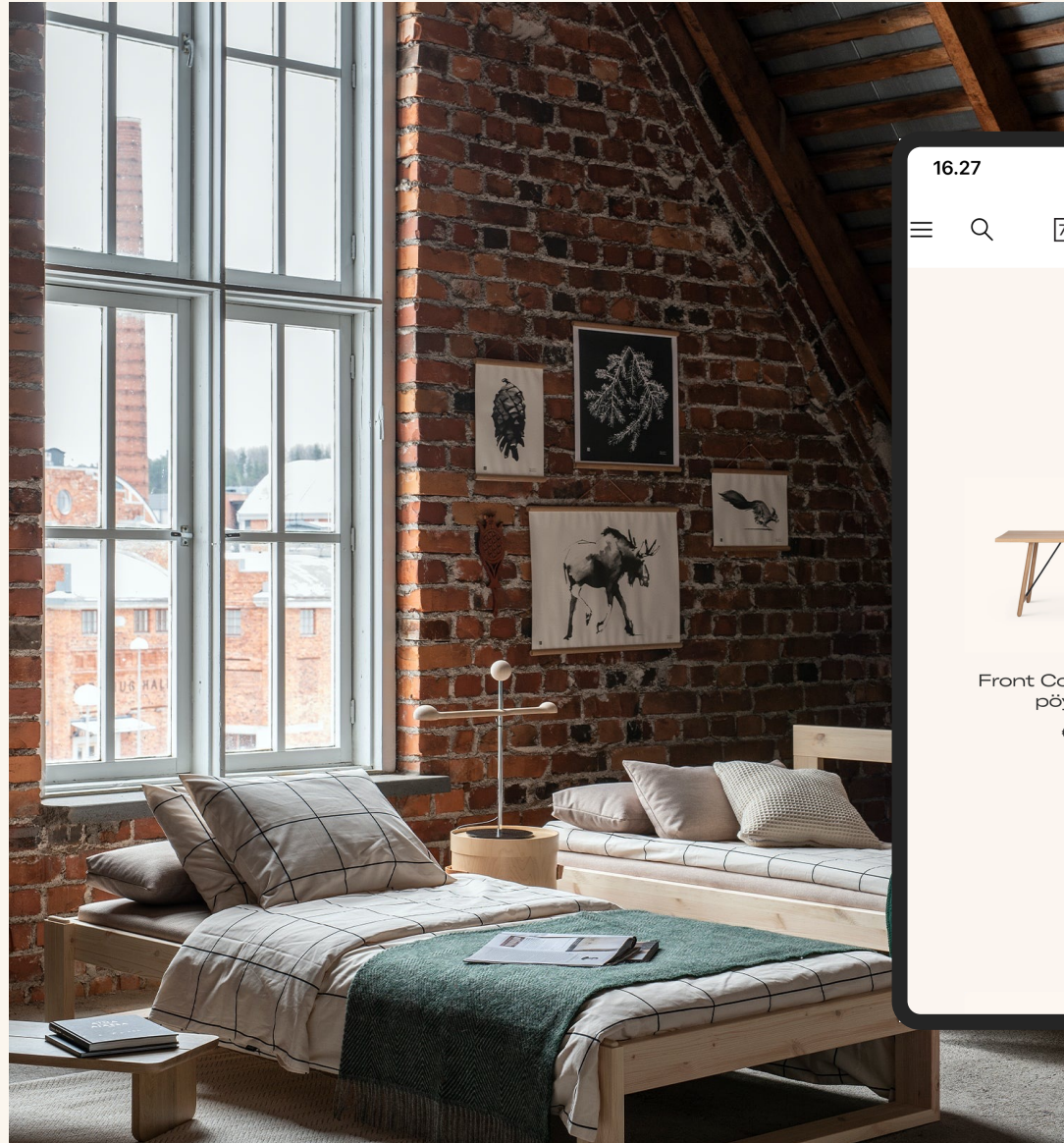






# Tapio Anttila

- Shopify migraatio
- UX analysointi
- UX design
- Tekninen kehitys
- Sivustokustomointi
- Klaviyo & reviews
- Data & Analytics



# Mysoda

- Shopify PLUS
- Shopify B2B
- Shopify migraatio
- ERP & Invoice Integraatiot
- Järjestelmäarkkitehtuuri





# Billebeino

- Shopify PLUS
- Shopify B2B
- Shopify POS
- UX analysointi
- UX suunnittelu
- Tekninen kehitys
- Integraatiotuki
- Asiakasoptimointi



## Heirol launch 5/24

- Järjestelmäarkkitehtuuri
- Shopify migraatio
- Shopify POS
- UX analysointi
- UX suunnittelu
- Tekninen kehitys & kustomointi
- ERP & B2B integraatiot





# Terveisin,

**Samuli Ala-Kasari**

Toimitusjohtaja & Co-Founder

[samuli@brancoy.fi](mailto:samuli@brancoy.fi)

+358 40 961 0067

