



Markberg søger en
SALES RESPONSIBLE



SALES RESPONSIBLE // MARKBERG

Vil du arbejde med tasker og accessories? Samt et brand, der er kendt for kvalitet og holdninger til ansvarlig produktion? Så er du måske vores nye kollega!

Som led i Markberg's ambitiøse vækststrategi søger vi en Sales Responsible til at varetage og udvikle vores tilstedeværelse på det danske marked, samt Grønland og Færøerne. Vi søger en dedikeret salgsprofil, som er servicemindet, fleksibel og har øje for godt købmandskab.

Du vil blive ansvarlig for en gruppe eksisterende kunder, samt få ansvar for udvikling af nye kunder på dine markeder. En typisk uge vil både bestå af kundebesøg i markedet, samt opfølgning og support fra vores hovedkontor i Løsning, hvor du sammen med dine kollegaer, er en del af et uformelt og ambitiøst miljø.

PRIMÆRE ANSVARSOMRÅDER:

- Salg til eksisterende kundeportefølje - pre-orders, samt lagervarer i sæson.
- Opsøgende salgsarbejde og onboarding af nye kunder.
- Udvikle key accounts – herunder, uddannelse og rådgivning af butikspersonale.
- Deltage i messer, der er relevante for dine markeder.
- Ansvarlig for vores showroom i Løsning.

DIN BAGGRUND OG ERFARING

- Brancheerfaring er en fordel – gerne 3-5 år med etablerede relationer i branchen.
- Erfaring i Navision er en fordel.
- Du er resultatorienteret og evner at opbygge og udbygge stærke professionelle relationer.
- Du er udadvendt og drives af social kontakt.
- Du er proaktiv og arbejder selvstændigt mod dine mål.
- Du trives i en virksomhedskultur hvor passion, engagement og personligt drive hyldes.
- Du er en teamplayer og ved, at vi vinder som hold.

DU TILBYDES

- Et spændende og meget afvekslende job i en ung, dynamisk vækstvirksomhed med fokus på ansvarlig produktion.
- Mulighed for at spille en meget central rolle ifm. udviklingen af Markberg.
- Gode kollegaer i et positivt og imødekommende miljø, der er meget dynamisk og entreprenant og med sunde værdier.
- Start snarest muligt med løn og ansættelsesvilkår efter kompetencer.

INTERESSERET?

Så send en ansøgning og CV til:
jobs@markberg.com

Ansøgningsfrist d. 31. maj 2024. Vi afholder samtaler løbende.

Har du spørgsmål til jobbet, er du meget velkommen til at kontakte:
International Sales Manager Anna Pfeiffer Poulsen +45 71 99 09 89

Markberg er en ung, dynamisk fashion virksomhed i markant, international vækst, der blev stiftet af Mette Astrup og Rune Klemmensen i 2008. Produktprogrammet omfatter bl.a. tasker, punge, bæltter, handsker og accessories i læder af høj kvalitet og en 100% Recycled kollektion. Markberg er pionerer med Zero Waste produktion og har i dag opnået en stærk international position hos en række anerkendte retailere og onlineplatforme. Udover en betydende position i Skandinavien, sælges Markbergs produkter i dag bl.a. i DACH, UK, Holland, Belgien, Italien og Spanien. Målgruppen er modebevidste kvinder, der ønsker stilrene produkter med rå detaljer i høj kvalitet og med god funktionalitet. Brandet er karakteriseret ved et skandinavisk, minimalistisk og contemporary look, hvor de enkelte styles skabes ved at kombinere tidens trends med funktionalitet i designet.



MARKBERG
DENMARK