



B2B Sales Manager – Vollzeit – Ab sofort

REVOLUTIONIERE MIT UNS DEN SCHUHMARKT

Maison Baum steht für Innovation in der Schuhindustrie. Unsere druckentlastende Fußbetttechnologie und federnde Karbonfaser-Bauteile haben das Tragegefühl von High Heels revolutioniert. Mit einer eigenen E-Commerce-Marke und eleganten Designs haben wir bereits die Herzen von über 20 Tausend Frauen erobert.

Nachdem unsere einzigartige Technologie sich bewiesen hat, rollen wir sie nun im B2B-Markt aus. In eleganten und patentierten Funktionsschuhen auch über klassische Damenschuhe hinaus verändern wir das Trage- und Arbeitserlebnis von Menschen in lauf- und stehintensiven Berufen weltweit. Für den Ausbau dieser neuen Sparte suchen wir eine/n motivierte/n Sales Manager/in.

DEINE AUFGABEN:

- Optimierung und Implementierung von Strategien zur Akquise von B2B-Kunden in verschiedensten Industrien
- Pflege und Ausbau von Beziehungen zu Schlüsselkunden und potenziellen Partnern
- Präsentation unserer Produkte und Dienstleistungen bei potenziellen Kunden, Messen und Networking-Events
- Ausarbeitung kundenspezifischer und allgemeiner Sales-Präsentationen und -Marketingunterlagen
- Ausbau und Weiterentwicklung des B2B Webseiten-Auftritts von Maison Baum / Dr. Baum
- Zusammenarbeit mit Marketing- & Produktteams zur Umsatzsteigerung und Verbesserung der Kundenerfahrung

DAS BRINGST DU MIT:

- Mindestens 3-5 Jahre Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise in der Mode-, oder Hospitality-Branche
- Nachgewiesene Erfolge bei der Akquise und Pflege von Kundenbeziehungen
- Selbstständigkeit, sympathische Hartnäckigkeit, starke Lösungsorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Du möchtest in einem High-Performance-Umfeld Erfahrungen sammeln und interessierst dich dafür, Teil einer aufregenden Mode-Brand zu sein
- Als Teamplayer mit Can-Do Mentalität scheust Du dich nicht, auf Menschen zuzugehen und hier auch einfach mal das Telefon in die Hand zu nehmen

WIR BIETEN DIR:

- Startup Spirit: Hervorragende Möglichkeiten zur Übernahme von Verantwortung und zur persönlichen Weiterentwicklung. Kurze Entscheidungswege und Offenheit für neue Impulse
- Enge Zusammenarbeit mit dem Gründer und die Möglichkeit, ein schnell wachsendes Start-up selbst mitzugestalten
- Die Chance, das Trageerlebnis von Menschen weltweit zu verändern
- 1 Gratis-Paar High Heels, täglich frische Snacks und ein Büro am Puls der Modeindustrie
- Attraktive Vergütung und gestalterischer Freiraum

Du möchtest lieber für David als für Goliath arbeiten? Sende deine Bewerbung mit Motivationsschreiben, bevorzugtem Startdatum und Lebenslauf an Saida, recruiting@maisonbaum.com. Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

BEKANNT AUS:

**DIE HÖHLE DER
LÖWEN ELLE**



**Süddeutsche
Zeitung**

