

VENDEUR(EUSE) CONSEIL POLYVALENT(E)

Fondée en 2008, Cache Cœur est une Marque BRETONNE qui a su s'imposer comme le leader dans la mode de maternité premium. Notre savoir-faire de qualité offrant des produits confortables avec un style unique, est reconnu dans plus de 50 pays à travers le monde.

En Avril 2023, nous avons décidé d'ouvrir nos portes en créant un magasin d'usine unique pour les futures et jeunes mamans, proposant ainsi un espace convivial permettant de découvrir nos créations.

Grâce à cette proximité locale, sa féminité, sa sincérité et son savoir-faire, la marque engagée est devenue incontournable pour les futures mamans Brestoises.

Vos missions

Véritable ambassadeur/drice de notre marque, vous aurez à cœur de répondre aux attentes des clientes et les accompagner dans leurs achats

Rattaché(e) à l'équipe Communication/Web, vos missions seront les suivantes :

- Accueillir chaleureusement nos client(e)s, les accompagner, les conseiller tout au long de leur visite
- Personnaliser le conseil client grâce à une connaissance parfaite de nos produits et faire vivre une expérience d'exception à nos client(e)s
- Réceptionner les produits et effectuer la mise en rayon
- Participer à la mise en place des nouvelles campagnes, optimiser le merchandising du magasin et la mise en valeur des produits
- Contribuer au développement du chiffre d'affaires et participer à l'atteinte des objectifs commerciaux
- Veiller à la bonne tenue du magasin à tout moment de la journée
- Participer à l'animation des réseaux sociaux de l'entreprise
- Gérer les retours web
- Répondre au CHATBOT de notre site internet
- Participer à l'organisation d'événement/Atelier Conseil en boutique
- Contacter les prescripteurs dans le cadre d'acquisition de notoriété

Profil - Expérience - Formation

Nous sommes à la recherche de notre nouvelle ambassadrice de la marque.

Alors si vous êtes :

- Formation commerciale, ou équivalent.
- Dans l'air du temps, vous avez un goût prononcé pour la mode, la qualité.
- Pétillant(e), vous accompagnez et conseillez vos clients avec enthousiasme et passion.
- Challengeur(se), vous aimez relever des défis.
- Vous avez acquis une première expérience réussie dans la vente.
- Vous êtes à l'aise avec l'informatique, internet et les réseaux sociaux
- Vous avez de l'énergie, vous êtes passionné(e) et prêt(e) à vous dépasser

Ouvert à tous les talents

Contrat

- CDI 35H (Du lundi au Vendredi)
- Localisation : LE RELECQ KERHUON