

D-VINE

The right way to wine

Vacature: Accountmanager Bier en Spirits bij D-Vine

D-Vine is een snelgroeïende Amsterdamse importeur die met passie en toewijding hoogwaardige wijnen, spirits en bier levert aan horecazaken en slijterijen door heel Nederland. Als exclusieve partner importeren we diverse prestigieuze merken voor de Nederlandse markt.

Op dit moment zoeken we een gedreven Accountmanager Bier en Spirits die verantwoordelijk wordt voor een gevarieerd assortiment aan bier en spirit merken, met de nadruk op ons paraparaardje: Noam bier. Noam introduceert een nieuwe categorie binnen het biersegment: een luxe bier ervaring met een onderscheidende uitstraling die de aandacht trekt. De Accountmanager Bier en Spirits is essentieel bij het positioneren van Noam bier als eerste keuze in een competitieve markt.

Wie zoeken we?

Je bent een ervaren en resultaatgerichte, professionele verkoper. Je hebt een drive om Noam en onze andere producten te promoten en te verkopen in verschillende regio's binnen en buiten de Randstad. Je identificeert gemakkelijk nieuwe zakelijke kansen, onderhoudt sterke relaties met klanten en je stopt niet tot je je doelen hebt behaald. Samen met je klanten zorg je ervoor dat Noam binnen hun aanbod naar hun gasten prominent wordt gepositioneerd, waardoor je hoge volumes realiseert. Als jij een geboren salestijger bent met een passie voor hoogwaardige dranken, dan verwelkomen we je graag in ons team.

De taken en verantwoordelijkheden

- **Acquisitie:** Actief zoeken naar nieuwe verkoopkansen bij horecaondernemingen die grote volumes kunnen realiseren.
- **Verkoop:** Het behalen van gestelde verkoopdoelen en bijdragen aan de groei van het marktaandeel in de toegewezen regio.
- **Relatiebeheer:** Onderhouden van sterke relaties met klanten en het identificeren van mogelijkheden voor upselling.
- **Productkennis:** algemene kennis van bier, met interesse om de productieprocessen en de unieke eigenschappen van Noam te leren om klanten adequaat te informeren.

- **Marktkennis:** je begrijpt de ins- en outs van een horecazaak en weet de toegevoegde waarde van Noam te vertalen naar de ondernemer. Daarnaast ben je in staat je eigen netwerk te activeren.
- **Rapportage:** Regelmatige rapportage aan het management over relaties, verkoop en nieuwe kansen.

De kwalificaties

- Je bent in staat snel resultaat te boeken en je haalt plezier uit commerciële uitdagingen en commercieel succes.
- Je bent communicatief heel sterk, een misverstand overkomt jou niet en je hebt ook het vermogen om sterke zakelijke relaties op te bouwen.
- Je hebt minimaal 4 jaar ervaring als accountmanager of een andere sales- of marketing functie.
- Je hebt een streepje voor bij ons als je al ervaring hebt in de verkoop van premium alcoholische dranken.
- Je bent zelfstandig en zelfsturend; je bent ook in staat om doelen te behalen
- Je hebt kennis van de horeca- en slijterijbranche en inzicht in markttrends.
- In bent in het bezit van een geldig rijbewijs B

Wat bieden wij jou?

- Een goed salaris afhankelijk van ervaring, netwerk en kwaliteiten tussen €2800 - €4000. We vinden dat deze rol geschikt is voor een persoon met 4-10 jaar ervaring als accountmanager en daar is het salaris op gebaseerd. Meer senior kandidaten vragen we ook te reageren
- Een bonus op basis van behaalde resultaten
- 25 vrije dagen (obv 40u)
- Pensioen (obv CAO drankengroothandel)
- Een vervoermiddel van de zaak of een reisvergoeding.
- En vanzelfsprekend een laptop, telefoon, lunch, en borrels.
- Ook vinden wij het belangrijk dat we je een fijne en open cultuur kunnen bieden waarin je kunt zijn wie je bent en je kunt ontwikkelen.

Daarnaast bieden we jou de mogelijkheid om een rol te vervullen met een grote mate van zelfstandigheid, vrijheid en flexibiliteit. We werken in een klein team waar iedereen een brede set aan verantwoordelijkheden draagt. Je krijgt de ruimte om je eigen baan vorm te geven en innovatieve ideeën te delen en uit te voeren. Er zijn veel mogelijkheden voor persoonlijke en professionele groei, alles is bespreekbaar.

Interesse? Stuur Karin dan een [mail](#) met je motivatie, bel ons op of kom langs voor een kopje koffie. Hopelijk spreken we je snel.