



**TLANT**<sup>®</sup>

# JOB ANGEBOT

Accountmanager Hotels Deutschland

Hallo,

Mein Name ist Glenn Middelhof, Geschäftsführer und Gründer von TLANT, einem Unternehmen, das Frühstücksprodukte für Hotels in Europa herstellt. Jeden Tag arbeiten um das Standard-Frühstücksbuffet im Hotel noch köstlicher, nachhaltiger und einzigartiger zu gestalten. Im Jahr 2022 haben wir mit dem Unternehmen einen Meilenstein erreicht. Wir haben eine Zusammenarbeit mit mehr als 800 Hotels in den Niederlanden, Belgien und Luxemburg begonnen.

Deshalb sind wir jetzt bereit, das Abenteuer auch in Deutschland zu beginnen, und wir brauchen dazu Ihre Hilfe!

Wir suchen zwei enthusiastische Account Managers mit einer Leidenschaft für das Verkaufen und einer Leidenschaft für Hotels, die uns dabei helfen, Hunderte von Hotels in Deutschland mit unseren Frühstücksprodukten zu versorgen.

Die Stelle ist auf 40 Stunden pro Woche (Montag bis Freitag) angelegt. Sie erhalten ein gutes Gehalt, einen Firmenwagen mit Tankkarte und viele Vergünstigungen. Unser Hauptsitz befindet sich in Den Bosch (NL), etwa eineinhalb Stunden von Düsseldorf und Aachen entfernt. Sie werden in Deutschland arbeiten und sich zweimal im Monat mit Ihren Kollegen aus den Niederlanden, Belgien, Luxemburg und Deutschland in den Niederlanden treffen.

Als Kundenbetreuer sind Sie für die Gewinnung neuer Hotels und die Pflege bestehender Hotelkunden verantwortlich. Gemeinsam mit Ihren Kollegen in den Niederlanden und Deutschland sind Sie für das Wachstum des Geschäfts in Deutschland verantwortlich. Sie werden uns dabei helfen, innerhalb weniger Jahre von fast 1000 Hotels auf 5000 Hotels in Europa zu wachsen. Wenn wir wachsen, wachsen Sie mit uns.

## **Welche Aufgaben hat die Stelle?**

Während Ihrer Tätigkeit werden Sie an folgenden Aufgaben beteiligt sein:

### Kundenakquise

- Pläne für die Ansiedlung neuer Hotels
- Kaltakquise und E-Mail-Versand zur Vereinbarung von Terminen mit Hotels
- Gewinnung neuer Hotelkunden durch bestehende Hotels
- Termine in Hotels wahrnehmen, um sie zu Kunden zu machen

### Kundenpflege und Kundenzufriedenheit

- Unterstützung von Hotels bei der Verbesserung und nachhaltigeren Gestaltung ihrer Frühstücksbuffets (Sie erhalten dafür eine Ausbildung)
- Steigerung des Absatzes bei bestehenden Kunden durch Einführung neuer Frühstücksprodukte
- Als *Frühstückscoach* helfen Sie Hotelkunden bei ihren Zielen und Projekten (dafür erhalten Sie eine Ausbildung)
- Bedürfnisse und Anforderungen der Kunden vorhersehen
- Besuche, E-Mails und Anrufe bei bestehenden Hotelkunden

### Verkaufsverwaltung

- Pflege aller Kontakte mit Hotels (über CRM-System)

### Strategie

- Zusammenarbeit mit dem *Salesteam* bei Projekten zur Gewinnung weiterer Hotels und zur Steigerung der Loyalität und Zufriedenheit der Hotels.

### **Was suchen wir für diese Job?**

- Sie haben mindestens 3 Jahre Erfahrung als Verkäufer oder als Account Manager und sind mit den oben genannten Aufgaben und Tätigkeiten vertraut.
- Sie haben ein Gespür für den Verkauf
- Sie sind gut darin, die Bedürfnisse und Anforderungen der Menschen vorherzusehen
- Sie haben einen hohen Gunstfaktor
- Sie sind selbst leidenschaftlich. Sie haben persönliche Träume und Ziele und stehen im Leben nicht still
- Sie können verhandeln, gute Fragen stellen und mit Verkaufsargumenten umgehen.
- Sie haben eine Leidenschaft für Hotels
- Sie verfügen über gute Sprach- und Kommunikationskenntnisse. Sie sprechen fließend Deutsch und gut Englisch.
- Sie haben soziale Kompetenz und ein Gespür dafür, was die Menschen in Ihrem Team brauchen
- Sie sind auf Ihrem Gebiet kreativ und können innovativ mitdenken
- Sie arbeiten gerne an Ihrer persönlichen Entwicklung. In diesem Unternehmen nehmen wir die persönliche Entwicklung sehr ernst.
- Sie sind wissbegierig und bereit, sich zu einem guten Frühstückscoach ausbilden zu lassen.
- Sie können selbständig arbeiten und ergreifen gerne die Initiative. Schließlich sind Sie viel unterwegs und haben viel mit Kunden zu tun.

### **Was uns wichtig ist**

Sie sind ehrlich, einfühlsam und haben Integrität

Sie legen Wert auf Wachstum und wollen Tag für Tag Ihr Bestes geben

Du fühlst dich dafür verantwortlich, diese Erde ein wenig besser zu hinterlassen, als sie jetzt ist

Du bist du selbst und traust dich immer, du selbst zu sein

### **Die 10 Gründe, warum unsere Menschen gerne mit uns arbeiten**

1. Sie werden einfach gut bezahlt
2. Ihr Job ist eine Mission und steht im Einklang mit den großen Zielen, die wir mit dem Unternehmen erreichen wollen
3. Sie sind beteiligt und bestimmen den Kurs des Unternehmens mit. Das Unternehmen wächst, und Sie wachsen mit ihm
4. Sie werden hier wirklich geschätzt
5. Sie werden gecoacht und herausgefordert, Ihre Grenzen zu erweitern
6. Sie haben Zeit, an Ihren eigenen Zielen und Träumen zu arbeiten
7. Sie wachsen und arbeiten jeden Tag an Ihrem (persönlichen) Wachstum
8. Sie sind innovativ und bringen das Unternehmen mit Ihrem Wissen und Ihren Fähigkeiten auf die Nächste Stufe
9. Sie werden Teil eines sicheren, engen und freundlichen Teams mit großartigen Kunden und Partnern
10. Sie haben Spaß

*"In diesem Unternehmen sind Sie keine Nummer. Unabhängig von der Position, die Sie innehaben, hat jeder eine Stimme im Unternehmen und entscheidet, in welche Richtung wir gemeinsam gehen. Ihnen fehlt es hier an nichts und Sie bestimmen Ihre eigene Agenda. Viel Freiheit, aber auch viel Selbstständigkeit und Verantwortung sind gefragt. Das Verhältnis zu den Kollegen ist sehr angenehm und es gibt viele Möglichkeiten, sich weiterzuentwickeln. Die Hotelbranche ist ein sehr schöner Markt, um dort zu arbeiten. Wir glauben, dass wir wirklich groß sein werden, und wir haben gerade erst angefangen." - Tom van Gorp, Frühstückscoach Niederlande*

Ist dieser Job etwas für Sie? Möchten Sie uns helfen, im schönen Deutschland zu wachsen?

Dann füllen Sie **dieses Bewerbungsformular** aus und senden Sie es zusammen mit Ihrem Lebenslauf an [glenn@tiant.nl](mailto:glenn@tiant.nl) mit dem Betreff: Vorname + Ich bin Ihr Verkauf-Superstar. Wir werden Sie dann spätestens in Woche 6 kontaktieren.

Vielleicht sehen wir uns bald! Viele Grüße, Glenn Middelhof

PS. Ich entschuldige mich für sprachliche und grammatikalische Fehler. ;-)

[Verbinden Sie sich mit mir auf LinkedIn](#)