



LIFEWAVE®



LIFEWAVE VERGÜTUNGSPLAN

PROVISIONEN UND BONI

PRODUKTEINFÜHRUNGSBONI | BINÄRE PROVISIONEN | MATCHING BONI

PRODUKTEINFÜHRUNGSBONI

Jedes Mal, wenn Sie persönlich einen neuen Brand Partner über ein Registrierungspaket mit unseren Produkte bekannt machen, verdienen Sie Geld. Der für die verschiedenen Registrierungspakete ausgezahlte Betrag ist unten angegeben:

DIAMOND	PLATINUM	GOLD	SILVER	BRONZE
€475*	€285*	€95	€48	€14

Produkteinführungsboni (PIB) werden auch ausgezahlt, wenn ein persönlich registrierter Brand Partner ein Upgrade-Kit erwirbt, mit dem er im Zuge seines Geschäftsaufbaus seine Inventarbestände auffüllt.

STARTER-UPGRADES

UPGRADE-KIT	BONUS
STARTER AUF BRONZE	€14
STARTER AUF SILVER	€48
STARTER AUF GOLD	€95
STARTER AUF PLATINUM	€285*
STARTER AUF DIAMOND	€475*

BRONZE-UPGRADES

UPGRADE-KIT	BONUS
BRONZE AUF SILVER	€34
BRONZE AUF GOLD	€81
BRONZE AUF PLATINUM	€271*
BRONZE AUF DIAMOND	€461*

SILVER-UPGRADES

UPGRADE-KIT	BONUS
SILVER AUF GOLD	€47
SILVER AUF PLATINUM	€237*
SILVER AUF DIAMOND	€427*

GOLD- & PLATINUM-UPGRADES

UPGRADE-KIT	BONUS
GOLD AUF PLATINUM	€190*
GOLD AUF DIAMOND	€380*
PLATINUM AUF DIAMOND	€190*

*Die PIB-Auszahlung kann bis zu €475 für Diamond- und bis zu €285 für Platinum betragen. Die für die Diamond- und Platinum-Registrierungspakete und Upgrade-Kits ausgezahlten Boni sind abhängig vom Titel und Bezahrlang. Das bedeutet, je höher Ihr Registrierungstitel oder Bezahrlang in der Woche, in der die Bestellung aufgegeben wird ist, desto größer der Bonus, den Sie für die Bestellung erhalten.

Preise für Registrierungspakete

NAME DES PAKETS	PREIS	VOLUMEN	PIB
Diamond	€1.520*	390 + 2 x 110	€190 - €475**
Upgrade Starter auf Diamond	€1.496*	390 + 2 x 110	€190
Upgrade Bronze auf Diamond	€1.401*	313 + 2 x 110	€176
Upgrade Silver auf Diamond	€1.235*	225 + 2 x 110	€142
Upgrade Gold auf Diamond	€1.045*	115 + 2 x 110	€95
Upgrade Platinum auf Diamond	€570*	110 + 2 x 110	€47
Platinum	€950*	350	€143 - €285**
Upgrade Starter auf Platinum	€926*	350	€143
Upgrade Bronze auf Platinum	€831*	273	€129
Upgrade Silver auf Platinum	€665*	185	€95
Upgrade Gold auf Platinum	€475*	75	€48
Gold	€475*	275	€95
Upgrade Starter auf Gold	€451*	275	€95
Upgrade Bronze auf Gold	€356*	198	€81
Upgrade Silver auf Gold	€190*	110	€47
Silver	€285*	165	€48
Upgrade Starter auf Silver	€261*	165	€48
Upgrade Bronze auf Silver	€166*	88	€34
Bronze	€119*	77	€14
Upgrade Starter auf Bronze	€95*	77	€14
Starter	€24*	0	€0

* Die Preise enthalten keine Steuern oder Versandgebühren.

**Der für Diamond und Platinum-Registrierungspakete ausgezahlte PIB variiert abhängig von Ihrem Registrierungstitel oder Bezahlrang.

DIAMOND- UND PLATINUM-PRODUKTEINFÜHRUNGSBONI

Es gibt eine besondere Art von Produkteinführungsbonus (PIB) für Diamond- und Platinum, unsere größten Registrierungspakete. Da diese Pakete speziell für engagierte Business Builder entworfen wurden, bietet dieser PIB einem Sponsor den Anreiz für einen nachhaltigen Aufbau – anders gesagt: jenen Brand Partner, die er persönlich sponsort, zu helfen, ihre Downline aufzubauen, und deren neuen Brand Partner zu helfen, wiederum ihre aufzubauen. Um dies zu erreichen, können sowohl der Sponsor als auch die aktiven Brand Partner, die in der Sponsoring-Linie oberhalb liegen, diesen PIB verdienen.

Nehmen wir die untenstehende Diamond- und Platinum-PIB-Übersicht als Beispiel: Sie erhalten €190, wenn Sie auf Starter-, Bronze-, Silver-, Gold-, Platinum- oder Diamond-Ebene sind und einen neuen Diamond-Brand Partner mit einem Diamond-Registrierungspaket sponsern. Der nächste aktive Brand Partner mit dem Bezahlrang Manager, Director oder Sr. Director oder der nächste Rang oberhalb Ihrer Sponsoring-Linie erhalten alle €95. Der Sponsor und die drei aktiven Upline-Brand Partner teilen sich also den PIB in Höhe von €475.

Wenn Sie hingegen den Bezahlrang Director haben und eine Diamond-Registrierung sponsern, erhalten Sie €380 des €475 PIB und die übrigen €95 werden dem nächsten aktiven Sr. Director oder höherem Rang in Ihrer Sponsoring-Linie ausgezahlt.

Und es gibt eine letzte, sehr wichtige Funktion für alle, die sich mit dem Kauf eines Diamond-Pakets registrieren. Nachdem Sie Diamond werden (durch Registrierung oder Upgrade), betrachtet das System Sie bei der Auszahlung dieses Bonus für einen 14-wöchigen Zeitraum ab der Woche der Bestellung als Senior Director. Während Ihrer ersten 14 Wochen als Diamond erhalten Sie also jedes Mal, wenn Sie einen anderen Diamond-Brand Partner sponsern, den vollen PIB in Höhe von €475.

Diamond-Produkteinführungsboni

Nutzen Sie die Übersicht unten, um den maximalen PIB zu ermitteln, für den Sie auf Basis Ihres Registrierungstitels oder Bezahlrang qualifiziert sind.

	Diamond-Set ODER Starter auf Diamond-Upgrade	Bronze auf Diamond-Upgrade	Silver auf Diamond-Upgrade	Gold auf Diamond-Upgrade	Platinum auf Diamond-Upgrade
Starter - Diamond	€190	€176	€143	€95	€48
Manager	€285	€271	€238	€190	€95
Director	€380	€366	€333	€285	€143
Sr. Director und höher (Diamond- innerhalb der ersten 14 Wochen)	€475	€461	€427	€380	€190

Platinum-Produkteinführungsboni

Nutzen Sie die Übersicht unten, um den maximalen PIB zu ermitteln, für den Sie auf Basis Ihres Registrierungstitels oder Bezahlrangs qualifiziert sind.

	Platinum-Set ODER Starter auf Platinum-Upgrade	Bronze auf Platinum-Upgrade	Silver auf Platinum-Upgrade	Gold auf Platinum-Upgrade
Starter - Diamond	€143	€128	€95	€48
Manager	€191	€176	€143	€95
Director	€238	€224	€190	€143
Sr. Director und höher (Diamond- innerhalb der ersten 14 Wochen)	€285	€271	€237	€190

BINÄRE PROVISIONEN

Binäre Provisionen sind eine wirkungsvolle Methode zum Aufbau von passivem Einkommen. Der Kern von LifeWaves Vergütungsplan dreht sich um den Aufbau eines Teams mit einem binären Modell. Das bedeutet, Ihre Einnahmen basieren auf einer Teamstruktur mit maximal zwei Positionen direkt unter jedem Konto, eine links und eine rechts (siehe Diagramm).



Wenn Sie neue Brand Partner registrieren, platzieren Sie diese einfach auf Ihrer linken oder Ihrer rechten Seite. Wenn die Positionen direkt unter Ihnen vergeben sind, platzieren Sie sie unterhalb der ersten verfügbaren Position an Ihrer linken oder rechten Seite. Jeder Brand Partner kann die Platzierungsstrategie anwenden, die für ihn am besten funktioniert. Ihr Sponsor kann Sie bezüglich der Platzierung beraten.



Sobald Sie für binäre Provisionen qualifiziert sind, basieren Ihre binären Provisionen nicht nur auf der Registrierung von Brand Partner und deren Einkäufe unter Ihrer Position, sondern auch auf Einkäufen von Endkunden – ganz gleich, wie tief unter Ihrer Position diese sind. Jedem Kauf durch einen Brand Partner wird ein Punktwert zugeordnet, der als das Persönliche Volumen oder PV dieses Brand Partner eingestuft wird. Das PV, das jedem Kauf durch einen Brand Partner zugeordnet wird, fließt als Geschäftsvolumen (Business Volume) oder BV aufwärts durch das Netzwerk.

Die Binärqualifikation definiert sich durch die folgenden Kriterien:

- Seien Sie im Qualifizierungszeitraum aktiv (mindestens 55 PV alle 31 Tage)
- Haben Sie mindestens einen persönlich gesponserten aktiven Brand Partner an jedem Bein, der sich mit Bronze oder höher registriert hat
- Der Brand Partner muss mindestens 660 BV am Power (starken) Bein haben und 330 BV am Profit (schwachen) Bein. Das richtige Volumenzklusverhältnis muss vorhanden sein. (Ihr Power Bein ist das mit dem höheren Volumen, dies kann sich womöglich von Woche zu Woche ändern).

Das ist alles! Immer, wenn ein Brand Partner diese drei simplen Qualifikationskriterien in einer Provisionswoche erfüllt, kann dieser eine binäre Provision im Wert von €48 verdienen!

Ihre maximale wöchentliche Zyklusbonusauszahlung wird durch Ihren erzielten wöchentlichen Bezahrlang begrenzt, unabhängig davon, ob Sie die binären Qualifikationen und das Zyklusverhältnis erfüllen. Einzelheiten entnehmen Sie bitte der wöchentlichen Tabelle mit den maximal ausbezahlten Rangauszahlungen auf der nächsten Seite. Darüber hinaus werden Volumina, die Sie für einen Zyklusbonus qualifiziert haben könnten (korrektes Verhältnis vom Volumen in Power- und Profit-Beinen), aber den zulässigen Zahlungsbetrag pro Woche (basierend auf den maximalen Auszahlungen je Rang) überschreiten, wöchentlich mit dem Verhältnis 2:1 für alle Bezahrlang Manager und höher gelöscht (Bezahrlang Manager fallen in den ersten 52 Wochen nach ihrer Registrierung nicht unter diese Regelung).

Der aktive Status definiert sich durch eines der drei folgenden Kriterien:

- Geben Sie in einem 31-tägigen Zeitraum eine Bestellung mit mindestens 55 PV auf
- Sie haben ein Monatsabonnement, das ein Produkt mit mindestens 55 PV enthält
- Jedes Mal, wenn Sie in einem 31-tägigen Zeitraum über Ihre replizierte Website persönlich ein Produkt mit mindestens 55 PV an einen Einzelhandelskunden oder Preferred Customer verkaufen

Solange Sie Ihren aktiven Status beibehalten, wird Ihr nicht zyklisiertes und nicht gelöscht Volumen weiterhin jeden Monat als übertragenes Volumen beibehalten. Jedes Volumen, das älter als 52 Wochen ist, wird jedoch wöchentlich auf fortlaufender Basis gelöscht. Älteres Volumen wird zuerst durchlaufen.

Regel für übertragenes Volumen

Jedes unverbrauchte Volumen (aufgrund des Fehlens des Zyklusverhältnisses auf Power- und Profit-Beinen) wird als Volumen-Übertrag gespeichert.

Regel für zyklisierbares Volumen

Überschüssiges zyklisierbares Volumen (entspricht also dem benötigten Zyklusverhältnis) aus den Power- und Profit-Beinen wird jede Woche, basierend auf den wöchentlichen maximalen

Auszahlungen je Bezahlrang (siehe Tabelle oben) im Verhältnis 2:1 für Bezahlrang Manager und höher gelöscht. Bei Brand Partnern mit Bezahlrang Manager findet in den ersten 52 Wochen ab Registrierungsdatum keine Anwendung der Regel statt..

Wenn ich zum Beispiel als Bezahlrang Direktor eingestuft bin, kann ich jede Woche maximal 50 Mal zyklisieren oder €2.400 in Zyklus-Boni verdienen. Wenn ich 19.800 auf meinem Profit-Bein und 39.600 auf meinem Power-Bein hätte, hätte ich 60 Zyklen oder €2.880 ohne die wöchentliche Begrenzung der maximalen Auszahlungen basierend auf dem Rang verdient. Als bezahlter Direktor kann ich maximal €2.400 pro Woche verdienen. €480 liegen über dem maximal zulässigen Betrag. Das gesamte mit dem Zyklus-Bonus verbundene Volumen (19.800 auf dem Profit-Bein und 39.600 auf dem Power-Bein) wird am Ende der Woche gelöscht, und ich erhalte Provisionen in Höhe von bis zu €2.400. Die nicht bezugsberechtigten Provisionen in Höhe von €480 verfallen. Das gesamte zyklisierbare Volumen wurde ausgezahlt und / oder bereinigt.

Volumen-Verfallfrist-Regel

Nicht genutztes Volumen (aufgrund eines unausgeglichenen Zyklusverhältnisses), das aufgrund der Regel für zyklisierbares Volumen nicht gelöscht wird, wird als übertragenes Volumen gespeichert und kann beim nächsten Provisionszyklus eingesetzt werden (wenn das Zyklusverhältnis korrekt ist und das wöchentliche Volumen den maximal möglichen, auf dem Bezahlrang basierenden Zahlungsbetrag nicht überschreitet). Älteres Volumen wird vor neuem Volumen verwendet und ausbezahlt. Volumen, das älter als 52 Wochen ist und noch nicht verwendet oder gelöscht wurde, wird automatisch wöchentlich und fortlaufend gelöscht. Wenn ein Brand Partner inaktiv wird, wird sein Volumen automatisch gelöscht.

Wöchentliche maximale Auszahlungen nach Bezahlrang

Registrierungstitel/Bezahlrang	Maximale Provision
Bronze-Diamond	€96
Manager	€1.440
Director	€2.400
Sr. Director	€3.360
Executive Director	€7.200
Presidential Director	€12.000
Sr. Presidential Director	€24.000

MATCHING-BONI*

Matching-Boni sind eine weitere Möglichkeit, passives Einkommen zu erzielen. Sie basieren auf der Organisation, die Sie aufbauen. Sie können Matching-Boni auf Grundlage der Binären Provisionen verdienen, die die Brand Partner verdienen, die Sie persönlich registriert haben (1. Generation), durch die Brand Partner, die diese wiederum persönlich registriert haben (2. Generation), sowie durch die Brand Partner, die diese wiederum persönlich registriert haben (3. Generation).

SPONSORING-EBENE	BONUS
EBENE 1 BRAND PARTNER, DIE SIE REGISTRIEREN (1. Generation)	25%
EBENE 2 BRAND PARTNER, DIE VON IHRER 1. GENERATION REGISTRIERT WURDEN (Ihre 2. Generation)	20%
EBENE 3 BRAND PARTNER, DIE VON IHRER 2. GENERATION REGISTRIERT WURDEN (Ihre 3. Generation)	20%

Matching-Bonus-Anforderungen

MATCHING BONUS DER 1. EBENE	<ul style="list-style-type: none">• Sie müssen mit mindestens 110 PV innerhalb eines Zeitraums von 31 Tagen aktiv sein• Sie müssen den Bezahlrang Manager oder höher haben
MATCHING BONUS DER 2. EBENE	<ul style="list-style-type: none">• Sie müssen mit mindestens 110 PV innerhalb eines Zeitraums von 31 Tagen aktiv sein• Sie müssen den Bezahlrang Manager oder höher haben• Sie müssen mindestens 6 Zyklen in der bezahlten Provisionswoche erreicht haben
MATCHING BONUS DER 3. EBENE	<ul style="list-style-type: none">• Sie müssen mit mindestens 110 PV innerhalb eines Zeitraums von 31 Tagen aktiv sein• Sie müssen den Bezahlrang Manager oder höher haben• Sie benötigen pro Bein mindestens 3 persönlich gesponserte aktive Brand Partner mit Silver-Registrierungspaket oder höher• Je ein Brand Partner pro Bein muss sich für den Matching Bonus der 2. Ebene qualifizieren• Sie müssen mindestens 10 Zyklen in der bezahlten Provisionswoche erreicht haben

Matching-Boni werden nur auf Grundlage der binären Provisionen und nicht auf Grundlage eines anderen Bonus berechnet.

Auszahlungsobergrenze

LifeWaves Vergütungsplan bietet eine großzügige 60-prozentige Auszahlungsobergrenze. Das bedeutet, dass in jeder Provisionswoche die gesamten Binären Provisionen und die gesamten Matching-Boni auf einen Dollarbetrag begrenzt werden, der 60 Prozent des Gesamt-BV für diese Provisionswoche entspricht. Diese Obergrenze gilt nur für Binäre Provisionen und Matching-Boni und gilt nicht für andere ausgezahlte Boni (z. B. PIB, Promo-Aktionsauszahlungen und Einzelhandelsgewinne).

Hinweis: Die ersten 4 Binären Provisionen sind von der Auszahlungsobergrenze ausgenommen.

