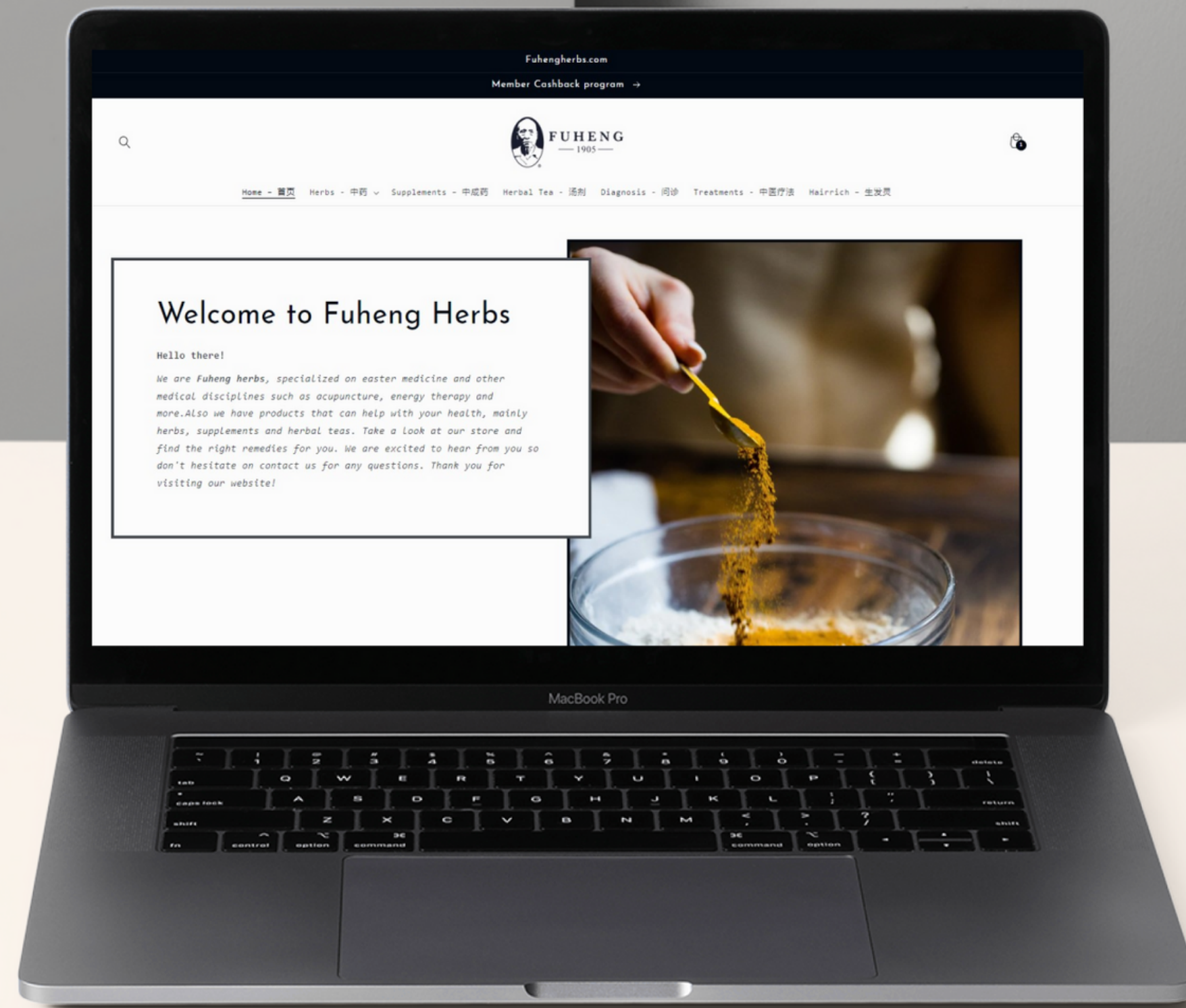




福恒中药网
FUHENG
— 1905 —

网站使用说明

FUHENGHERBS.COM



管理会员账户



账户

步骤一
点击“账户”

主页 **账户** 交易 收入 设置 登出

账户

分享链接和二维码给你的朋友，获得更多的分享返利

分享链接
<https://fuhengherbs.goaffpro.com/create-account?ref=rEU7-pZXuS3L>
[复制](#)

邀请人
Example Name
example@gmail.com

账户详情 [社交分布图](#)

\$0 收益	1 直接推荐人	4 间接推荐人
------------------	-------------------	-------------------

直接推荐人 [社交圈](#)

Example Name Referral
example@gmail.com

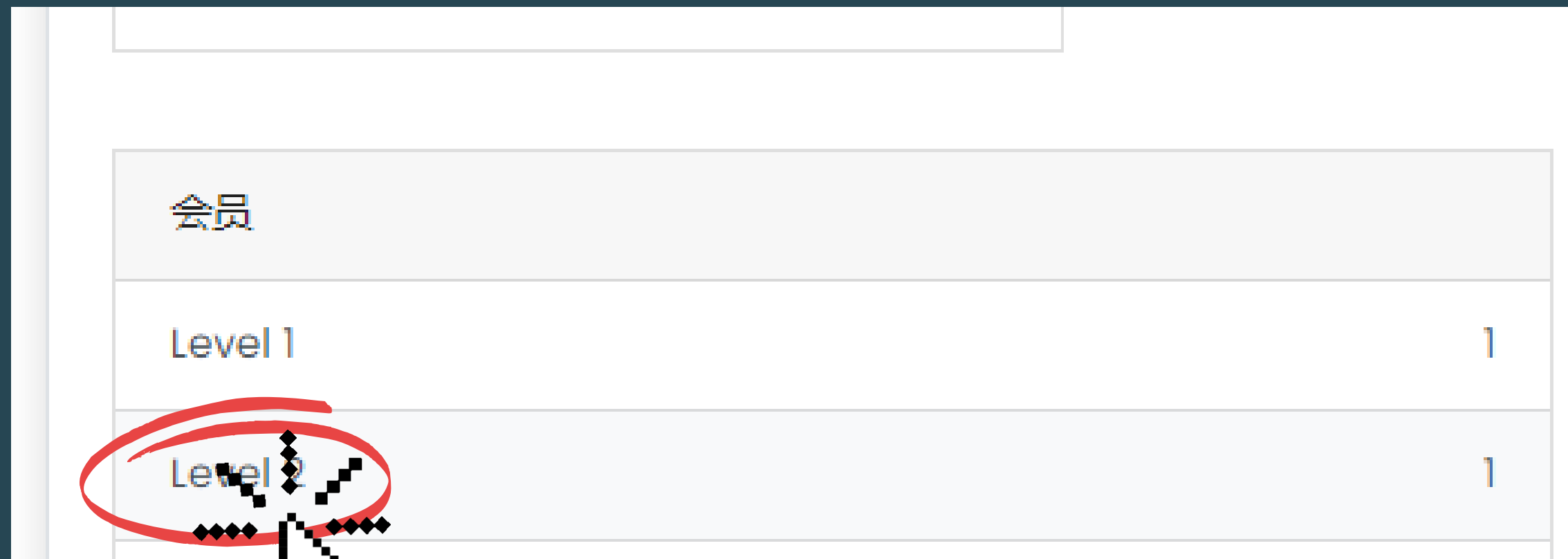
会员	Level	销售	收入
Level 1	1	2	\$1.09
Level 2	1	0	\$0
Level 3	1	1	\$50.58
Level 4	2	0	\$0
Level 5	0	0	\$0
Level 6	0	0	\$0
Level 7	0	0	\$0
Level 8	0	0	\$0
Level 9	0	0	\$0
Level 10	0	0	\$0

账户

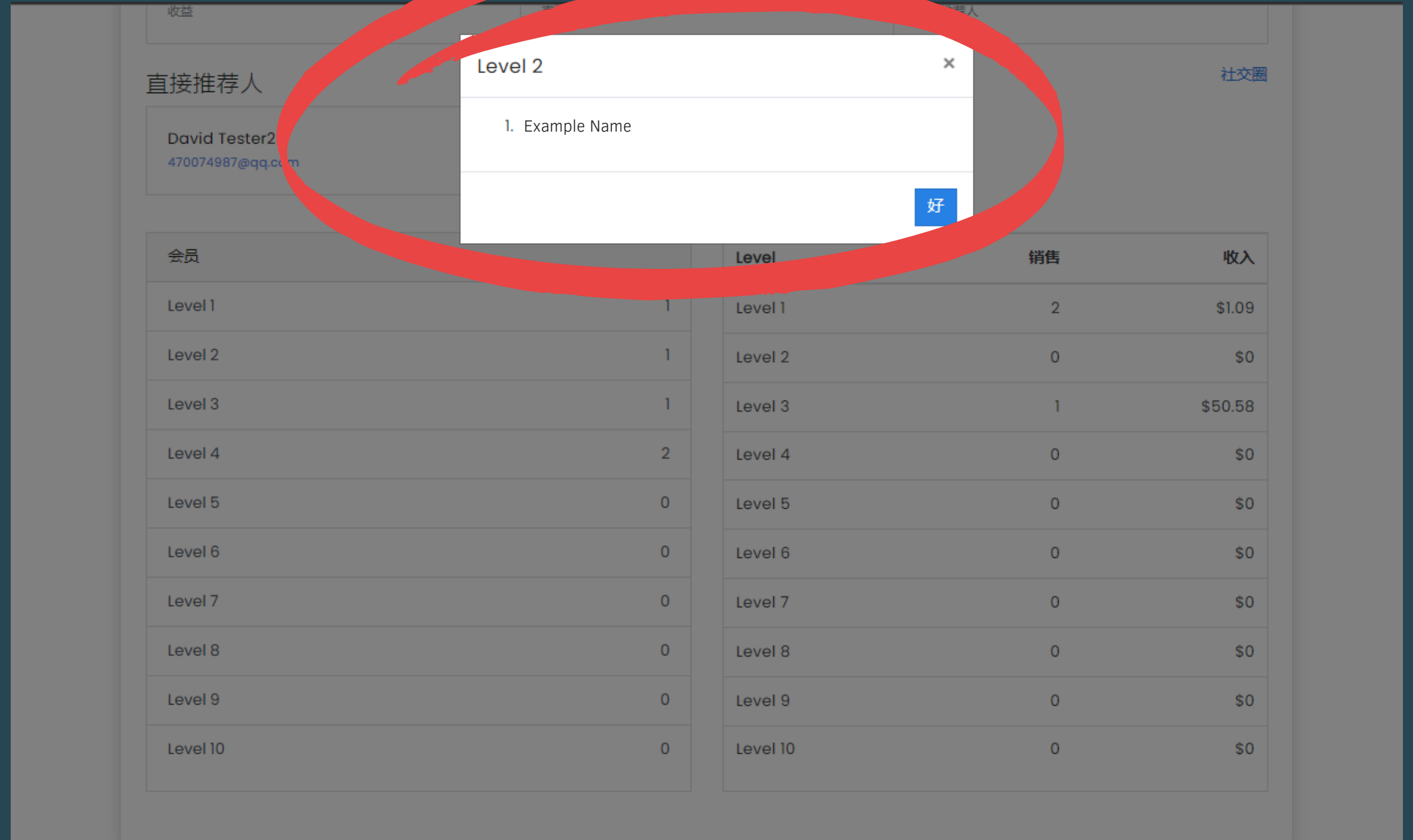
步骤二

点击“LEVEL 2”

查看你推荐的朋友



弹出窗口 显示你推荐的朋友名字



收益

直接推荐人

David Tester2
470074987@qq.com

Level 2

1. Example Name

好

会员	Level	销售	收入
Level 1	1	2	\$1.09
Level 2	1	0	\$0
Level 3	1	1	\$50.58
Level 4	2	0	\$0
Level 5	0	0	\$0
Level 6	0	0	\$0
Level 7	0	0	\$0
Level 8	0	0	\$0
Level 9	0	0	\$0
Level 10	0	0	\$0

账户

步骤三

点击“社交分布图”

主页 **账户** 交易 收入 设置 登出

账户

分享链接和二维码给你的朋友，获得更多的分享返利

分享链接
<https://fuhengherbs.goaffpro.com/create-account?ref=rEU7-pZXuS3L>
[复制](#)

邀请人
Example Name
example@gmail.com

社交分布图

账户详情

\$0 收益	1 直接推荐人	4 间接推荐人
-----------	------------	------------

直接推荐人 [社交圈](#)

Example Name Referral
examplenamereferral@gmail.com

会员	Level	销售	收入
Level 1	1	2	\$1.09
Level 2	1	0	\$0
Level 3	1	1	\$50.58
Level 4	2	0	\$0
Level 5	0	0	\$0
Level 6	0	0	\$0
Level 7	0	0	\$0
Level 8	0	0	\$0
Level 9	0	0	\$0
Level 10	0	0	\$0

账户

社交分布图

根据可选择的时间范围查看1-10级别的销售数量与各个级别的总销量金额

主頁 账户 交易 收入 设置 登出

← 回去

社交分布图

Level 1 查看每个级别 1 四月 2022 至 28 四月 2022 时间范围

概括

2 销售数量 \$1.09 总销量

用户详情 显示您推荐的活跃用户

Example Name Referral 2 orders
exemplenamereferral@gmail.com \$1.09

Learn
Commissions
Tools
Reporting

Customer Support
Contact us

Legal
Terms & Conditions
Privacy Policy

©2022, fuhengherbs.com
Chinese (Simplified) ↗

账户

步骤四
点击“社交圈”

主页 **账户** 交易 收入 设置 登出

账户

分享链接和二维码给你的朋友，获得更多的分享返利

分享链接
<https://fuhengherbs.goaffpro.com/create-account?ref=rEU7-pZXuS3L>
[复制](#)

邀请人
Example Name
example@gmail.com

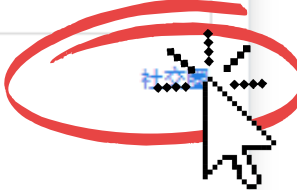
账户详情 [社交分布图](#)

\$0 收益	1 直接推荐人	4 间接推荐人
------------------	-------------------	-------------------

直接推荐人

Example Name Referral
example@gmail.com

会员	Level	销售	收入
Level 1	1	2	\$1.09
Level 2	1	0	\$0
Level 3	1	1	\$50.58
Level 4	2	0	\$0
Level 5	0	0	\$0
Level 6	0	0	\$0
Level 7	0	0	\$0
Level 8	0	0	\$0
Level 9	0	0	\$0
Level 10	0	0	\$0



账户

社交圈

弹出的窗口显示你推荐的所有会员

The screenshot shows a user account page with a navigation bar containing '主页', '账户', and '交易'. The '账户' tab is active. The page title is '账户' with a subtitle '分享链接和二维码给您的朋友, 获得更多的分享返利'. There are sections for '分享链接' (a URL and a '复制' button), '邀请人' (Example Name, email), '账户详情' (with a '社交分布图' link), and '直接推荐人' (Example Name Referral, email). At the bottom, there are two tables: one for '会员' (Level 1: 1, Level 2: 1, Level 3: 1) and one for 'Level', '销售', and '收入' (Level 1: 2 sales, \$1.09 income; Level 2: 0 sales, \$0 income; Level 3: 1 sale, \$50.58 income). A popup window titled '社交圈' is open, showing a list of members: David Tester2, Tester4, Tester5, Fuheng, and hairrich. This popup is circled in red.

会员	Level	销售	收入
Level 1	Level 1	2	\$1.09
Level 2	Level 2	0	\$0
Level 3	Level 3	1	\$50.58