

RESEÑA

De los contratos, el que presenta mayor interés, cualitativa y cuantitativamente, es la compraventa. De las obligaciones que genera, las del vendedor son las que presentan mayor densidad dogmática. Una comprensión más aguda de ellas debería contribuir a agudizar nuestra comprensión del derecho de contratos en general. Sin embargo, sorprendentemente, se trata de un tema que hasta hace menos de una década no había interesado mayormente a la doctrina nacional.

Esta publicación, que reúne un conjunto de estudios y una cuidadosa selección de sentencias de los tribunales superiores debería contribuir a llenar ese vacío; mostrando, además, hasta dónde se pueden leer normas antiguas a la luz de lo que se ha denominado el "moderno derecho de las obligaciones".

AUTOR

Abogado, licenciado por la Facultad de Derecho de la Universidad Diego Portales, Master in the Sciences of Law de la Universidad de Stanford y Doctor en Derecho Privado por la Universidad Autónoma de Madrid. Actualmente, es profesor titular de la Facultad de Derecho de la Universidad Diego Portales y Director de la Revista Chilena de Derecho Privado Fernando Fueyo Laneri.



COLECCIÓN: Monografías

TÍTULO: Incumplimiento del Vendedor

AUTOR: Iñigo de la Maza Gazmuri

PAGINAS: 666 páginas

ENCUADERNACIÓN: Rústica

ISBN: 978-956-9959-00-4

PRECIO: \$ 45.000*

* No incluye despacho