

Mac Factoraje: Preguntas frecuentes

¿Quiénes pueden utilizar Mac Micro Factoraje?

Cualquier empresa, entidad financiera o entidad de gobierno que esté interesada en apoyar a los proveedores o cualquier emprendedor que desee incursionar en el sector financiero a través del factoraje

¿Qué requerimientos debe tener la entidad que decida utilizar la plataforma de Micro factoraje?

- a- Crear una empresa que tenga en su objeto la realización del factoraje o compra de facturas con una tasa de descuento.
- b- Tener flujo de efectivo o fuente de financiamiento que le permita fondear a sus proveedores de forma inmediata.

¿Se requieren conocimientos previos sobre factoraje?

No se requieren conocimientos previos, porque la plataforma permite cumplir todo el ciclo, eliminando todas las barreras de entrada a este negocio. En la capacitación o asesoría se explican los elementos fundamentales de la operación de factoraje.

¿Qué tiempo se requiere para aprender el uso de la plataforma?

El proceso es muy intuitivo por lo que en 1 día tendrás todos los conocimientos para su operación.

¿Cuántas personas se requieren para operar el sistema?

Una persona puede realizar toda la operación, y se requiere un contador para supervisar y presentar las declaraciones ante el SAT.

¿Qué tiempo requiere la implementación para hacer uso de la plataforma?

Aproximadamente un mes.

¿Quién administra los fondos?

Los fondos son administrados por el dueño de los recursos.

La denominación de micro factoraje, ¿es porque hay un límite en el importe de la factura?

No, se puede fondear cualquier importe, siempre y cuando el dueño de los fondos tenga la disponibilidad monetaria y esté de acuerdo en hacerlo.

¿Hay alguna cantidad límite de clientes o de facturas para subir a la plataforma?

No, se puede subir una cantidad ilimitada de clientes y de facturas por cliente.

¿Qué beneficio tiene para los proveedores y clientes?

El proveedor recibe de forma anticipada el 80% del valor de su factura, y el resto menos un % de descuento al finalizar el plazo comercial concedido por el proveedor al cliente.

El cliente no incurre en un costo financiero y está apoyando la cadena de suministro, por lo que puede realizar pedidos mayores, toda vez que su proveedor tiene la fortaleza financiera (liquidez).

¿Quién define la tasa de descuento y el anticipo que será realizado al proveedor?

La tasa de descuento y el anticipo será parte de la negociación entre el proveedor del flujo del efectivo y el proveedor que será apoyado.

¿Cuál es el costo de utilizar la plataforma tecnológica Mac Microfactoraje?

Una cuota inicial de \$ 50,000 y entre el 0.5% y el 1% de la cartera de factoraje, que es el importe de todas las facturas vigentes al finalizar cada mes. Es decir 0.005 o 0.01 pesos multiplicado por el valor de la factura