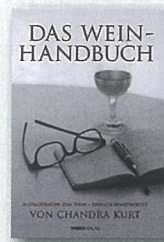


Mit mehr Energie zu besserer Leistung!

Der Leistungsdruck, die Komplexität und die Geschwindigkeit nehmen in Unternehmen seit Jahren zu. Um in diesem Umfeld dauerhaft Hochleistung abrufen zu können, müssen Topmanager und ihre Führungskräfte Sustainable High Performer sein. Nach Jogi Rippel und Scott Peltin gliedern sich Führungskräfte in drei Gruppen: Sinker, die überarbeitet, überfordert und am Limit liegen – Floater, die täglich in angenehmer Dumpfheit arbeiten, Meetings absitzen und ihr Potenzial nicht abrufen – Swimmer, die Energie haben, Energie geben, stets lösungsorientiert, produktiv, konzentriert und fokussiert sind. Und nur Letztere sind die Sustainable High Performer, die Höchstleistung erbringen. Die Autoren geben zahlreiche praktische und schnell umsetzbare Strategien, Tipps und Tools, wie man zu einem Swimmer werden kann.

Jogi Rippel, Scott Peltin

«Sink Float or Swim»
Redline Verlag, 358 Seiten, broschiert
ISBN 978-3-86881-271-8, CHF 34.90



Chandra Kurt
«Das Weinhandbuch»
Werd Verlag, 207 Seiten, gebunden
ISBN 978-3-85932-711-5, CHF 42.90

Alltagsfragen

Von Abgang über Blinddegustation bis zu Dekantieren und Zusatzstoffe: In diesem Buch erklärt Chandra Kurt rund 250 Begriffe aus der Weinwelt. Ein Schwerpunkt des Handbuchs ist die Kombination Wein und Essen. Es ist ein unentbehrliches Basiswerk für unkomplizierten und stilvollen Weingenuß – und man muss kein Profi sein, um es zu verstehen.



Renate und Ulrich Dehner
«Schluss mit diesen Spielchen!»
Campus Verlag, 232 Seiten, broschiert
ISBN 978-3-593-50147-, CHF 27.90

Manipulationen erkennen

Oft wird man in die Spielchen eines Kollegen oder Bekannten verstrickt, die immer nach demselben Muster ablaufen. Die Autoren erläutern verständlich und unterhaltsam die Mechanismen der verschiedenen Spielchen, skizzieren konkrete Lösungsstrategien und verraten zahlreiche Tricks, wie man gegensteuern und aus den Spielen aussteigen kann.



Martin John Yate
«Das erfolgreiche Bewerbungsgespräch»
Campus Verlag, 336 Seiten, broschiert
ISBN 978-3-593-50039-3, CHF 34.90

Fragen und Antworten

Egal auf welcher Stufe der Karriereleiter man steht – wer seinen potenziellen Arbeitgeber von sich überzeugen möchte, muss optimal auf das Bewerbungsgespräch vorbereitet sein. Die Networkingstrategien geben Orientierung in der Arbeitswelt, und mit dem Fragen- und Antwortenteil wird man im Bewerbungsgespräch nicht mehr überrascht.



Rolf Schmiel
«Senkrechtstarter»
Campus Verlag, 228 Seiten, gebunden
ISBN 978-3-593-50008-9 CHF 34.90

Spitzenleistung

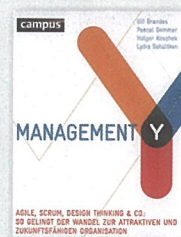
Ganz oben stehen. Anerkennung geniessen. Stolz verspüren auf die eigene Leistung. Und sich beim Blick auf andere nie wieder fragen: «Wie schaffen die das nur?» Rolf Schmiel lüftet das erstaunliche Erfolgsgeheimnis prominenter Senkrechtstarter: Frust und Niederlagen sind es, die einem die Energie für Spitzenleistungen geben.



Diverse Autoren
«Das Harvard-Konzept»
Campus Verlag, 288 Seiten, broschiert
ISBN 978-3-593-50145-1, CHF 39.90

Verhandlungstechnik

Das Harvard-Konzept gilt als das Standardwerk zum Thema Verhandeln. Ob Gehalts-, Tarif- oder politische Verhandlungen auf höchster Ebene – für die Praktiker aller Berufsgruppen hat sich das sachbezogene Verhandeln als die wirksamste Methode bewährt, um Differenzen auszuräumen und zur bestmöglichen Lösung zu finden.



Diverse Autoren
«Management Y»
Campus Verlag, 240 Seiten, gebunden
ISBN 978-3-593-50158-1, CHF 45.90

Arbeiten wie Marktführer

Das Management Y schlägt die Brücke zwischen der klassischen Unternehmensorganisation und den Methoden und Ideen, mit denen unkonventionelle Neugründungen der Generation Y heute Weltmärkte erobern. Es bringt die Ansätze des partizipativen Managements auf den Punkt. Denn jedes Unternehmen kann noch zukunftsfähiger werden!