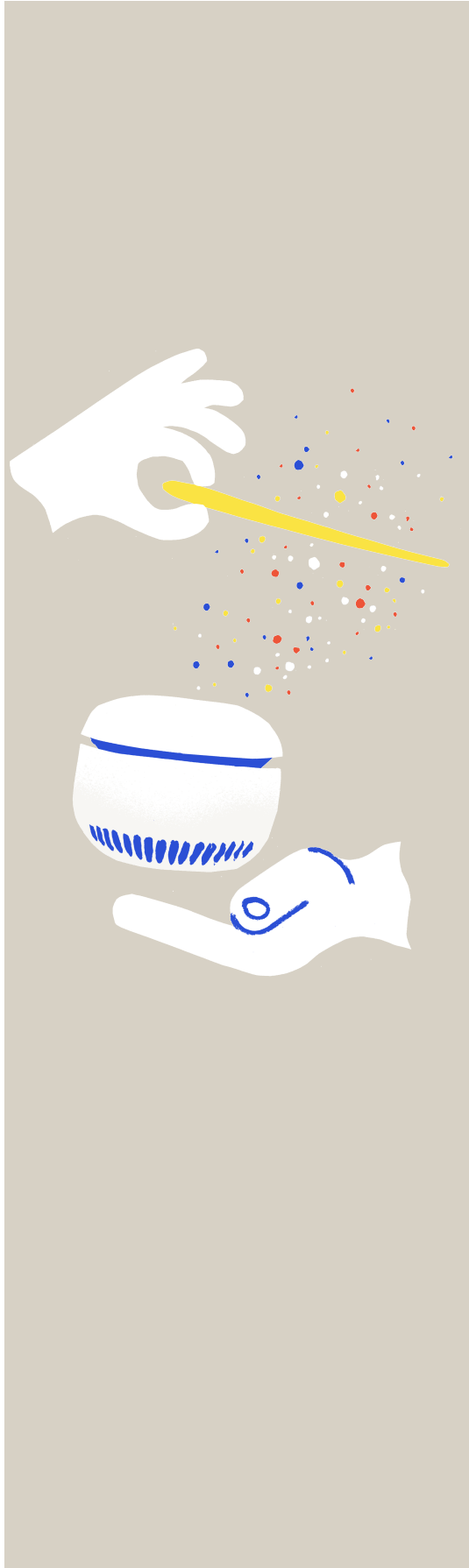


Key Account Manager/in Nord/West und Mitte/Ost



CARU ist ein führendes AgeTech Unternehmen mit Sitz in Zürich und Lübeck. Seit der Firmengründung im Jahr 2017 entwickelt CARU AgeTech Lösungen mit dem Ziel, die Zukunft unserer älter werdenden Gesellschaft maßgeblich und nachhaltig zu verbessern. Die Notruflösung CARU care erleichtert bereits heute den Alltag von älteren Menschen, deren Angehörigen und Betreuungspersonen.

Im Zuge des weiteren Wachstums und für den Marktausbau im B2B und B2B2C Markt suchen wir je eine/n Key Account Manager/in für die Regionen:

- **Nord/West: Niedersachsen, Teile NRW und Hessen.**
- **Mitte/Ost: Nördliches Bayern, Thüringen, Sachsen und Sachsen-Anhalt**

Ihre Aufgaben

- Akquisition und nachhaltige Betreuung von B2B und B2B2C-Kunden inklusive Verhandlung von Serviceverträgen
- Definition der Vertriebsziele in Absprache mit der Vertriebsleitung
- Vorbereitung und Teilnahme an strategischen Entscheidungsprozess für zukünftige Produktfeatures
- Mitarbeit bei Durchführung von Kundenschulungen, Präsentationen und Messen

Ihre Qualifikationen

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium
- Erfahrung im Vertrieb, gerne im Pflegebereich
- Unternehmerisches Denken, ausgeprägte Begeisterungsfähigkeit und hohe Belastbarkeit
- Interesse an technischen Lösungen und die Fähigkeit, komplexe Zusammenhänge für Geschäftspartner aufzubereiten
- Eine gewisse Seniorität ist durchaus erwünscht
- Freude an Reisetätigkeit und Eigenorganisation
- Wohnsitz im erwähnten Gebiet mit Home-Office

Was wir Ihnen bieten

- Home Office und flexible Arbeitszeiten
- Persönliche Weiterentwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten
- Moderne und transparente Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Dynamisches und teamorientiertes Arbeitsklima
- Eine gute Einarbeitung mit Besuch unseres Headquarters in Zürich
- Spannendes und vielfältiges Aufgabengebiet mit großem Gestaltungsfreiraum
- Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Sie sind begeistert von der Arbeit in einem extrem dynamischen Umfeld, haben eine Leidenschaft für den Vertrieb und möchten mit uns erfolgreich sein?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit frühestem Eintrittstermin und Ihren Gehaltsvorstellungen an: bernd.jacobi@caruhome.com

Bei Fragen erreichen Sie uns unter **+49 171 4100716**

Mehr über uns:
www.caru-care.com
www.caruair.com

CARU GmbH
Hüxstraße 66
DE-23552 Lübeck