

**2023**

**PROGRAMME  
DE  
FORMATION**

**Side Quest**

# Construire son business plan et identifier ses besoins de financement

BESOIN DE TRÉSORERIE, PROJECTION FINANCIÈRE, PRÊTS ET AUTRES MÉCANISMES DE FINANCEMENT

## Objectifs (professionnels)

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- ✓ Établir des hypothèses fiables pour vous projeter à 6, 12, 18 et 36 mois
- ✓ Construire un tableau de bord claire des finances de votre cabinet
- ✓ Déterminer son besoin de trésorerie à court, moyen et long terme
- ✓ Identifier les mécanismes d'aides à votre disposition pour obtenir des financements
- ✓ Mettre en avant les points forts de votre dossier pour convaincre un partenaire bancaire

## Public

Le public concerné : les avocats et juristes

## Pré-requis

Les conditions d'accès sont :

- Pré-requis : Avoir reçu une formation juridique
- Niveau exigé : NA

## Durée

Cette formation se déroulera en 3h30

Dates : **Mercredi 27 septembre 2023**

Horaires : de 14h à 17h

## Programme :

### **PARTIE 1 : TRADUIRE SON BUSINESS MODÈLE EN UN BUSINESS PLAN**

Les techniques pour quantifier son marché sans lire une étude Xerfi :

- Pappers
- Annuaires en ligne

- Google et autres plateformes de ads

Réaliser un tableau excel à partir d'hypothèses fiables pour se projeter rapidement en fonction de scénarios.

Présentation d'un exemple concret afin de vous aider à construire votre propre matrice.

## PARTIE 2 : GÉRER ET ANTICIPER SES BESOINS DE TRÉSORERIE

### En amont

- Adopter le bon état d'esprit (ni optimiste, ni pessimiste) et limiter ses biais cognitifs
- Établir son plan de trésorier à court, moyen et long terme
- Déterminer son ou ses seuils de rentabilité et la manière dont il peut s'ajuster

### En aval

- Adapter son modèle de facturation pour réduire ses difficultés
- Choisir des solutions pour mieux recouvrer ses créances

## PARTIE 3 : OBTENIR DES FINANCEMENTS ET CONVAINCRE SON BANQUIER

Dans la tête de son banquier pour mieux comprendre sa vision.

Les facteurs de succès d'une présentation efficace de son projet

Mesurer et s'adapter au risque de son projet (s'assurer ou obtenir des garanties spécifiques)

## Tarif

Cette formation est dispensée pour un coût de 200 € HT pour un achat avant le 31 juillet 2023, pour un coût de 250€ HT pour un achat avant le 31 août 2023 et pour un coût de 300€ HT pour un achat en septembre 2023.

Des tarifs dégressifs sont par ailleurs appliqués sur ces tarifs de base pour l'achat de plusieurs formations : 2 formations : 10%, 3 formations : 15%, 4 formations : 20%, 5 formations 25%, 6 formations 30%.

## Modalités et délais d'accès

L'inscription est réputée acquise lorsque : le paiement est effectué et la convention signée

**Les délais d'accès à l'action sont :**

Le mercredi 27 septembre, soit :

- en présentiel à l'adresse : Maison des Professions Libérales 46 Bd de La Tour-Maubourg 75007 PARIS
- à distance via un lien transmis à l'apprenant

Un replay sera visionnable à l'issue de la formation, pendant une durée de 6 mois.

## Moyens pédagogiques, techniques et d'encadrement

### Méthodes et outils pédagogiques

Méthodes pédagogiques : méthodes magistrales et démonstratives, à travers des conférences, des études de cas et des ateliers pratiques, animations et ressources complémentaires.

Supports pédagogiques : support pédagogique de présentation à l'issue de la formation.

Prise en compte du handicap :

**Possibilité d'aménager la prise en charge pour prendre en compte les situations de handicap. Sur demande, au préalable de la formation.**

**Contactez le référent handicap : [thibault@side-quest.io](mailto:thibault@side-quest.io)**

### Éléments matériels de la formation

Salle de formation : Maison des Professions Libérales 46 Bd de La Tour-Maubourg 75007 PARIS

**Accessible également à distance**

Mis à disposition : rétroprojecteurs, places assises, connexion WIFI, accessibilité PMR.

Équipements devant être amenés par l'apprenant : *De quoi prendre des notes : ordinateur ou papier.*

### Compétences des formateurs

Formation assurée par [Paul-André Bahuon](#), Commissaire aux Comptes, Expert Comptable et Président du Conseil de Surveillance d'Interfimo, [Violaine Mahieu](#), responsable formation externe chez Interfimo et [Alexis Deborde](#), consultant auprès des professionnels du droit dans leur transformation.

CV disponibles sur la page d'inscription et remis aux apprenants avant signature de la convention.

CV disponibles sur la page d'inscription et remis aux apprenants avant signature de la convention.

## Suivi et évaluation

### Exécution de l'action

Les moyens permettant de suivre l'exécution de l'action sont :

- ☑ feuilles de présence émargées par les stagiaires et le formateur

### Modalités d'évaluation des résultats (ou d'acquisition des compétences)

Les moyens mis en place pour déterminer si le stagiaire a acquis les connaissances ou les gestes professionnels précisés dans les objectifs sont :

- QCM unique en fin de formation
- Attestation de formation