

RESPONSABLE DE BOUTIQUE PORTO VECCHIO

Mare Di Latte est une entreprise corse de prêt-à-porter féminin.

Elle privilégie l'art de vivre méditerranéen et une fabrication indienne pour la qualité de ses matières, son savoir-faire et ses coûts de fabrication.

Créée en 2009 par Stéphanie de Peretti, Mare Di Latte séduit sa clientèle par son jeu de matières subtiles, ses coupes sobres et son vestiaire « resort ». Au travers de ses pièces de bord de mer et créations plus urbaines, Mare Di Latte nous plonge dans son style de vie, aux inspirations qui se baladent entre la Corse et l'Ailleurs.

Mare Di Latte possède 2 boutiques en nom propre, une boutique en ligne et plus de 100 points de vente à travers le monde.

Nous recherchons pour notre boutique de Porto-Vecchio un(e) responsable de boutique.

Véritable commerçant de proximité, vous délivrez un service de qualité à chacun de nos clients.

Vous serez garant de la bonne tenue du magasin qui vous sera confié, et du respect des procédures.

Vous gèrerez les stocks, participerez aux commandes et à l'approvisionnement de votre magasin.

Vous organiserez le point de vente en étant une force de proposition et saurez prendre des initiatives efficaces.

Vous managez deux vendeuses. Valeur d'exemple, vous aurez à cœur d'accompagner et développer les compétences de vos collaborateurs.

Profil recherché : *Vous êtes dynamique, volontaire et organisé(e). Motivé(e) avec une affinité particulière pour l'univers de la mode. Un minimum de 4 ans d'expérience est souhaité.*

CONTRAT ET CONDITIONS DE TRAVAIL

CDD de 39 h

Prise de poste : 1 avril jusqu'au 15 octobre 2024

Rémunération avec intéressement, participation, mutuelle.

Lieu : Porto Vecchio

Pour Postuler envoyer un CV à : retail@maredilatte.com

Dans ce cadre vous avez pour principales missions :

- Développer l'activité, l'animation du point de vente et vendre de façon optimale.
- Mettre en valeur l'espace commercial, dans le respect de l'ADN de la marque et des directives données par le merchandising.
- Respecter nos consignes dans l'accompagnement et l'accueil de notre clientèle.
- Connaître l'ensemble des stocks mis à disposition.
- Ajuster la fréquence des livraisons et des réassorts au regard des besoins.
- Réaliser les ouvertures et fermetures du point de vente.

Sans réponse de notre part sous un délai d'un mois, vous pouvez considérer que votre candidature n'a pas été retenue.