



Stellenausschreibung:

## **Sales Manager/in (m/w/d)**

### **Wen suchen wir?**

Zur Verstärkung unseres Management-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n erfahrene/n Sales Manager/in (männlich / weiblich / divers) mit folgenden Aufgaben:

- Verantwortung für den Vertrieb und über den gesamten Sales-Cycle, von der Ansprache des Kunden bis zum Vertragsabschluss
- Unterstützung und Umsetzung der Marketingstrategien
- Identifizierung von Targets und Generierung von Leads sowie deren Verarbeitung
- Planung und Durchführung von Akquise-Aktivitäten im Einklang mit dem Budget
- Organisation und Teilnahme an deutschland- und europaweiten Aktivitäten, Events und Messen sowie Präsentation des Portfolios von DUSCHKRAFT®
- Erstellung und Präsentation von Reports und Forecasts inkl. KPIs für die Geschäftsleitung
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Teams zur Weiterentwicklung der Produkte auf Basis des Kundenfeedbacks

### **Warum DUSCHKRAFT®?**

Die Produkte von DUSCHKRAFT® sind innovative Luftentfeuchter für die Dusche, mit dem Schimmel im Badezimmer der Vergangenheit angehört. DUSCHKRAFT® basiert auf einer innovativen Technologie, die weltweit zum Patent angemeldet ist und löst ein weit verbreitetes Problem auf die effektivste und umweltfreundlichste Art und Weise.

## Was bietest du?

- du verfügst über eine kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium mit wirtschaftlicher Ausrichtung bzw. einen vergleichbaren Abschluss
- du konntest bereits fundierte Berufserfahrungen im Vertrieb sammeln und kannst sehr gut motivieren
- du bist kontaktfreudig, kommunikationsstark und besitzt Verhandlungsgeschick
- du besitzt eine souveräne, überzeugende und charismatische Persönlichkeit
- du überzeugst uns durch deine ausgeprägte Selbstorganisation, Teamgeist, strukturierte Managementkompetenz und Leistungsbereitschaft
- du bist reisebereit und besitzt bereits Erfahrung im Außendienst

## Was bieten wir?

Bei uns genießt Du eine moderne Arbeitsatmosphäre, weltoffene Kollegen und schnelle Entscheidungswege. Du hast die Möglichkeit deine Zeit in Absprache frei einzuteilen und teilweise aus dem Homeoffice zu arbeiten. Selbstverständlich bieten wir dir eine angemessene Grundvergütung mit der Chance auf umfangreiche Provisionen.

Darüber hinaus bist du beim Aufbau eines neuen Vertriebsteams von Anfang an dabei und hast die große Chance zu einem späteren Zeitpunkt die Leitung über das gesamte Vertriebsteam zu übernehmen.

Werde Teil unseres Teams und gestalte deine und die Zukunft von DUSCHKRAFT® erfolgreich mit.

Ansprechpartner: Stefan Goletzke

Telefon: 0381 / 865 1415 1

E-Mail: [stefan.goletzke@duschkraft.de](mailto:stefan.goletzke@duschkraft.de)

Duschkraft GmbH

Werftstraße 20

18057 Rostock

*Warmduscher  
lieben es!*