



DOREL PRODUITS DE PUÉRICULTURE

Maxi-Cosi
Bébé Confort
Quinny
Safety 1st
Tiny Love
BabyArt
Cosco
Infanti
Mother's Choice
Voyage

DOREL SPORTS

Cannondale
Schwinn
Mongoose
GT
Caloi
SUGOI

DOREL MAISON

Ameriwood
Altra Furniture
Cosco Home & Office
Dorel Home Products
Signature Sleep
Dorel Living

BOURSE

TSX : DII.B, DII.A

CONTACTS :

MaisonBrison Communications
Rick Leckner
(514) 731-0000

Les Industries Dorel Inc.
Jeffrey Schwartz
(514) 934-3034

**DOREL ENREGISTRE DE SOLIDES RÉSULTATS AU
PREMIER TRIMESTRE 2017**

- **Nouveau trimestre record à la division Dorel Maison**
- **Amélioration marquée des bénéfices à la division Dorel Sports**
- **Souplesse accrue et réalisation d'économies immédiates à la suite de la modification de la facilité de crédit**

Montréal, le 5 mai 2017 — La société Les Industries Dorel Inc. (TSX : DII.B, DII.A) a publié aujourd'hui les résultats de son premier trimestre clos le 31 mars 2017. Le chiffre d'affaires total s'est élevé à 646,7 millions de dollars US, comparativement à 645,9 millions de dollars US un an plus tôt. Le bénéfice net ajusté du trimestre a progressé de 15,4 % pour atteindre 22,7 millions de dollars US, soit 0,69 \$ US par action après dilution, comparativement à un bénéfice net ajusté de 19,7 millions de dollars US, ou 0,60 \$ US par action après dilution en 2016. Le bénéfice net déclaré a reculé pour s'établir à 8,8 millions de dollars US, soit 0,27 \$ US par action après dilution, contre 16,7 millions de dollars US, ou 0,51 \$ US par action après dilution, lors du précédent exercice.

« Le profit opérationnel ajusté de Dorel s'est amélioré de plus de 15 % par rapport au premier trimestre du précédent exercice, lorsque l'on exclut les frais de restructuration et autres coûts comptabilisés aux comptes du résultat. La division Dorel Maison s'est de nouveau démarquée de nos deux autres divisions en enregistrant une progression de son chiffre d'affaires de 9 % et un profit opérationnel avoisinant 10 % du chiffre d'affaires. La division Dorel Sports a aussi augmenté ses bénéfices par rapport au précédent exercice grâce à une amélioration des marges et une structure de coût plus efficace. La direction stratégique adoptée par la division Dorel Produits de puériculture lui a permis d'améliorer ses marges brutes, mais la division a été confrontée à des défis dans ses installations en Chine en raison de la mise en production d'un nombre important de nouveaux produits et de pénuries de main-d'œuvre durant la période du Nouvel An chinois qui ont retardé le calendrier de lancement de certains produits. Dans nos marchés de moindre envergure pour les produits de puériculture, nos unités d'exploitation au Brésil et en Australie ont obtenu des résultats exceptionnels et sont désormais reconnues comme des chefs de file de l'industrie. Au niveau corporatif, avec l'appui de nos prêteurs, nous avons renégocié avec succès notre facilité de crédit. Cette renégociation a donné lieu à une charge avant impôts de 10,2 millions de dollars US, ou 0,30 \$ US par action après dilution, au premier trimestre découlant de l'extinction anticipée de la dette existante. Cette modification permettra une meilleure gestion de nos besoins en capitaux à long terme et entraînera dorénavant une diminution de nos coûts de financement. Nous devrions ainsi réduire notre charge d'intérêts d'environ 4,0 millions de dollars US durant la portion restante de l'exercice 2017 et nous continuerons à réaliser des économies annuelles par la suite, » a déclaré Martin Schwartz, président et chef de la direction de Dorel.

La Société présente de l'information financière ajustée qui exclut les frais de restructuration et autres coûts, la réévaluation des passifs au titre de contrats d'achat à terme de gré à gré ainsi que la perte sur extinction anticipée de la dette à long terme parce qu'elle estime que l'exclusion de ces éléments permet de comparer de façon plus explicite la performance de ses activités principales d'une période à l'autre. Ces éléments précédemment annoncés sont présentés en détail dans les tableaux joints au présent communiqué. Le présent communiqué comprend les rapprochements entre ces mesures financières non conformes aux PCGR et les mesures financières qui sont le plus directement comparables calculées conformément aux PCGR.

Sommaire de l'information financière (non audité)			
Trois mois clos les 31 mars			
Tous les chiffres sont en milliers de dollars US, sauf les montants par action			
	2017	2016	Variation
	\$	\$	%
Total des produits	646 712	645 867	0,1%
Bénéfice net	8 841	16 734	(47,2%)
Par action – De base	0,27	0,52	(48,1%)
Par action – Dilué	0,27	0,51	(47,1%)
Bénéfice net ajusté	22 705	19 671	15,4%
Par action – De base	0,70	0,61	14,8%
Par action – Dilué	0,69 ⁽¹⁾	0,60	15,0%
Nombre d'actions en circulation –			
Nombre de base, moyenne pondérée	32 403 980	32 333 261	
Nombre dilué, moyenne pondérée	32 654 173	32 545 454	
Nombre dilué ajusté, moyenne pondérée	35 221 018	32 545 454	

(1) Au 31 mars 2017, les débetures convertibles étaient incluses dans le calcul du BPA ajusté dilué. Ainsi, le bénéfice net ajusté attribuable aux porteurs des titres de capitaux propres ainsi que le nombre moyen pondéré ajusté d'actions en circulation après dilution ont été rajustés du fait que ces débetures étaient considérées comme ayant un effet dilutif.

Dorel Maison

Tous les chiffres sont en milliers de dollars US

Trois mois clos les 31 mars (non audité)					
	2017		2016		Variation
	\$	% des produits	\$	% des produits	%
Total des produits	204 038		187 471		8,8%
Profit brut	34 572	16,9%	31 738	16,9%	8,9%
Profit opérationnel	19 765	9,7%	17 643	9,4%	12,0%

* Au cours du quatrième trimestre de 2016, la Société a changé l'organisation interne et la composition de ses secteurs à présenter. La conception, la fourniture, la fabrication, la distribution et la vente au détail des meubles pour enfants ont été transférées de la division Dorel Produits de puériculture à la division Dorel Maison. Par conséquent, la Société a retraité l'information sectorielle pour les trois mois clos le 31 mars 2016.

Au premier trimestre, le chiffre d'affaires a enregistré une hausse de 16,6 millions de dollars US, soit 8,8 %, pour atteindre 204,0 millions de dollars US, un résultat qui fait de ce trimestre le meilleur de l'histoire de la division. La croissance a été alimentée par la progression des ventes réalisées par chacune des unités d'exploitation auprès des détaillants en ligne. Ces ventes en ligne ont représenté 46 % des ventes totales de la division, comparativement à 42 % au premier trimestre de 2016. Les ventes effectuées auprès des détaillants traditionnels sont demeurées stables par rapport à celles réalisées au premier trimestre du précédent exercice.

Le profit brut s'est établi à 16,9 %, soit un niveau comparable à celui du premier trimestre du précédent exercice, alors que l'amélioration des marges résultant de l'accroissement des ventes en ligne a été contrebalancée par une hausse des coûts des intrants et des frais d'entreposage.

Le profit opérationnel du trimestre a également atteint un record et s'est élevé à 19,8 millions de dollars US, en hausse de 12,0 % par rapport au profit opérationnel de 17,6 millions de dollars US réalisé un an auparavant. Cette hausse est attribuable à un accroissement des volumes de ventes légèrement contrebalancé par une augmentation modérée des frais de vente qui cadre avec la croissance des ventes.

Dorel Produits de puériculture

Tous les chiffres sont en milliers de dollars US

Trois mois clos les 31 mars (non audité)					
	2017		2016		Variation
	\$	% des produits	\$	% des produits	%
Total des produits	228 658		241 899		(5,5%)
Profit brut	69 885	30,6%	70 817	29,3%	(1,3%)
Profit opérationnel	9 594	4,2%	14 445	6,0%	(33,6%)
Profit brut ajusté	71 102	31,1%	70 817	29,3%	0,4%
Profit opérationnel ajusté	15 342	6,7%	17 410	7,2%	(11,9%)

* Au cours du quatrième trimestre de 2016, la Société a changé l'organisation interne et la composition de ses secteurs à présenter. La conception, la fourniture, la fabrication, la distribution et la vente au détail des meubles pour enfants ont été transférées de la division Dorel Produits de puériculture à la division Dorel Maison. Par conséquent, la Société a retraité l'information sectorielle pour les trois mois clos le 31 mars 2016.

Le chiffre d'affaires de la division Dorel Produits de puériculture a reculé de 13,2 millions de dollars US, soit 5,5 %, au premier trimestre pour s'établir à 228,7 millions de dollars US, comparativement à 241,9 millions de dollars US en 2016, une situation qui s'explique surtout par des facteurs opérationnels. Le recul des ventes est principalement attribuable au marché européen ainsi qu'à la réduction des ventes réalisées par Dorel Juvenile Chine auprès de clients tiers à l'extérieur de la Chine. Certains lancements prévus de produits ont été repoussés en raison de problèmes de production aux installations de la Société en Chine causés par des pénuries de main-d'œuvre associées au Nouvel An chinois et par le nombre très important de nouveaux produits devant être fabriqués concurremment, ce qui a exercé une pression supplémentaire sur la capacité de l'usine à respecter le calendrier de livraison. Cette situation a aussi eu des répercussions sur les ventes dans plusieurs marchés.

Les retombées des efforts consacrés à l'amélioration de la composition des ventes, de même que les économies et autres gains de productivité générés grâce aux activités de restructuration, ont permis de dégager un profit brut ajusté de 31,1 %. Il s'agit d'une amélioration de 180 points de base par rapport à l'exercice précédent, sur une base ajustée, et cette amélioration a été observée sur la quasi-totalité des marchés. Le profit opérationnel ajusté a reculé de 2,1 millions de dollars US, ou 11,9 %, pour s'établir à 15,3 millions de dollars US, comparativement à 17,4 millions de dollars US en 2016, en raison d'une hausse des frais opérationnels.

Dorel Sports

Tous les chiffres sont en milliers de dollars US

Trois mois clos les 31 mars (non audité)					
	2017		2016		Variation
	\$	% des produits	\$	% des produits	%
Total des produits	214 016		216 497		(1,1%)
Profit brut	48 988	22,9%	47 498	21,9%	3,1%
Profit opérationnel	10 114	4,7%	5 254	2,4%	92,5%
Profit brut ajusté	48 044	22,4%	47 498	21,9%	1,1%
Profit opérationnel ajusté	9 472	4,4%	5 226	2,4%	81,2%

Le chiffre d'affaires a baissé de 2,5 millions de dollars US, soit 1,1 %, au premier trimestre pour s'établir à 214,0 millions de dollars US, et d'environ 1,3 % si l'on exclut l'incidence des fluctuations des taux de change d'un exercice sur l'autre. Sur une base comparable, le chiffre d'affaires a reculé d'environ 9,9 % si l'on exclut l'incidence des fluctuations des taux de change ainsi que l'impact du changement du modèle d'affaire des activités de l'unité d'exploitation Cycling Sports Group (« CSG ») International qui sont passées de la constatation des produits de licence à une plateforme de distribution. Une partie de la baisse du chiffre d'affaires dans le réseau des grands détaillants est attribuable à des conditions météorologiques défavorables en Amérique du Nord et à un déplacement des ventes du congé de Pâques de la fin du premier trimestre au mois d'avril 2017. Le recul des volumes de ventes de CSG au premier trimestre est aussi attribuable au mauvais temps, à une baisse des ventes à rabais par rapport au précédent

exercice et aux réductions continues des stocks des détaillants de bicyclettes indépendants (« DBI ») qui ont atteint des creux historiques.

La division Dorel Sports a entrepris des activités de restructuration l'an dernier qui devraient générer des économies annuelles de 5,0 millions de dollars US. Le profit opérationnel a augmenté de 4,9 millions de dollars US, soit 92,5 %, au premier trimestre pour atteindre 10,1 millions de dollars US, grâce au plan de restructuration, à l'amélioration des marges et à des initiatives de contrôle des coûts dans la presque totalité des régions. Une baisse des rabais consentis jumelée à des hausses sélectives de prix à l'unité d'exploitation CSG, en plus d'une composition des ventes plus avantageuse à l'unité d'exploitation Pacific Cycle, ont également contribué à l'amélioration. L'unité d'exploitation Caloi a dégagé des marges plus élevées grâce à une amélioration de ses prix de vente et à une composition des ventes plus avantageuse, ainsi qu'au raffermissement du réal brésilien.

Autres

En date du 24 mars 2017, la Société a modifié sa convention de crédit en ce qui a trait à ses crédits bancaires renouvelables et a obtenu un prêt à terme de 200,0 millions de dollars US ayant la même date d'échéance que ses crédits bancaires renouvelables. Ainsi, la Société a affecté le produit net du prêt à terme au remboursement de ses effets garantis de premier rang, séries « B » et « C » et de ses débetures brésiliennes non convertibles ainsi qu'à la réduction de sa dette bancaire. Pour la période de trois mois clos le 31 mars 2017, les frais financiers comprennent des coûts de 10,2 millions de dollars US, soit 0,30 \$ US par action après dilution, liés à l'extinction anticipée de la dette à long terme. Grâce à la réduction du taux d'intérêt moyen de la facilité d'emprunt à terme, la Société prévoit réduire sa charge d'intérêts d'environ 4,0 millions de dollars US durant la portion restante de l'exercice 2017.

Au premier trimestre de 2017, le taux d'imposition effectif de la Société s'est établi à 35,7 %, contre 17,2 % lors du trimestre correspondant du précédent exercice. Si l'on exclut l'impôt sur les frais de restructuration et autres coûts, sur la réévaluation des passifs au titre de contrats d'achat à terme de gré à gré ainsi que sur la perte sur extinction anticipée de la dette à long terme, le taux d'imposition ajusté de la Société s'est élevé à 22,6 % et 17,0 %, respectivement. Cette variation du taux d'imposition ajusté d'un exercice sur l'autre s'explique principalement par l'évolution de la provenance géographique des bénéfices de la Société. La Société a indiqué qu'elle s'attend à ce que son taux d'imposition annuel ajusté pour l'ensemble de l'exercice se situe dans une fourchette de 15 % à 20 %. Cependant, les fluctuations trimestrielles des bénéfices font en sorte que ce taux peut varier de manière importante d'un trimestre à l'autre.

Au cours des trois premiers mois de 2017, les activités opérationnelles ont nécessité des liquidités de 17,5 millions de dollars US, comparativement à une utilisation des liquidités de 5,9 millions de dollars US au premier trimestre du précédent exercice, en raison principalement d'une baisse du bénéfice net, d'un accroissement des stocks et des coûts associés à la responsabilité civile produits pour lesquels des paiements ont été effectués au premier trimestre de 2017 à la suite du règlement de litiges en 2016, en partie contrebalancés par des hausses des clients et autres créances ainsi que des fournisseurs et autres dettes.

Dividende trimestriel

Le conseil d'administration de Dorel a déclaré son dividende trimestriel régulier de 0,30 \$ US par action sur les actions à droit de vote plural de catégorie « A », les actions à droit de vote subalterne de catégorie « B », les unités d'actions différées et les droits différés à la valeur des actions réglés en espèces en circulation de la Société. Le dividende sera payable le 2 juin 2017 aux actionnaires inscrits aux registres de la Société à la fermeture des bureaux le 19 mai 2017.

Perspectives

« Dans les perspectives qui accompagnaient nos résultats de fin d'exercice 2016, nous avons indiqué que nos trois divisions se trouvaient en bonne posture pour améliorer leurs bénéfices en 2017. Au premier trimestre, les résultats des divisions Dorel Maison et Dorel Sports ont été à la hauteur des attentes. La division Dorel Produits de puériculture a connu un début d'année plus lent que prévu alors que notre usine en Chine a fait face à des défis au moment du lancement de nouveaux produits, mais nous gérons cette situation de manière proactive et sommes confiants de voir des améliorations tout au long de l'année, » a déclaré le président et chef de la direction de Dorel, Martin Schwartz.

« Nous continuons de nous attendre à ce que les bénéfices des trois divisions surpassent ceux réalisés lors du précédent exercice. La division Dorel Maison a de nouveau démontré sa capacité à desservir les consommateurs en leur proposant une vaste gamme de produits qu'elle distribue au moyen de sa plateforme de commerce électronique parmi les plus avancées de l'industrie. Cet avantage concurrentiel continuera à stimuler la croissance des ventes et des bénéfices durant la portion restante de l'exercice. Nous nous attendons à obtenir de solides résultats dans la seconde moitié de l'exercice à la division Dorel Produits de puériculture grâce au lancement sur le marché de nombreux nouveaux produits et à la mise en place d'une nouvelle équipe de dirigeants locaux en Chine qui apportera les améliorations nécessaires à nos activités opérationnelles. Par ailleurs, les coûts associés à la responsabilité civile produits qui ont été anormalement élevés en 2016 retrouveront un niveau normal, ce qui contribuera à l'amélioration marquée des bénéfices de la division. L'industrie de la bicyclette fait face actuellement à des défis à court terme, de sorte que les occasions de

croissance des ventes en 2017 pourraient être limitées. La division Dorel Sports a procédé à une restructuration dans le but d'accroître ses bénéfices cette année grâce à une amélioration des marges et une réduction des frais opérationnels, et nous anticipons que ces mesures feront plus que compenser les défis que poseront les ventes.

Nous avons en outre pris la décision stratégique de modifier la convention de crédit de la Société et les coûts connexes ont eu un impact sur les résultats du trimestre, mais cette décision permettra de réduire nos frais financiers pendant le reste de l'exercice, » a conclu M. Schwartz.

Téléconférence

Les Industries Dorel Inc. tiendra une conférence téléphonique aujourd'hui, le 5 mai 2017 à 13 h, heure de l'Est, pour discuter de ces résultats. Les personnes intéressées peuvent se joindre à l'appel en composant le 1-877-223-4471. Il sera également possible de participer à la conférence en direct sur le Web en se rendant à <http://www.dorel.com/fre/events>. Si vous êtes dans l'impossibilité d'y participer, vous pourrez avoir accès à un enregistrement de la conférence téléphonique en téléphonant au 1-800-585-8367 et en entrant le code 4696858 sur votre clavier téléphonique. L'enregistrement sera accessible à compter de 16 h, le vendredi 5 mai 2017 jusqu'à 23 h 59 le vendredi 12 mai 2017.

Des états financiers intermédiaires consolidés résumés complets au 31 mars 2017 seront disponibles sur le site Web de la Société, www.dorel.com, et seront mis à votre disposition sur le site Web des systèmes SEDAR.

Profil

Les Industries Dorel Inc. (TSX : DII.B, DII.A) est une société de produits de puériculture et de bicyclettes de classe mondiale. Le leadership de la Société en matière de sécurité et de style de vie est particulièrement marqué dans ces catégories de produits qui comptent une multitude d'articles novateurs qui définissent les tendances. La division Dorel Produits de puériculture possède un portefeuille de marques de grande notoriété, notamment les marques mondiales Safety 1st, Quinny, Maxi-Cosi et Tiny Love, auxquelles s'ajoutent des marques régionales comme Cosco, Bébé Confort et Infanti. Les marques de la division Dorel Sports comprennent Cannondale, Schwinn, GT, Mongoose, Caloi, IronHorse et SUGOI. La division Dorel Maison commercialise, principalement en Amérique du Nord, un vaste assortiment de produits d'ameublement pour la maison dont certains fabriqués aux États-Unis et au Canada et d'autres importés. Les Industries Dorel Inc., dont le chiffre d'affaires annuel atteint 2,6 milliards de dollars US, compte environ 10 000 employés qui œuvrent dans des installations réparties dans plus de vingt-cinq pays à travers le monde.

Mise en garde concernant les énoncés prospectifs

Certains des énoncés contenus dans le présent communiqué de presse peuvent constituer des « énoncés prospectifs » au sens de la législation canadienne sur les valeurs mobilières applicable. Sous réserve de ce qui pourrait être exigé par les lois canadiennes sur les valeurs mobilières, Dorel n'assume aucune obligation de mettre à jour ou de réviser les énoncés prospectifs, que ce soit à la suite de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement. De par leur nature, les énoncés prospectifs sont assujettis à de nombreux risques et incertitudes, et ils sont fondés sur plusieurs hypothèses qui laissent entrevoir la possibilité que les résultats réels puissent ne pas correspondre, pour l'essentiel, aux attentes de Dorel telles qu'elles sont exprimées de manière explicite ou implicite dans ces énoncés, et que les objectifs, plans, priorités stratégiques et perspectives commerciales pourraient ne pas se matérialiser. Par conséquent, Dorel ne peut garantir qu'un énoncé prospectif se matérialisera ou, s'il se matérialise, ce que Dorel en bénéficiera. Les énoncés prospectifs sont présentés dans le présent communiqué de presse aux fins de communiquer des renseignements sur les attentes et les plans actuels de la direction et de permettre aux investisseurs et à d'autres personnes de mieux comprendre le contexte d'exploitation de Dorel. Cependant, le lecteur est mis en garde qu'il pourrait ne pas être opportun d'utiliser ces énoncés prospectifs à d'autres fins.

Les énoncés prospectifs contenus dans le présent communiqué de presse sont fondés sur plusieurs hypothèses que Dorel estimait raisonnables le jour où elle les a exprimés. Les facteurs susceptibles de faire varier de façon importante les résultats réels par rapport aux attentes de Dorel exprimées directement ou de manière implicite dans les énoncés prospectifs sont notamment les suivants : la conjoncture économique générale; des changements survenus dans les coûts des produits et les réseaux d'approvisionnement; les fluctuations des devises étrangères; le risque lié à la clientèle et au crédit y compris la concentration de revenus auprès d'un petit nombre de clients; les coûts associés à la responsabilité civile produits; les changements intervenus à la législation fiscale, ou l'interprétation ou l'application de ces règles; la capacité continue de mettre au point des produits et de soutenir les noms de marques; des changements apportés dans l'environnement réglementaire; un accès continu aux ressources en capital et les coûts des emprunts relatifs; des changements survenus aux hypothèses servant à l'évaluation du goodwill et d'autres actifs incorporels; et il n'y a aucune certitude que la politique de dividendes actuelle de Dorel sera maintenue. Ces facteurs de risque et d'autres facteurs de risque susceptibles de faire varier considérablement les résultats réels par rapport aux attentes exprimées directement ou de manière implicite dans les énoncés prospectifs sont discutés dans le rapport de gestion annuel et dans la notice annuelle de Dorel qui ont été déposés auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières compétentes. Les facteurs de risque qui ont été soulignés dans les documents précédemment mentionnés sont intégrés par renvoi au présent communiqué de presse.

Dorel met en garde le lecteur sur le fait que les risques décrits précédemment ne sont pas les seuls susceptibles d'avoir des répercussions. D'autres risques et incertitudes dont Dorel n'a pas connaissance à l'heure actuelle ou que Dorel estime non importants peuvent aussi avoir une incidence défavorable importante sur ses activités, sa situation financière ou ses résultats opérationnels. Compte tenu de ces risques et incertitudes, les investisseurs ne devraient pas se fier de manière indue aux énoncés prospectifs pour en prédire les résultats réels.

Mesures financières non conformes aux PCGR

En raison des frais de restructuration et autres coûts, de la réévaluation des passifs au titre de contrats d'achat à terme de gré à gré ainsi que de la perte sur extinction anticipée de la dette à long terme engagés en 2017 et 2016, la Société inclut dans le présent communiqué des mesures financières non conformes aux PCGR, à savoir le « coût des produits vendus ajusté », le « profit brut ajusté », le « profit opérationnel ajusté », les « frais financiers ajustés », le « bénéfice avant impôts sur le résultat ajusté », la « charge d'impôts sur le résultat ajusté », le « taux d'imposition ajusté », le « bénéfice net ajusté », le « bénéfice par action ajusté de base et dilué » et le « nombre moyen pondéré ajusté d'actions en circulation après dilution ». La Société estime que cette information permet de comparer de façon plus explicite la performance de ses activités principales d'une période à l'autre. Ces mesures financières non conformes aux PCGR n'ont pas de signification normalisée prescrite par les PCGR et, par conséquent, il est peu probable qu'elles puissent être comparées à des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs. Le présent communiqué de presse comprend les rapprochements entre ces mesures financières non conformes aux PCGR et les mesures financières qui sont les plus directement comparables calculées conformément aux PCGR.

(Tous les chiffres des tableaux qui suivent sont exprimés en milliers de dollars US, sauf les montants par action)

Tableaux de rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR :

Trois mois clos les 31 mars

	2017						2016					
	Déclaré		Frais de restructuration et autres coûts	Ajusté		Déclaré		Frais de restructuration et autres coûts	Ajusté			
	\$	% des produits		\$	% des produits	\$	% des produits		\$	% des produits		
TOTAL DES PRODUITS	646 712	100,0	-	646 712	100,0	645 867	100,0	-	645 867	100,0		
Coût des produits vendus	493 267	76,3	(273)	492 994	76,2	495 814	76,8	-	495 814	76,8		
PROFIT BRUT	153 445	23,7	273	153 718	23,8	150 053	23,2	-	150 053	23,2		
Frais de vente	54 662	8,5	-	54 662	8,5	56 341	8,7	-	56 341	8,7		
Frais généraux et administratifs	52 494	8,1	-	52 494	8,1	51 620	8,0	-	51 620	8,0		
Frais de recherche et de développement	7 523	1,2	-	7 523	1,2	8 269	1,3	-	8 269	1,3		
Frais de restructuration et autres coûts	4 833	0,7	(4 833)	-	-	2 937	0,4	(2 937)	-	-		
PROFIT OPÉRATIONNEL	33 933	5,2	5 106	39 039	6,0	30 886	4,8	2 937	33 823	5,2		
Frais financiers	20 188	3,1	(10 475)	9 713	1,5	10 678	1,7	(561)	10 117	1,5		
BÉNÉFICE AVANT IMPÔTS SUR LE RÉSULTAT	13 745	2,1	15 581	29 326	4,5	20 208	3,1	3 498	23 706	3,7		
Charge d'impôts sur le résultat	4 904	0,7	1 717	6 621	1,0	3 474	0,5	561	4 035	0,7		
<i>Taux d'imposition</i>	<i>35,7%</i>		-	<i>22,6%</i>		<i>17,2%</i>		-	<i>17,0%</i>			
BÉNÉFICE NET	8 841	1,4	13 864	22 705	3,5	16 734	2,6	2 937	19 671	3,0		
BÉNÉFICE PAR ACTION												
De base	0,27		0,43	0,70		0,52		0,09	0,61			
Dilué	0,27		0,42	0,69 ⁽¹⁾		0,51		0,09	0,60			
NOMBRE D'ACTION EN CIRCULATION												
De base - moyenne pondérée	32 403 980			32 403 980		32 333 261			32 333 261			
Dilué - moyenne pondérée	32 654 173			35 221 018		32 545 454			32 545 454			

⁽¹⁾ Au 31 mars 2017, les débetures convertibles étaient incluses dans le calcul du BPA ajusté dilué. Ainsi, le bénéfice net ajusté attribuable aux porteurs des titres de capitaux propres ainsi que le nombre moyen pondéré ajusté d'actions en circulation après dilution ont été rajustés du fait que ces débetures étaient considérées comme ayant un effet dilutif.

Les détails relatifs aux frais de restructuration et autres coûts, à la réévaluation des passifs au titre de contrats d'achat à terme de gré à gré et à la perte sur extinction anticipée de la dette à long terme sont présentés ci-dessous :

	Trois mois clos les 31 mars	
	2017	2016
	\$	\$
Dépréciation d'actifs à long terme	517	-
Démarquage de stocks (renversement)	(93)	-
Comptabilisés dans le profit brut	424	-
Indemnités de cessation d'emploi et de licenciement	2,487	1,704
Dépréciation d'actifs à long terme	-	424
Pertes nettes découlant de la réévaluation et de la cession d'actifs détenus en vue de la vente	712	-
Autres coûts connexes	1,634	80
Comptabilisés sur une ligne distincte dans les comptes intermédiaires consolidés résumés du résultat	4,833	2,208
Total des frais de restructuration	5,257	2,208
Autres coûts comptabilisés dans le profit brut	(151)	-
Coûts liés aux acquisitions comptabilisés sur une ligne distincte dans les comptes intermédiaires consolidés résumés du résultat	-	729
Total des autres coûts	(151)	729
Total des frais de restructuration et autres coûts	5,106	2,937
Perte sur réévaluation des passifs au titre de contrats d'achat à terme de gré à gré	276	561
Perte sur extinction anticipée de la dette à long terme	10,199	-
Total des frais de restructuration et autres coûts, de la réévaluation des passifs au titre de contrats d'achat à terme de gré à gré et de la perte sur extinction anticipée de la dette à long terme avant impôts sur le résultat ⁽¹⁾	15,581	3,498
Total des frais de restructuration et autres coûts, de la réévaluation des passifs au titre de contrats d'achat à terme de gré à gré et de la perte sur extinction anticipée de la dette à long terme après impôts sur le résultat	13,864	2,937
Impact total sur le bénéfice par action dilué	(0.42)	(0.09)
⁽¹⁾ Montants sans effet sur la trésorerie inclus dans le total :	2,829	985

Dorel Produits de puériculture

Tableaux de rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR :

	Trois mois clos les 31 mars									
	2017					2016				
	Déclaré	% des produits	Frais de restructuration et autres coûts	Ajusté	% des produits	Déclaré	% des produits	Frais de restructuration et autres coûts	Ajusté	% des produits
\$	%	\$	\$	%	\$	%	\$	\$	%	
TOTAL DES PRODUITS	228 658	100,0	-	228 658	100,0	241 899	100,0	-	241 899	100,0
Coût des produits vendus	158 773	69,4	(1 217)	157 556	68,9	171 082	70,7	-	171 082	70,7
PROFIT BRUT	69 885	30,6	1 217	71 102	31,1	70 817	29,3	-	70 817	29,3
Frais de vente	28 153	12,3	-	28 153	12,3	28 082	11,6	-	28 082	11,6
Frais généraux et administratifs	22 348	9,8	-	22 348	9,8	19 654	8,2	-	19 654	8,2
Frais de recherche et de développement	5 259	2,3	-	5 259	2,3	5 671	2,3	-	5 671	2,3
Frais de restructuration et autres coûts	4 531	2,0	(4 531)	-	-	2 965	1,2	(2 965)	-	-
PROFIT OPÉRATIONNEL	9 594	4,2	5 748	15 342	6,7	14 445	6,0	2 965	17 410	7,2

* Au cours du quatrième trimestre de 2016, la Société a changé l'organisation interne et la composition de ses secteurs à présenter. La conception, la fourniture, la fabrication, la distribution et la vente au détail des meubles pour enfants ont été transférées de la division Dorel Produits de puériculture à la division Dorel Maison. Par conséquent, la Société a retraité l'information sectorielle pour les trois mois clos le 31 mars 2016.

Dorel Sports

Tableaux de rapprochement des mesures financières non conformes aux PCGR :

	Trois mois clos les 31 mars									
	2017					2016				
	Déclaré	% des produits	Frais de restructuration et autres coûts	Ajusté	% des produits	Déclaré	% des produits	Frais de restructuration et autres coûts	Ajusté	% des produits
\$	%	\$	\$	%	\$	%	\$	\$	%	
TOTAL DES PRODUITS	214 016	100,0	-	214 016	100,0	216 497	100,0	-	216 497	100,0
Coût des produits vendus	165 028	77,1	944	165 972	77,6	168 999	78,1	-	168 999	78,1
PROFIT BRUT	48 988	22,9	(944)	48 044	22,4	47 498	21,9	-	47 498	21,9
Frais de vente	19 857	9,3	-	19 857	9,3	22 401	10,3	-	22 401	10,3
Frais généraux et administratifs	17 363	8,1	-	17 363	8,1	18 299	8,5	-	18 299	8,5
Frais de recherche et de développement	1 352	0,6	-	1 352	0,6	1 572	0,7	-	1 572	0,7
Frais de restructuration et autres coûts	302	0,2	(302)	-	-	(28)	-	28	-	-
PROFIT OPÉRATIONNEL	10 114	4,7	(642)	9 472	4,4	5 254	2,4	(28)	5 226	2,4

LES INDUSTRIES DOREL INC.
ÉTATS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE
TOUS LES CHIFFRES SONT EN MILLIERS DE DOLLARS US
(non audité)

	au 31 mars	au 30 décembre
	2017	2016
ACTIFS		
ACTIFS COURANTS		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	35 137 \$	31 883 \$
Clients et autres créances	460 784	431 062
Stocks	569 615	549 688
Autres actifs financiers	2 460	4 333
Impôts sur le résultat à recouvrer	13 399	14 466
Frais payés d'avance	30 291	21 040
	<u>1 111 686</u>	<u>1 052 472</u>
Actifs détenus en vue de la vente	4 397	20 017
	<u>1 116 083</u>	<u>1 072 489</u>
ACTIFS NON COURANTS		
Immobilisations corporelles	191 560	191 294
Immobilisations incorporelles	429 981	427 587
Goodwill	438 354	435 790
Actifs d'impôts différés	36 302	39 324
Autres actifs	7 692	6 148
	<u>1 103 889</u>	<u>1 100 143</u>
	<u>2 219 972</u> \$	<u>2 172 632</u> \$
PASSIFS		
PASSIFS COURANTS		
Dettes bancaires	45 911 \$	49 490 \$
Fournisseurs et autres dettes	471 999	437 009
Passifs au titre d'options de vente émises et de contrats d'achat à terme de gré à gré	-	7 500
Autres passifs financiers	570	569
Produits différés	4 960	6 475
Impôts sur le résultat à payer	14 587	15 143
Dettes à long terme	8 139	51 138
Provisions	43 185	63 169
	<u>589 351</u>	<u>630 493</u>
PASSIFS NON COURANTS		
Dettes à long terme	441 506	355 118
Passifs nets au titre des prestations définies de retraite et des avantages complémentaires de retraite	34 341	35 206
Passifs d'impôts différés	51 493	53 293
Provisions	1 784	1 681
Passifs au titre d'options de vente émises et de contrats d'achat à terme de gré à gré	26 993	26 325
Autres passifs financiers	967	1 115
Autres passifs à long terme	9 846	13 302
	<u>566 930</u>	<u>486 040</u>
CAPITAUX PROPRES		
Capital social	202 400	202 400
Surplus d'apport	27 194	27 139
Cumul des autres éléments du résultat global	(104 691)	(113 840)
Autres capitaux propres	2 359	3 027
Résultats non distribués	936 429	937 373
	<u>1 063 691</u>	<u>1 056 099</u>
	<u>2 219 972</u> \$	<u>2 172 632</u> \$

LES INDUSTRIES DOREL INC.
COMPTES INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT
TOUS LES CHIFFRES SONT EN MILLIERS DE DOLLARS US, SAUF LES MONTANTS PAR ACTION
(non audité)

	Trois mois clos les	
	31 mars 2017	31 mars 2016
Ventes	646 425 \$	642 572 \$
Droits de licence et commissions	287	3 295
TOTAL DES PRODUITS	646 712	645 867
Coût des produits vendus ⁽¹⁾	493 267	495 814
PROFIT BRUT	153 445	150 053
Frais de vente	54 662	56 341
Frais généraux et administratifs	52 494	51 620
Frais de recherche et de développement	7 523	8 269
Frais de restructuration et autres coûts ⁽¹⁾	4 833	2 937
PROFIT OPÉRATIONNEL	33 933	30 886
Frais financiers	20 188	10 678
BÉNÉFICE AVANT IMPÔTS SUR LE RÉSULTAT	13 745	20 208
Charge d'impôts sur le résultat	4 904	3 474
BÉNÉFICE NET	8 841 \$	16 734 \$
BÉNÉFICE PAR ACTION		
De base	<u>0,27 \$</u>	<u>0,52 \$</u>
Dilué	<u>0,27 \$</u>	<u>0,51 \$</u>
NOMBRE D' ACTIONS EN CIRCULATION		
De base - moyenne pondérée	32 403 980	32 333 261
Dilué - moyenne pondérée	32 654 173	32 545 454
⁽¹⁾ <i>Frais de restructuration et autres coûts comptabilisés dans le(s):</i>		
Coût des produits vendus	273 \$	- \$
Dépenses	4 833	2 937
	5 106 \$	2 937 \$

LES INDUSTRIES DOREL INC.
ÉTATS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT GLOBAL
TOUS LES CHIFFRES SONT EN MILLIERS DE DOLLARS US
(non audité)

	Trois mois clos les	
	31 mars 2017	31 mars 2016
BÉNÉFICE NET	8 841	\$ 16 734
AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL :		
Éléments qui sont ou peuvent être reclassés plus tard en résultat net :		
<u>Écart de conversion cumulé :</u>		
Variation nette des profits (pertes) de change latent(e)s sur la conversion des investissements nets dans des établissements à l'étranger, déduction faite d'un impôt de zéro	9 576	21 996
Profits (pertes) net(te)s sur la couverture des investissements nets dans des établissements à l'étranger, déduction faite d'un impôt de zéro	930	6 576
	10 506	28 572
<u>Variations nettes des couvertures de flux de trésorerie :</u>		
Variation nette des profits (pertes) latent(e)s sur dérivés désignés comme des couvertures de flux de trésorerie	(199)	(3 614)
Reclassement en résultat net	99	183
Reclassement dans l'actif non financier correspondant	(1 643)	(238)
Impôts différés	415	1 352
	(1 328)	(2 317)
Éléments qui ne seront pas reclassés en résultat net :		
<u>Régimes à prestations définies :</u>		
Réévaluations des passifs nets au titre des prestations définies de retraite et des avantages complémentaires de retraite	(37)	(13)
Impôts différés	8	7
	(29)	(6)
TOTAL DES AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL	9 149	26 249
TOTAL DU RÉSULTAT GLOBAL	17 990	\$ 42 983

LES INDUSTRIES DOREL INC.
 ÉTATS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES
 TOUS LES CHIFFRES SONT EN MILLIERS DE DOLLARS US
 (non audité)

Attribuable aux porteurs de capitaux propres de la Société								
Cumul des autres éléments								
du résultat global								
Capital social	Surplus d'apport	Écart de conversion cumulé	Couvertures de flux de trésorerie	Régimes à prestations définies	Autres capitaux propres	Résultats non distribués	Total des capitaux propres	
Solde au 30 décembre 2015	200 277 \$	26 480 \$	(104 521) \$	2 680 \$	(12 115) \$	1 527 \$	988 069 \$	1 102 397 \$
<i>Total du résultat global :</i>								
Bénéfice net	-	-	-	-	-	16 734	16 734	
Autres éléments du résultat global	-	-	28 572	(2 317)	(6)	-	26 249	
	-	-	28 572	(2 317)	(6)	-	16 734	42 983
Reclassement depuis le surplus d'apport suite au règlement								
d'unités d'actions différées	61	(103)	-	-	-	-	(42)	
Paiements fondés sur des actions	-	113	-	-	-	-	113	
Réévaluation des passifs au titre d'options de vente émises	-	-	-	-	(1 890)	-	(1 890)	
Dividendes sur actions ordinaires	-	-	-	-	-	(9 702)	(9 702)	
Dividendes sur unités d'actions différées	-	62	-	-	-	(62)	-	
Solde au 31 mars 2016	200 338 \$	26 552 \$	(75 949) \$	363 \$	(12 121) \$	(363) \$	995 039 \$	1 133 859 \$
Solde au 30 décembre 2016	202 400 \$	27 139 \$	(102 629) \$	2 852 \$	(14 063) \$	3 027 \$	937 373 \$	1 056 099 \$
<i>Total du résultat global :</i>								
Bénéfice net	-	-	-	-	-	8 841	8 841	
Autres éléments du résultat global	-	-	10 506	(1 328)	(29)	-	9 149	
	-	-	10 506	(1 328)	(29)	-	8 841	17 990
Paiements fondés sur des actions								
	-	(9)	-	-	-	-	(9)	
Réévaluation des passifs au titre d'options de vente émises	-	-	-	-	(668)	-	(668)	
Dividendes sur actions ordinaires	-	-	-	-	-	(9 721)	(9 721)	
Dividendes sur unités d'actions différées	-	64	-	-	-	(64)	-	
Solde au 31 mars 2017	202 400 \$	27 194 \$	(92 123) \$	1 524 \$	(14 092) \$	2 359 \$	936 429 \$	1 063 691 \$

LES INDUSTRIES DOREL INC.
TABLEAUX INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE
TOUS LES CHIFFRES SONT EN MILLIERS DE DOLLARS US
(non audité)

	Trois mois clos les	
	31 mars 2017	31 mars 2016
FLUX DE TRÉSORERIE LIÉS AUX :		
ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES		
Bénéfice net	8 841 \$	16 734 \$
Éléments sans effet sur la trésorerie :		
Amortissements	12 017	13 045
Pertes (profits) latent(e)s sur actifs financiers et passifs financiers classés comme détenus à des fins de transaction	72	746
Paiements fondés sur des actions	(9)	113
Coûts des prestations définies de retraite et des avantages complémentaires de retraite	920	961
Perte sur cession d'immobilisations corporelles	67	16
Frais de restructuration et autres coûts	1 136	424
Frais financiers	20 188	10 678
Charge d'impôts sur le résultat	4 904	3 474
Variations nettes des soldes liés aux activités opérationnelles ⁽¹⁾	(53,766)	(48 864)
Impôts sur le résultat, payés	(4 877)	(3 440)
Impôts sur le résultat, recouvrés	3 039	4 790
Intérêts payés	(10 143)	(4 679)
Intérêts reçus	119	86
SORTIES NETTES LIÉES AUX ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES	(17 492)	(5 916)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		
Dette bancaire	(4 909)	(11 632)
Augmentation de la dette à long terme	217 447	43 412
Versements sur la dette à long terme	(174 555)	(4 309)
Remboursements des passifs au titre de contrats d'achat à terme de gré à gré	(7 857)	(4 414)
Coûts de financement	(2 642)	(1 740)
Dividendes sur actions ordinaires	(9 721)	(9 702)
RENTRÉES NETTES LIÉES AUX ACTIVITÉS DE FINANCEMENT	17 763	11 615
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		
Acquisitions d'entreprises	-	5 475
Entrées d'immobilisations corporelles	(6 321)	(5 242)
Cessions d'immobilisations corporelles	72	113
Produit net tiré de la cession d'actifs détenus en vue de la vente	11 649	-
Entrées d'immobilisations incorporelles	(3 454)	(4 482)
RENTRÉES (SORTIES) NETTES LIÉES AUX ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT	1 946	(4 136)
Effet des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	1 037	3 795
AUGMENTATION NETTE DE LA TRÉSORERIE ET DES ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE	3 254	5 358
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	31 883	33 182
TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE À LA FIN DE LA PÉRIODE	35 137 \$	38 540 \$

⁽¹⁾Information supplémentaire sur les variations nettes des soldes liés aux activités opérationnelles :

Clients et autres créances	(23 009) \$	(29 981) \$
Stocks	(16 022)	33 018
Autres actifs financiers	(137)	(1 128)
Frais payés d'avance	(9 110)	(11 967)
Autres actifs	(76)	(317)
Fournisseurs et autres dettes	21 297	(37 202)
Passifs nets au titre des prestations définies de retraite et des avantages complémentaires de retraite	(1 978)	(1 411)
Provisions, autres passifs financiers, produits différés et autres passifs à long terme	(24 731)	124
	(53 766) \$	(48 864) \$

LES INDUSTRIES DOREL INC.
INFORMATION SECTORIELLE
TROIS MOIS CLOS LES 31 MARS
TOUS LES CHIFFRES SONT EN MILLIERS DE DOLLARS US, SAUF LES MONTANTS PAR ACTION
(non audités)

	Total		Dorel Produits de puériculture		Dorel Sports		Dorel Maison	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
				<i>Retraité*</i>				<i>Retraité*</i>
Total des produits	646 712 \$	645 867 \$	228 658 \$	241 899 \$	214 016 \$	216 497 \$	204 038 \$	187 471 \$
Coût des produits vendus ⁽¹⁾	493 267	495 814	158 773	171 082	165 028	168 999	169 466	155 733
Profit brut	153 445	150 053	69 885	70 817	48 988	47 498	34 572	31 738
Frais de vente	54 159	55 878	28 153	28 082	19 857	22 401	6 149	5 395
Frais généraux et administratifs	47 457	45 627	22 348	19 654	17 363	18 299	7 746	7 674
Frais de recherche et développement	7 523	8 269	5 259	5 671	1 352	1 572	912	1 026
Frais de restructuration et autres coûts ⁽¹⁾	4 833	2 937	4 531	2 965	302	(28)	-	-
Profit opérationnel	39 473	37 342	9 594 \$	14 445 \$	10 114 \$	5 254 \$	19 765 \$	17 643 \$
Frais financiers	20 188	10 678						
Charges du siège social	5 540	6 456						
Charge d'impôts sur le résultat	4 904	3 474						
Bénéfice net	8 841 \$	16 734 \$						
<u>Bénéfice par action</u>								
De base	0.27 \$	0.52 \$						
Dilué	0.27 \$	0.51 \$						
Amortissement compris dans le profit opérationnel	11 817 \$	12 844 \$	8 460 \$	8 890 \$	2 306 \$	2 838 \$	1 051 \$	1 116 \$
⁽¹⁾ <i>Frais de restructuration et autres coûts comptabilisés dans le(s) :</i>								
Coût des produits vendus	273 \$	- \$	1 217 \$	- \$	(944) \$	- \$	- \$	- \$
Dépenses	4 833	2 937	4 531	2 965	302	(28)	-	-
	5 106 \$	2 937 \$	5 748 \$	2 965 \$	(642) \$	(28) \$	- \$	- \$

* Au cours du quatrième trimestre de 2016, la Société a changé l'organisation interne et la composition de ses secteurs à présenter. La conception, la fourniture, la fabrication, la distribution et la vente au détail des meubles pour enfants ont été transférées de la division Dorel Produits de puériculture à la division Dorel Maison. Par conséquent, la Société a retraits l'information sectorielle pour les trois mois clos le 31 mars 2016.