

## Délégué(e) Commercial(e) Podologues (CDI)

### Présentation d'Alvadiem

Alvadiem est le spécialiste de la dermo-cosmétique apicole. Nous travaillons au quotidien avec les professionnels de santé pour développer des produits naturels, cleans et respectueux des peaux les plus sensibles. Créée dans les années 1960 par des apiculteurs, notre marque place au cœur de ses formules les actifs de la ruche : miel, gelée royale, cire d'abeille et propolis sont ainsi sélectionnés et mis au service des besoins de la peau.

Depuis quelques années notre entreprise accélère son développement. Cette croissance est le fruit d'un esprit entrepreneurial exigeant qui s'appuie au quotidien sur l'expertise de ses équipes et prône un climat de bienveillance.

Et puisque nous ne serions rien sans les abeilles, Alvadiem est engagé dans la préservation des abeilles aux côtés du Conservatoire de l'Abeille Noire.

### Description du poste

Rattaché(e) à la Responsable Podologues, vous êtes responsable d'animer au quotidien un portefeuille de clients podologues, et de collaborer avec l'équipe commerciale pharmacie pour assurer la formation des équipes officinales.

### Et concrètement :

*1. Gestion de la relation avec les professionnels de santé (pédicures-podologues) – 80% de votre temps*

- Vous suivez un portefeuille de clients pédicures-podologues afin de les informer sur nos produits et nos offres commerciales
- Vous assurez la prospection commerciale des pédicures-podologues (préparation du fichier, appels de conquête et relance des prospects)
- Vous réalisez la vente de produits aux pédicures-podologues et saisissez les commandes (sur appels entrants)
- Vous actualisez la base de données clients
- Vous participez aux salons professionnels et aux réunions commerciales

*2. Formation des pharmacies – 20% de votre temps*

- Vous transmettez notre savoir-faire sur les pathologies et les produits aux équipes officinales. Ces formations se déroulent par téléphone ou en visio.

### Votre profil :

- Rigoureux, organisé et réactif, vous avez le sens du client et du service.
- Vous êtes à l'aise au téléphone et aimez ce mode de communication
- Vous savez développer un argumentaire commercial ou avez envie d'apprendre
- Vous êtes capable de synthétiser les informations et les transmettre de manière claire et précise

- Vous appréciez travailler en équipe
- Vous êtes pédicure-podologue en reconversion professionnelle
- Vous êtes synthétique et pouvez retranscrire des informations de manière claire et précise
- Vous avez une sensibilité pour la cosmétique naturelle

Pourquoi on va vous aimer :

- Vous avez le goût du challenge et l'esprit petite entreprise
- Vous appréciez travailler « seul à plusieurs »
- Vous êtes un rayon de soleil et avez la bonne humeur communicative

Vous allez aimer :

- Une équipe de 40 personnes motivées, déterminées et bienveillantes
- Une entreprise à taille humaine où chacun a la parole et où toutes les idées sont entendues
- Des projets intéressants et porteurs mais aussi des moments de vie à partager tous ensemble

Le poste est basé à Boulogne Billancourt et peut s'exercer jusqu'à 40% en télétravail.

Quelques déplacements sont à prévoir (salons professionnels, réunions commerciales, séminaires,...)

**Rémunération**

Salaire fixe + prime mensuelle sur les ventes

Vous avez envie de nous rejoindre ?

Envoyez votre lettre de motivation et votre CV à [celine.archer@alvadiem.fr](mailto:celine.archer@alvadiem.fr)