



Bübchen Country Manager – International Sales

Bübchen ist ein stark wachsendes, internationales Personal Care Unternehmen und ist mit ihrer ikonischen Marke Bübchen Marktführer in der Kategorie Baby + Kids Care. Im Dezember hat Bübchen das gesamte Henkel Oral Care Geschäft inklusiver aller Markenrechte erworben. Die internationalen Marken Theramed, Vademecum, Antica Erboristeria, Licor del Polo und Denivit bringen frischen Atem und ein strahlendes Lächeln in das Bübchen Portfolio.

Aber noch viel cooler: Bübchen ist ein modernes Familienunternehmen, das die Dinge einfach anders macht!

Werde auch Du Teil dieser Familie und bereichere uns ab sofort mit Deinem Know-How in unserem International Sales Department am angesagten Standort Medienhafen Düsseldorf!

Bist du bereit, deine Export-Karriere weiter auszubauen und in der Personal Care Welt einen echten Unterschied zu machen? Bübchen sucht ambitionierte und dynamische

Country Manager (w/m/d) – International Sales

Was Du bei uns bewegen kannst:

- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien in den zugeordneten Ländern
- Betreuung, Ausbau und Aufbau bestehender Kunden-/Distributeurbeziehungen im Ausland
- Durchführung von Marktanalysen und Erstellung von Marktberichten
- Verantwortung für internationale Kunden und Unterstützung bei der Betreuung von Key Accounts sowie kontinuierlicher strategischer Auf- und Ausbau des aktuellen Exportgeschäftes
- kontinuierliche Potenzialanalyse für bestehende Märkte
- Überwachung der Erreichung der Umsatzziele sowie regelmäßige Kontrolle relevanter Vertriebskennzahlen
- Eigenverantwortliches Projektmanagement

Was Du mitbringen solltest:

- Erfolgreich abgeschlossenes BWL- oder vergleichbares Masterstudium vorzugsweise mit internationaler Ausrichtung
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im Exportbereich
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen wünschenswert



- Nachgewiesene Erfolge in der Geschäftsentwicklung und im Aufbau von nachhaltigen Geschäftsbeziehungen
- Gute analytische Skills und Freude im Umgang mit Zahlen
- Kommunikations- und Durchsetzungsstärke sowie sicheres Auftreten
- Reisebereitschaft/-freude

Unser Angebot für Dich:

- Ein attraktives Gehaltspaket
- Spannende Aufgaben in einem stark wachsenden Erfolgsunternehmen
- Ein außergewöhnlicher Teamgeist sowie ein hohes Maß an Wertschätzung und eine gesunde Feedbackkultur
- Familiäres, modernes Betriebsklima und flache Hierarchien
- Einbindung in ein dynamisches und agiles international Sales-Team
- Hohes Maß an Eigenverantwortung und Spielraum zur persönlichen Weiterentwicklung

Bereit für die Herausforderung?

Wenn Du die fachlichen und persönlichen Voraussetzungen erfüllst, freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Bitte vergesse dabei nicht, deine Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Einstiegstermin anzugeben. Für erste Auskünfte steht Dir Frau Udbinac telefonisch unter +49 (06122) 587 388-0 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

Bitte sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

career@buebchen.de

Bübchen Skincare GmbH | Zollhof 3 | 40221 Düsseldorf | Tel 06122- 587 388-0