

2024

Construire une politique tarifaire gagnante

*Définition des coûts, fixation des tarifs et
encaissement des honoraires*

Side Quest

Une question sur le programme ? Besoin de précisions ? Besoin d'une prise en charge particulière ?
Contactez notre équipe pédagogique : contact@side-quest.io

Document remis au stagiaire avant son inscription (Article L 6353-8 du Code du Travail)

Les ressources et contenus de la formation sont régulièrement mis à jour. La date du programme correspond également à la date de la dernière mise à jour de la formation. V3 : 04/2024

Objectifs (professionnels)

- Obtenir l'ensemble du savoir nécessaire pour objectiver une politique d'honoraires cohérente
- Pouvoir déterminer son coût de fonctionnement et fixer ses prix en conséquence
- Comprendre comment on peut faire progresser sa valeur
- Identifier les bénéfices de ses prestations
- Savoir définir un forfait pour ses offres
- Savoir mettre en place une stratégie de prix
- Savoir négocier ses honoraires
- Comprendre comment faire payer davantage vos services

Tarif

Cette formation est dispensée pour un coût de 400€ HT, soit 480€ TTC, hors offre promotionnelle éventuelle.

Durée

Cette formation a une **durée totale de 4 heures**, la formation peut être suivie à date et rythme libre.

Public

Cette formation s'adresse aux Avocats.

Pré-requis

- Avoir suivi une formation en droit

Modalités et délais d'accès

L'inscription est réputée acquise lorsque l'apprenant a payé l'intégralité de la formation et a procédé à la signature électronique de la convention.

La formation est accessible à tout moment par l'apprenant, une fois régulièrement inscrit. Il peut à tout moment mettre en pause puis reprendre le parcours. Il dispose d'un an pour terminer la formation à partir de la date d'achat. Il dispose d'une durée de trois mois pour terminer la formation une fois une fois commencée.

Moyens pédagogiques, techniques et d'encadrement

Méthodes et outils pédagogiques

Side Quest

33 avenue de Verdun, 83100 Toulon

SIRET 881597454 00019 - APE 8559B - SASU + capital social 1000€ - TVA Intracommunautaire

Déclaration d'activité de formation enregistrée sous le n° 93131819513 du préfet de région de Provence-Alpes-Côte d'Azur

Méthodes pédagogiques : Magistrale, Démonstrative et active.

Outils pédagogiques : Vidéos, animations, screencast, QCM

Prise en compte du handicap : 100% en ligne avec rythme modulable, scriptes à disposition des apprenants si nécessaire, aménagements supplémentaires possibles sur demande avec étude au cas par cas.

Contactez le référent handicap : thibault@side-quest.io

Éléments matériels de la formation

Supports techniques : formation 100% en ligne via la plateforme Side quest formation, créée avec Learnbox.

Équipements devant être amenés par l'apprenant : l'apprenant doit avoir un ordinateur, tablette ou smartphone ainsi qu'une connexion internet pour accéder au portail de la formation.

Documentation : Liste de ressources complémentaires délivrées au cours de la formation, support pédagogique livré en amont du début de suivi de la formation, en version support et à compléter, au choix, pour vous permettre de simplifier l'acquisition des connaissances, le développement de vos réflexions et ce avec la possibilité d'interagir avec vos pairs.

Compétences des formateurs

La formation sera assurée par Lilas Louise Maréchaud, ancienne avocate et formatrice (CV disponible sur la page d'inscription et transmis à l'apprenant)

Formation ouverte ou à distance FOAD

Cette formation est exclusivement prodiguée à distance.

Le stagiaire doit suivre l'ensemble des vidéos en intégralité pour valider la formation. Il doit également répondre aux questions intermédiaires aussi bien entre les modules qu'au passage d'une partie à l'autre.

Des ressources complémentaires sont mises à disposition de l'apprenant, il n'est pas obligatoire de les consulter pour valider la formation.

La formation est réalisée via la plateforme Side quest, l'apprenant peut à tout moment solliciter l'équipe pédagogique de Side quest pour une assistance technique (dans les limites de nos capacités en ce qui concerne la plateforme) ou pédagogique ou pour toute autre question liée au contenu de la formation (Responsable pédagogique : Thibault Oudotte).

Side Quest

33 avenue de Verdun, 83100 Toulon

SIRET 881597454 00019 - APE 8559B - SASU + capital social 1000€ - TVA Intracommunautaire

Déclaration d'activité de formation enregistrée sous le n° 93131819513 du préfet de région de Provence-Alpes-Côte d'Azur

L'apprenant peut nous contacter par email (contact@side-quest.io), par téléphone (07 66 49 18 76), via notre site internet (side-quest.io) ou encore via les réseaux sociaux.

Le délai habituel de réponse est de 48h.

Contenu

Introduction

Partie 1 : Le Triptyque : Coût prix valeur

1. Le coût
2. Le prix
3. La valeur
4. La motivation de la valeur
 - Le sujet
 - Le contexte
5. Illustrations par l'exemple de cabinets d'avocats
6. Définir son prix horaire

Partie 2: Construire son offre de service : le préalable obligatoire

1. Identifier la valeur de ce qu'on vend
2. Le job to be done et le chemin de la formation
 - exercice 1 : le chemin de la transformation
3. Les différents types de bénéfices
 - exercice 2 : L'identification de vos bénéfices

Partie 3 - Payer est douloureux : une bonne politique tarifaire est conçue de façon à anesthésier la douleur

1. Les différents modes de facturation : le taux horaires et le forfait
2. Pourquoi le taux horaire est un problème ?
3. Deux méthodes pour définir un forfait : à partir de la charge de travail ou à partir de la valeur
4. Définir un forfait à partir de la charge de travail
5. Définir un forfait à partir de la valeur

Side Quest

33 avenue de Verdun, 83100 Toulon

SIRET 881597454 00019 - APE 8559B - SASU + capital social 1000€ - TVA Intracommunautaire

Déclaration d'activité de formation enregistrée sous le n° 93131819513 du préfet de région de Provence-Alpes-Côte d'Azur

6. Comment identifier la valeur ?

Partie 4 - Mettre en place une stratégie de prix

1. Comment articuler tout ceci : mettre en place une stratégie de prix
2. Faut-il faire payer le premier rendez-vous ?
3. Un cabinet d'avocat est une entreprise et non une association caritative !
4. Préparer une négociation
5. Deux grands principes à prendre en compte
6. La linguistique dans la négociation
7. Facturez des choses qu'on ne facture pas

Suivi et évaluation

Exécution de l'action

Les moyens permettant de suivre l'exécution de l'action sont inclus dans la plateforme, ils permettent d'attester le suivi du parcours par l'apprenant ainsi que sa participation aux quizz et exercices.

Modalités d'évaluation des résultats (ou d'acquisition des compétences)

Pour déterminer si l'apprenant a acquis les connaissances en lien avec les objectifs, on se base sur des QCM réalisés et des exercices d'application en ligne, avec correction automatique.

Side Quest

33 avenue de Verdun, 83100 Toulon

SIRET 881597454 00019 - APE 8559B - SASU + capital social 1000€ - TVA Intracommunautaire

Déclaration d'activité de formation enregistrée sous le n° 93131819513 du préfet de région de Provence-Alpes-Côte d'Azur