



ALTERNANCE CHEF DE SECTEUR H/F PARIS PROXIMITÉ

Envie d'intégrer une PME familiale française dynamique, engagée pour ses collaborateurs et tourner vers l'innovation ?

DACO FRANCE est spécialisée dans l'importation, la transformation et le conditionnement de fruits secs.

Elle distribue ses produits en Grande Distribution, dans le circuit de la Restauration Hors Foyer et via son site internet.

L'entreprise possède 2 sites industriels (Antony-92 et Ablis-78) et n'a cessé de croître depuis plus de 40 ans pour se hisser au rang de numéro 2 dans son domaine.

Certifiée PME+, nous nous engageons pour l'environnement et la qualité de ses produits au travers de ses partenariats avec des filières responsables aux 4 coins du monde.

Nous recherchons 1 Chef de secteur H/F en Contrat d'Alternance pour une période de 12 mois.

Le poste est à pourvoir dès le mois de septembre 2024 et localisé proche de Paris.

Vous êtes idéalement domicilié(e) en région parisienne (proche Paris) ou Paris Intra de préférence.

Rattaché(e) au Directeur Nationale des Ventes, nous recherchons un(e) chef(fe) de secteur en Alternance pour intervenir sur le secteur Paris Intramuros pour développer le réseau de proximité.

Vos missions seront les suivantes :

- Conquérir de nouveaux clients ;
- Fidéliser et développer le portefeuille clients confié ;
- Réaliser les objectifs quantitatifs et qualitatifs qui vous sont fixés ;
- Optimiser au quotidien les assortiments, les volumes des promos et la mise en place des opérations ;
- Relayer au quotidien la démarche Merchandising de l'entreprise ;
- Assurer un suivi quotidien via le CRM ;

La liste n'est pas exhaustive et à un caractère évolutif.

Diplômé d'un BAC + 2 dans la branche commerciale ou marketing, vous possédez idéalement une première expérience en grande distribution ou bien vous sentez que vous avez la fibre commerciale !

Votre force de conviction ainsi que vos qualités relationnelles vous permettront de relever des défis.

Dynamique et enthousiaste, vous serez animé(e) par l'ambition de développer les ventes sur votre zone tout en ayant le souci de fidéliser vos clients.

Profil :

Vous avez l'esprit entrepreneurial et l'envie de développer une nouvelle activité au sein d'une entreprise référente sur son marché

Vous êtes organisé(e), autonome, curieux (se).

Vous aimez relever des challenges, êtes à l'aise oralement et la négociation fait partie de votre force de caractère.

Durée : 12 mois à partir du 02 septembre 2024.

Candidature : Lettre de motivation et curriculum vitae sous intitulé par courriel à recrutement@daco-france.fr