



THE  
**AMERICAN**  
COLLEGE

THE LEADER IN FINANCIAL SERVICES EDUCATION

# POSGRADOS PARA EL DESARROLLO DE HABILIDADES DE VENTAS



**CERTIFICATE IN LIFE  
INSURANCE**

Pag. 2



**FINANCIAL SERVICES  
CERTIFIED PROFESSIONAL**

Pag. 4

# CERTIFICATE IN LIFE INSURANCE

Introduce al Agente de Seguros en el desarrollo de habilidades de venta del Seguro de Vida individual.

## CREDITOS

### **FA 200**

### **Prospectar o Fracasar**

Duración:  
9 clases

### **FA 201**

### **Técnica para Explorar Mercados**

Duración:  
9 clases

### **FA 202**

### **Técnicas para satisfacer las necesidades del Cliente**

Duración:  
9 clases

### **FA 290**

### **Armando el rompecabezas ético**

Duración:  
7 clases

## **REQUISITOS PARA OBTENER LA DESIGNACIÓN**

## REQUISITOS PARA OBTENER LA DESIGNACIÓN

- Acreditar 180 créditos ( más Armando el Rompecabezas Ético ).
- Cada módulo equivale a 60 créditos.
- El Propedéutico de Matemáticas Financieras y Planeación Financiera: La Práctica son obligatorios y no otorgan créditos.
- El curso de Armando el Rompecabezas Ético es obligatorio y no otorga créditos.

### REQUISITOS DEL ASESOR

- Mínimo 1 año como asesor
- Pertenecer al grupo 2
- Tener Cédula definitiva vigente

### INFORMACIÓN GENERAL

Impartido por Moderadores:  
Agentes exitosos en la venta de Seguros de Vida.

### HORARIO

Las clases se imparten una vez por semana con duración de 2:30 horas (el día y la hora varían de acuerdo a la asignación de cada moderador).

### REQUISITOS DE ACREDITACIÓN

**Asistencia:** Se requiere cumplir con el 80% de asistencia en cada curso.

**Examen Final:** Deberá aprobar un examen final con 70/100.

**Calificación Final:** La calificación final es el resultado del promedio del examen final con la calificación del Moderador que a su vez es el promedio de una serie de cuestionarios, proyectos y participación en clase. La calificación final se otorga en aprobado o reprobado no hay calificaciones numéricas.



Financial Services Certified Professional®



# Financial Services Certified Professional

Brinda al Agente de Seguros un mayor marco de conocimiento que le lleve a ofrecer a sus clientes un asesoramiento financiero.

## CREDITOS

**FA 200**

**Prospectar o Fracasar**

Duración:  
9 clases

**FA 201**

**Técnica para Explorar los Mercados Personales**

Duración:  
9 clases

**FA 202**

**Técnicas para satisfacer las necesidades del Cliente**

Duración:  
9 clases

**FA 251**

**Seguro de Vida en los Negocios**

Duración:  
9 clases

**FA 270**

**Multilíneas**

Duración:  
13 clases

**FA 290**

**Armando el rompecabezas ético**

Duración:  
7 clases

Duración:  
16 horas

**Propedéutico de Matemáticas Financieras**

**FA 262**

**Fundamentos en la Planeación Financiera: Visión General**

Duración:  
11 clases

**FA 263**

**Fundamentos en la Planeación Financiera: La Práctica**

Duración:  
11 clases

**REQUISITOS PARA OBTENER LA DESIGNACIÓN**



Financial Services Certified Professional®



## REQUISITOS PARA OBTENER LA DESIGNACIÓN

- Acreditar 300 créditos visión general ( más Armando el Rompecabezas Ético ).
- Cada módulo equivale a 60 créditos.
- El Propedéutico de Matemáticas Financieras y Planeación Financiera: La Práctica son obligatorios y no otorgan créditos.
- El curso de Armando el Rompecabezas Ético es obligatorio y no otorga créditos.

### REQUISITOS DEL ASESOR

- Mínimo 1 año como asesor
- Pertenecer al grupo 2
- Tener Cédula definitiva vigente

### INFORMACION GENERAL

Impartido por Moderadores:  
Agentes exitosos en la venta de Seguros de Vida.

### HORARIO

Las clases se imparten una vez por semana con duración de 2:30 horas (el día y la hora varían de acuerdo a la asignación de cada moderador).

### REQUISITOS DE ACREDITACIÓN

Asistencia: Se requiere cumplir con el 80% de asistencia en cada curso.

Examen Final: Deberá aprobar un examen final con 70/100.

Calificación Final: La calificación final es el resultado del promedio del examen final con la calificación del Moderador que a su vez es el promedio de una serie de cuestionarios, proyectos y participación en clase. La calificación final se otorga en aprobado o reprobado no hay calificaciones numéricas.



**Oficina Matriz  
CDMX**

Vicente Guerrero No. 140  
Col. Del Carmen Coyoacán  
Ciudad de México, C.P.  
04100

**Monterrey**

55 79 61 - 43 09  
55 79 61 - 48 92



**(55) 56592245**



**(55) 12241764**



**<https://imesfac.mx/>**



**[informes@imesfac.com.mx](mailto:informes@imesfac.com.mx)**