



Passioné·e par l'entrepreneuriat et le développement commercial ? Cette offre devrait t'intéresser tout comme ton profil devrait nous plaire !

Nous cherchons un·e stagiaire commercial qui nous accompagnera dans le développement de Bleu de Peau, une société jeune et dynamique spécialisée dans les soins visage et barbe pour homme. Nous avons à cœur la fabrication française et le respect de l'environnement avec des produits bio et naturels que notre stagiaire devra connaître par cœur !

Les missions sont nombreuses et variées :

- Gestion des clients actuels et futurs
- Identification des prospects, prise de contact, rendez-vous physique et téléphonique, relation client.
- Développement de la stratégie commercial

Ces missions animeront ton stage en lien direct avec le reste de l'équipe pour avoir une vision complète du fonctionnement de notre société.

Nous recherchons le profil suivant :

- Expérience commercial (physique ou non)
- Excellente expression orale et rédactionnelle
- Maîtrise des logiciels de bureautique
- Autonomie, rigueur
- Des connaissances Shopify sont un plus

Conditions : Stage à partir de septembre 2019 pour une durée de 6 mois ou stage alterné. Bac +3 à +5. Locaux à Lyon 8ème. Salaire base + prime sur les ventes.

Contact : contact@bleudepeau.com - mettre en objet l'intitulé du poste